

Inhalt

PROLOG	7
Showtime	
Wie ich Menschen beschenke, indem ich sie beklause	
KAPITEL 1	17
Wer glänzen will, muss schwitzen	
Woran wir Leidenschaft erkennen	
KAPITEL 2	49
Verkaufen kann man nur sich selbst	
Wie Sie Ihre Persönlichkeit einsetzen	
KAPITEL 3	81
Sterne kann man klauen, aber nicht kopieren	
Was uns einzigartig macht	
KAPITEL 4	107
Warum du?	
Welchen Unterschied Expertise macht	

KAPITEL 5	133
Positive Manipulation	
Warum Überlegenheit auf Gegenseitigkeit beruht	
KAPITEL 6	161
Backstage im Kopf	
Wo die Quelle der Souveränität liegt	
KAPITEL 7	191
Bitte lächeln	
Was Schlagfertigkeit wirklich bedeutet	
KAPITEL 8	227
Das Show-Gen	
Warum jede Rolle eine Hauptrolle sein kann	
KAPITEL 9	251
Die Show ist der Star	
Wozu jeder ein Ensemble braucht	
KAPITEL 10	269
Standing Ovationen für alle	
Warum Sie den Applaus verdienen	
Nachweise	299