

## Inhaltsverzeichnis

<b>I Die Wirtschaft betrifft uns alle</b>	<b>7</b>	<b>3.1</b>	<b>Umrechnung von Längenmaßen</b>	<b>60</b>
		<b>3.2</b>	<b>Umrechnung von Gewichtsmaßen</b>	<b>61</b>
Grundlagen des Wirtschaftens	8	<b>3.3</b>	<b>Umrechnung von Zeitmaßen</b>	<b>62</b>
1 Bedürfnisse und die Wirtschaft	10	<b>4</b>	<b>Durchschnittsrechnung</b>	<b>63</b>
2 Güter	12	<b>4.1</b>	<b>Einfacher Durchschnitt</b>	<b>63</b>
3 Wirtschaften	14	<b>4.2</b>	<b>Gewogener Durchschnitt</b>	<b>64</b>
3.1 Wirtschaftlichkeitsprinzip	15		<b>Schlussrechnung, Kettensatz und</b>	
3.2 Wirtschaftsteilnehmer	17		<b>Prozentrechnung</b>	<b>68</b>
3.3 Wirtschaftskreislauf	18	<b>1</b>	<b>Schlussrechnung</b>	<b>69</b>
Der Markt	25	<b>2</b>	<b>Kettensatz</b>	<b>71</b>
1 Arbeitsteilung	26	<b>3</b>	<b>Prozentrechnung</b>	<b>72</b>
2 Angebot und Nachfrage auf Märkten	27	<b>3.1</b>	<b>Berechnung des Prozentwertes (P)</b>	<b>73</b>
3 Preisbildung auf dem Markt	29	<b>3.2</b>	<b>Berechnung des Grundwertes (G)</b>	<b>74</b>
		<b>3.3</b>	<b>Berechnung des Prozentsatzes (p)</b>	<b>75</b>
Ein Praxisblick ins Unternehmen	33	<b>3.4</b>	<b>Anwendung der Prozentrechnung</b>	<b>76</b>
1 Unternehmen, Betrieb, Firma	34	<b>3.4.1</b>	<b>Rabatte berechnen</b>	<b>76</b>
2 Betriebsarten	35	<b>3.4.2</b>	<b>Umsatzsteuer berechnen</b>	<b>78</b>
2.1 Betriebsarten nach der Leistungserstellung	36		<b>Währungsumrechnung und Zinsenrechnung</b>	<b>85</b>
2.2 Betriebsarten nach der Betriebsgröße	36	<b>1</b>	<b>Währungsumrechnung</b>	<b>86</b>
2.3 Betriebsarten nach der Branche	36	<b>2</b>	<b>Zinsenrechnung</b>	<b>89</b>
3 Stakeholder eines Unternehmens	39	<b>2.1</b>	<b>Berechnung der Zinsen</b>	<b>89</b>
4 Leistungserstellung im Unternehmen	40	<b>2.2</b>	<b>Kapitalertragsteuer (KESt)</b>	<b>92</b>
4.1 Produktionsfaktoren	40	<b>2.3</b>	<b>Ratenzahlung</b>	<b>93</b>
4.1.1 Menschliche Arbeitsleistung	41			
4.1.2 Anlagevermögen	42			
4.1.3 Umlaufvermögen	43			
4.2 Bereiche der Leistungserstellung	44	<b>III Kauf und Verkaufen:</b>		
4.2.1 Beschaffung	45	<b>Der Kaufvertrag</b>		<b>97</b>
4.2.2 Produktion (Leistungserstellung)	45			
4.2.3 Absatz (Vertrieb)	46			
<b>II Wirtschaftliches Rechnen</b>	<b>49</b>			
Grundlagen des wirtschaftlichen Rechnens	50		<b>Phasen beim Kaufen und Verkaufen</b>	<b>98</b>
1 Zahlen schreiben, Runden und Schätzen	51			
1.1 Zahlen schreiben	51	<b>1</b>	<b>Anbahnung des Kaufvertrages</b>	<b>100</b>
1.2 Kaufmännisches Runden	52	<b>1.1</b>	<b>Anpreisung des Verkäufers</b>	<b>101</b>
1.3 Schätzen	53	<b>1.2</b>	<b>Anfrage des Käufers</b>	<b>102</b>
2 Grundrechnungsarten	53	<b>1.3</b>	<b>Angebot des Verkäufers</b>	<b>104</b>
2.1 Addition – Plusrechnung	54	<b>1.3.1</b>	<b>Arten von Angeboten: unverlangt oder verlangt</b>	<b>104</b>
