

# Inhalt

<b>Vorwort</b> .....	3
<b>Lernfeld 6:Kunden im Bedarfsfeld Mobilität und Reisen beraten</b> .....	7
<b>Teil A: Kunden zu Kfz-Versicherungen beraten</b> .....	10
<b>1 Die Bedeutung der Kfz-Versicherung</b> .....	10
<b>2 Pflichtversicherungsgesetz</b> .....	10
<b>3 Tarifgestaltung des Kfz-Versicherungstarifes</b> .....	16
<b>4 Haftungsgrundlagen</b> .....	22
<b>5 Aufgaben der Kfz-Haftpflichtversicherung</b> .....	24
<b>6 Fahrzeugversicherung</b> .....	28
6.3.1 Teilkaskoversicherung .....	29
6.3.2 Vollkaskoversicherung .....	33
<b>7 Autoschutzbrief</b> .....	35
<b>Teil B: Kunden zu Reiseversicherungen beraten</b> .....	36
<b>1 Allgemeines und Hintergründe zu Reiseversicherungen</b> .....	36
<b>2 Reiserücktritts-, Reiseabbruch- und Reisegepäckversicherung</b> .....	36
<b>3 Auslandsreisekrankenversicherung</b> .....	36
<b>Lernfeld 7: Kunden im Bedarfsfeld Arbeitskraft beraten</b> .....	39
<b>Teil A: Kunden zur Unfallversicherung beraten</b> .....	42
<b>1 Risikoanalyse und Marktchancen in der Unfallversicherung</b> .....	42
1.1 Risikoanalyse – Zahlen, Daten, Fakten .....	42
1.2 Marktchancen – der Status Quo .....	45
<b>2 Gesetzliche Unfallversicherung</b> .....	47
2.1 Einordnung der gesetzlichen Unfallversicherung .....	47
2.2 Organisation der gesetzlichen Unfallversicherung .....	47
2.3 Leistungsumfang der gesetzlichen Unfallversicherung .....	49
<b>3 Private Unfallversicherung</b> .....	53
3.1 Der Unfallbegriff PAUKE .....	53
3.2 Der erweiterte Unfallbegriff .....	53
3.3 Ausschlüsse .....	53
3.4 Leistungsarten .....	56
3.5 Beeinträchtigung der Invaliditätsleistung und der Unfallrente .....	61
3.7 Prämienberechnung .....	67
3.8 Vertragsänderungen während der Laufzeit .....	72
3.8.1 Wenn Kinder zu Erwachsenen werden – Umstellung des Kinder-Tarifs .....	72
3.8.2 Wenn man den Beruf wechselt – Änderung der Berufstätigkeit .....	74
3.8.4 Wenn man eine Familie gründet – die Kinder-Vorsorge-Versicherung .....	75
<b>Teil B: Kunden zur Berufsunfähigkeitsversicherung beraten</b> .....	77
<b>2 Erwerbsminderungsrente</b> .....	77
2.1 Grundlagen .....	77
2.2 Berechnung der Erwerbsminderungsrente .....	77
2.3 Besteuerung der Erwerbsminderungsrente .....	77
<b>3 Versorgungslücke</b> .....	77
<b>4 Berufsunfähigkeitsversicherung</b> .....	79
4.1 Risikoanalyse – Zahlen, Daten, Fakten .....	79
4.2 Marktchancen – der Status Quo .....	79
4.4 Leistungsumfang der Berufsunfähigkeitsversicherung .....	81
4.7 Bedarfsanalyse: Höhe der Berufsunfähigkeitsrente und Ausbauoption .....	81
4.9 Berechnung der Prämie und Höhe der Berufsunfähigkeitsrente .....	84

