

INHALT

| | |
|---|-----------|
| EINFÜHRUNG | 9 |
| EIN PAAR SPIELREGELN ZU BEGINN | 13 |
| DEIN MUST-HAVE UND DEIN WARUM (DU VON HINTEN NACH VORN RECHNEN MUSST) | 19 |
| EIN (NICHT SO GELUNGENES) BEISPIEL | 21 |
| DEIN MINDSET – ODER BESSER: DEINE (UNTERNEHMERISCHE) HALTUNG | 27 |
| GERADE HINSTELLEN, KOPF HOCH, BRUST RAUS | 35 |
| DIE LISTE DER HEMMENDEN HINDERNISSE SIND WAHRHEITEN, DIE KEINE SIND | 37 |
| ES GIBT IMMER UND ZU JEDER ZEIT MÖGLICHKEITEN, MIT GELD GELD ZU VERDIENEN. | 40 |

| | |
|--|------------|
| FINANZBERATUNG IST NICHT PRODUKTBERATUNG | 46 |
| GIB DEM KAISER, WAS DES KAISERS IST | 53 |
| GLORIA ERSTELLT EIN KONZEPT | 57 |
| DER VORTRAG | 63 |
| WIE ALT WILLST DU WERDEN? | 71 |
| GLORIAS FINANZPLAN | 86 |
| GRUNDZÜGE DER GELDANLAGE | 118 |
| HERZLICH WILLKOMMEN BEI PROFIT FIRST® – EINER VÖLLIG NEUEN UNTERNEHMENSDENKE! | 135 |
| GLOSSAR | 157 |
| DANKSAGUNG | 196 |