2.2 Subtraktion – Minusrechnung	56	<b>1.3.2</b>	<b>Arten von Angeboten: verbindlich oder unverbindlich</b>	<b>104</b>
2.3 Multiplikation – Malrechnung	57	<b>1.4</b>	<b>Bestellung des Käufers</b>	<b>107</b>
2.4 Division – Teilen	59	<b>2</b>	<b>Abschluss des Kaufvertrages (Annahme des Angebots)</b>	<b>108</b>
3 Rechnen mit Maßeinheiten	60	<b>2.1</b>	<b>Formen des Vertragsabschlusses</b>	<b>108</b>
		<b>2.2</b>	<b>Rechtliche Voraussetzungen eines gültigen Kaufvertrages</b>	<b>111</b>
		<b>3</b>	<b>Erfüllung des Kaufvertrages</b>	<b>114</b>

Gesetzliche Grundlagen	120	<b>IV Aufzeichnungen führen und den Überblick behalten</b>	167
1 Vertragspartner und Geschäftsarten	121	Einführung in das betriebliche Rechnungswesen	168
2 Geltende Gesetze	122	1 Gesetzliche Regelungen der Buchführung	170
Bestandteile des Kaufvertrages	125	1.1 Buchführungspflicht	170
1 Gesetzliche Bestandteile des Kaufvertrages	126	1.2 Formvorschriften	172
1.1 Bestimmter Verkäufer und Käufer	126	2 Umsatzsteuer	174
1.2 Qualität (Produktart)	126	2.1 Allgemeines zur Umsatzsteuer	174
1.3 Quantität (Menge)	129	2.2 System der Umsatzsteuer	177
1.3.1 Mengenangaben	129	2.2.1 Merkmale der Umsatzsteuer	177
1.3.2 Das Gewicht der Verpackung	130	2.2.2 Umsatzsteuerzahllast	179
1.3.3 Gewichts- und Mengenabzüge	130	3 Belege	180
1.4 Preis	131	3.1 Einteilung von Belegen	180
1.4.1 Preisfestsetzung	132	3.2 Belegrprüfung und -bearbeitung	183
1.4.2 Preisnachlässe („Rabatt“) und Preisabzüge („Skonto“)	132	3.3 Rechnungsbestandteile	184
1.4.3 Preisangaben und Umsatzsteuer	133	Zahlungsformen	191
1.4.4 Preiskalkulation: Bezugskalkulation und Absatzkalkulation	134	1 Barzahlung	192
2 Regelmäßig vorkommende kaufmännische Bestandteile	138	2 Zahlung unter der Verwendung von Girokonten	195
2.1 Lieferbedingungen	138	2.1 Wichtiges rund um das Girokonto	196
2.1.1 Erfüllungszeit der Lieferung	138	2.2 Zahlungsanweisung	199
2.1.2 Erfüllungsort der Lieferung	139	2.3 SEPA-Dauerauftrag und SEPA-Lastschriftverfahren	201
2.1.3 Risiko- und Kostenübergang	140	2.4 Zahlung per Nachnahme	203
2.2 Zahlungsbedingungen	143	3 Zahlungskarten	204
2.2.1 Erfüllungszeit der Zahlung	143	3.1 Debitkarte	204
2.2.2 Erfüllungsort der Zahlung	145	3.2 Kreditkarte	206
2.2.3 Zahlungsform	146	3.3 Prepaidkarte	208
3 Sonstige kaufmännische Bestandteile	147	4 Zahlung mit dem Computer	210
4 Allgemeine Geschäftsbedingungen (AGB)	149	4.1 Electronic Banking (E-Banking)	210
4.1 Inhalt der AGB	149	4.2 Zahlung beim Onlineshopping	212
4.2 Geltung der AGB	150	5 Zahlung mit dem Handy (M-Payment)	213
4.3 Gefahren der AGB	150	Einnahmen-Ausgaben-Rechnung	218
Vertragsabschluss im Fernabsatz und E-Commerce	154	1 Einführung in die Einnahmen-Ausgaben-Rechnung	219
1 Fernabsatz und E-Commerce	155	1.1 Wer darf eine Einnahmen-Ausgaben-Rechnung führen?	219