4.11 Leistungsfall .....	90
4.12 Berufswechsel .....	90
4.13 Steuerliche Aspekte .....	90
<b>5 Alternativen zur Berufsunfähigkeitsversicherung .....</b>	<b>97</b>
5.3 Grundfähigkeitenversicherung .....	97
5.3.1 Verlust einer Grundfähigkeit .....	97
<b>Zusammenfassende Lernsituation zu Lernfeld 7: Kunden im Bedarfsfeld Arbeitskraft beraten .....</b>	<b>99</b>
 <b>Lernfeld 8: Kunden im Bedarfsfeld Gesundheit beraten .....</b>	<b>105</b>
<b>Teil A: Kunden zu Krankenversicherungen beraten .....</b>	<b>108</b>
1 <b>Bedeutung der Gesundheit .....</b>	<b>108</b>
2 <b>Absicherung in der Sozialversicherung .....</b>	<b>108</b>
3 <b>Private Krankenversicherung .....</b>	<b>111</b>
3.1 Versicherter Personenkreis .....	111
3.2 Wechsel von der GKV zur PKV .....	112
3.3 Wechsel von der PKV zur GKV .....	112
3.4 Versicherung von Kindern .....	112
4 <b>Tarife der PKV .....</b>	<b>118</b>
5 <b>Risikoprüfung .....</b>	<b>128</b>
6 <b>Bedarfsanalyse und Angebotsberechnung .....</b>	<b>129</b>
7 <b>Versicherungsbeginn und Wartezeiten .....</b>	<b>145</b>
8 <b>Änderungen des Versicherungsbedarfs .....</b>	<b>148</b>
8.1 Ehegattennachversicherung .....	148
8.2 Kindesnachmeldung .....	148
8.3 Tarifwechsel .....	151
8.4 Anwartschaften .....	152
8.5 Zahlungsverzug – Notlagentarif .....	153
9 <b>Mediator .....</b>	<b>155</b>
10 <b>Leistungsabrechnung .....</b>	<b>156</b>
12 <b>Beendigung des Versicherungsverhältnisses .....</b>	<b>170</b>
<b>Teil B: Kunden zu Plegeversicherungen beraten .....</b>	<b>175</b>
1 <b>Bedeutung der Pflege .....</b>	<b>175</b>
2 <b>Aufbau des Pflegeversicherungssystems in Deutschland .....</b>	<b>175</b>
3 <b>Absicherung in der Sozialversicherung .....</b>	<b>175</b>
4 <b>Private Pflegeversicherung .....</b>	<b>176</b>
4.1 Versicherungsfall .....	176
4.2 Feststellung der Pflegebedürftigkeit .....	177
4.3 Begutachtungsverfahren zur Feststellung des Pflegegrades .....	177
4.4 Umfang des Versicherungsschutzes .....	183
5 <b>Versicherungslücke in der Pflegepflichtversicherung .....</b>	<b>186</b>
6 <b>Tarife in der Pflegeversicherung .....</b>	<b>186</b>
7 <b>Risikoprüfung in der privaten Pflegepflichtversicherung .....</b>	<b>188</b>
8 <b>Beitragsberechnung in der privaten Pflegepflichtversicherung .....</b>	<b>188</b>
9 <b>Zahlungsverzug .....</b>	<b>189</b>
10 <b>Leistungsfall .....</b>	<b>189</b>
 <b>Lernfeld 9: Geschäftsprozesse erfassen und dokumentieren .....</b>	<b>195</b>
2 <b>Aufgaben und gesetzliche Grundlagen der Buchführung .....</b>	<b>197</b>
3 <b>Inventur, Inventar und Bilanz .....</b>	<b>197</b>
3.3 Bilanz .....	204
4 <b>Auswirkungen von Geschäftsfällen auf die Bilanz .....</b>	<b>204</b>
5 <b>Bestandskonten .....</b>	<b>204</b>

<b>6 Erfolgskonten</b> .....	232
<b>7 Buchungen beim Immobilienkauf</b> .....	244
<b>8 Korrekturbuchungen bei Kassendifferenzen</b> .....	248
<b>9 Provisionsabrechnungen</b> .....	249
<b>10 Schadenzahlungen</b> .....	254
<b>11 Privatkonto</b> .....	257
<b>12 Personalaufwendungen</b> .....	272
<b>13 Abschreibungen</b> .....	281
<b>15 Rückstellungen</b> .....	290
<b>16 Rechnungsabgrenzung</b> .....	290
<b>Abkürzungsverzeichnis</b> .....	302
<b>Bildquellenverzeichnis</b> .....	306
<b>Kontenrahmenplan für die Agenturbuchführung</b> .....	307