

Inhaltsverzeichnis

Vorwort	7
1 SAP HANA, S/4HANA und Fiori	11
1.1 HANA	11
1.2 S/4HANA	12
1.3 Fiori	13
2 S/4HANA: Stammdaten	27
2.1 Materialstamm	27
2.2 Geschäftspartner	38
3 SAP-Strukturen	43
3.1 Modulübergreifende Organisationseinheiten der Logistik	44
3.2 Organisationseinheiten im Logistics Execution System	45
3.3 Organisationseinheiten des Vertriebs	47
4 Der Vertriebsgeschäftsprozess im Überblick	51
4.1 Grundprinzip Belege	54
4.2 Vorvertriebsphase	56
4.3 Vertriebsphase	58
5 Troubleshooting	73
5.1 Ausgangspunkt der Analyse	73
5.2 Weitere Recherchemöglichkeiten	78
5.3 Herkunft des Materialpreises im Auftrag	82
6 Rund um die Faktura	121
6.1 Aus einem belieferten Kundenauftrag direkt fakturieren	121
6.2 Fakturen anlegen	124
6.3 Fakturavorrat bearbeiten	125
6.4 Vollautomatisierung der Faktura	133

7 Berichtswesen	147
7.1 Kundenauftragseingang – Flexible Analyse	147
7.2 Meine Verkaufsübersicht	168
7.3 Bedarfsdeckung von Kundenaufträgen	174
7.4 Doppelte Kundenaufträge auflisten	179
7.5 Kundenaufträge nachverfolgen	184
8 Fazit	189
A Der Autor	193
B Index	194
C Disclaimer	197