2 Besonderheiten beim Vertragsabschluss im Internet	155	1.2 Welche Aufzeichnungen sind zu führen?	219
3 Beschränkung der Risiken beim E-Commerce	156	1.3 Was sind Betriebseinnahmen und Betriebsausgaben?	221
Rücktrittsrechte (Widerrufsrechte)	161	2 Wareneingangsbuch	223
1 Grundsätzliche Regelungen	162	3 Kassabuch	226
2 Besondere Rücktrittsrechte für Konsumenten	163	3.1 Führen des Kassabuches nach der Bruttomethode	227

3.2	Kontrolle des Bargeldbestandes	232	1.3	Schriftliche Kommunikation bei Lieferverzug	301
3.3	Manko und Überschuss	234	2	Lieferung mangelhafter Produkte	303
4	Bankbuch	238	2.1	Arten von Mängeln	303
5	Einnahmen-Ausgaben-Journal	241	2.2	Feststellung und Bekanntgabe von Mängeln	304
6	Anlagenverzeichnis	245	2.3	Rechte des Käufers bei mangelhaften Produkten	305
6.1	Anlagenverzeichnis im Überblick	245	2.3.1	Gewährleistung	305
6.2	Berechnung der Abschreibung	248	2.3.2	Garantie	307
6.2.1	Berechnung der Anschaffungskosten	249	2.3.3	Produkthaftung	307
6.2.2	Berechnung des Abschreibungsbetrags	250	2.4	Schriftliche Kommunikation bei der Lieferung mangelhafter Produkte	308
6.2.3	Zeitpunkt der Inbetriebnahme	251	3	Fehlerhafte Rechnung	310
6.2.4	Buchwert	254			
6.3	Führen eines Anlagenverzeichnisses	255			
6.4	Erfassung des Anlagenkaufs	257			
7	Weitere Aufzeichnungen	259			
7.1	Lohnkonto	259			
7.2	Verwaltung von offenen Rechnungen	260	1	Unzuverlässige Käufer	315
7.3	Eigenverbrauch	261	1.1	Annahmeverzug	316
8	Ermittlung der Umsatzsteuerzahllast	264	1.2	Eintritt des Annahmeverzugs	316
9	Erfolgsermittlung	266	1.3	Rechte des Verkäufers bei Annahmeverzug	316
10	Einkommensteuererklärung	268	2	Zahlungsverzug	317
<b>V</b>	<b>Schriftverkehr rund um den Kaufvertrag</b>	279	2.1	Eintritt des Zahlungsverzugs	318
			2.2	Rechte des Verkäufers bei Zahlungsverzug	318
			2.3	Das Mahnwesen	319
			2.4	Schriftliche Kommunikation bei Zahlungsverzug	321
	Von der Anbahnung bis zur Erfüllung von Kaufverträgen in Unternehmen	280			
1	Anbahnung von Kaufverträgen	281	<b>VII</b>	<b>Kompetent handeln bei Bewerbungen</b>	325
1.1	Anpreisung des Verkäufers	281			
1.2	Anfrage des Käufers	282			
1.3	Angebot des Verkäufers	284			
1.3.1	Angebote verfassen	284			
1.3.2	Angebote vergleichen	285			
2	Abschluss von Kaufverträgen	287			
2.1	Bestellung des Käufers	287			
2.2	Auftragsbestätigung	288			
3	Erfüllung von Kaufverträgen	290			
3.1	Lieferung der Produkte	290			
3.2	Rechnungslegung	292			
3.3	Annahme der Produkte	294			
3.4	Zahlung der Rechnung	294			
<b>VI</b>	<b>Vertragswidrige Erfüllung des Kaufvertrages: Unzuverlässige Verkäufer und Käufer</b>	297			
	Unzuverlässige Verkäufer	298			
1	Lieferverzug	299			
1.1	Eintritt des Lieferverzugs	299			
1.2	Rechte des Käufers bei Lieferverzug	300			