

Inhaltsverzeichnis

Dank	9
Vorwort	11
1 Einleitung	13
1.1 Wie finde ich die gewünschte Stecknadel im Heuhaufen?	13
1.2 An wen richtet sich dieses Buch?	16
1.3 Der Aufbau des Buches	17
2 Einzelunternehmung versus Partnerschaft	21
2.1 Ist eine Partnerschaft das Richtige?	22
2.1.1 Wer passt wirklich zu uns?	23
2.1.2 Die »eierlegende Wollmilchsau« im Unternehmenskontext	24
2.1.3 Warum mache ich das eigentlich?	24
2.2 Arbeitszufriedenheit und Persönlichkeitsmerkmale	26
2.3 Drum prüfe, wer sich ewig bindet	29
2.4 Emotionen und die (Unternehmer-)Persönlichkeit	32
2.4.1 Das DISG-Persönlichkeitsmodell	32
2.4.2 Vor- und Nachteile des DISG-Modells	38
3 Was kann man von Personalvermittlungen lernen?	41
3.1 Beispiel: Personalvermittlung im Finanz- und Versicherungsbereich	44
3.2 Beispiel: Internationale Vermittlungsagentur für Kadermitglieder	45
3.3 Beispiel: Personalvermittlung für einen Sachbearbeiter im Finanzbereich	47
3.4 Fazit aus diesen Fallbeispielen	48
4 Partnerschaften in der Praxis: Geschichten von Erfolg und Scheitern	49
4.1 Wohl und Wehe einer Fensterproduktionsfirma	50
4.1.1 Analyse der Fallstudie	52
4.1.2 Welche Parameter waren entscheidend?	52
4.2 Vielversprechende Partnerschaft einer Kommunikationsagentur	53
4.2.1 Analyse der Fallstudie	55
4.2.2 Welche Parameter waren entscheidend?	55
4.3 Auf und Ab einer Versandhandelsgruppe	56
4.3.1 Analyse der Fallstudie	58
4.3.2 Welche Parameter waren entscheidend?	58

5	Die Beziehungsebene aus psychologischer Sicht – Beispiele im Dialog	61
5.1	Teamfähigkeit und respektvoller Umgang	62
5.1.1	Was ist gemeint?	62
5.1.2	Fallbeispiel	63
5.2	Vertrauen	70
5.2.1	Was ist gemeint?	70
5.2.2	Fallbeispiel	72
5.3	Empathie	78
5.3.1	Was ist gemeint?	78
5.3.2	Fallbeispiel	79
5.4	Risikobereitschaft versus Vorsicht	85
5.4.1	Was ist gemeint?	85
5.4.2	Fallbeispiel	86
5.5	Agieren auf Augenhöhe	94
5.5.1	Was ist gemeint?	94
5.5.2	Fallbeispiel	96
6	Start-ups gründen: Vision oder Illusion?	103
6.1	Traditionelle Firmengründung oder Start-up?	103
6.1.1	Was ist gemeint?	103
6.1.2	Fallbeispiel 1	104
6.2	Das ungleiche Paar: Innovation und Kontinuität	106
6.2.1	Was ist gemeint?	106
6.2.2	Fallbeispiel 2	108
7	Trennungsszenarien: Bis der Konflikt uns scheidet	115
7.1	Schon am Anfang ans Ende denken?	115
7.1.1	Was ist gemeint?	115
7.1.2	Fallbeispiel	117
7.2	Die Erfolgsformel: Keep it simple!	118
8	Reflexion beim Apéro	121
	Epilog	125
	Literatur und Links	127
	Über den Autor	131