

Unverkäufliche Leseprobe

Alle Rechte vorbehalten. Die Verwendung von Text und Bildern, auch auszugsweise, ist ohne schriftliche Zustimmung des Verlags urheberrechtswidrig und strafbar. Dies gilt insbesondere für die Vervielfältigung, Übersetzung oder die Verwendung in elektronischen Systemen.



Denken Sie sich erfolgreich!

Sie wollen lernen, wie Warren Buffett zu denken?
Nachdem Sie dieses Buch mit seinen kultigsten Sprüchen
und Leitsätzen gelesen haben, werden Sie nicht nur an der
Börse brillieren.

The Best of Warren Buffett – 300 geniale Zitate, die zeigen,
wie simpel der Weg zum Erfolg ist.

Warren E. Buffett, geboren 1930 in Omaha (Nebraska), ist der
drittreichste Mann der Welt und erfolgreichste Investor aller
Zeiten. Er gilt als Mozart der Finanzwelt und Superstar des
Kapitalismus. Warren Buffett ist zum zweiten Mal verhei-
ratet und lebt in Omaha.

Robert L. Bloch ist Direktor der H&R Block Foundation sowie
Schatzmeister und Direktor der Marion and Henry Bloch
Family Foundation. Sein Vater gründete 1955 die H&R Block
Steuerberatung, heute die größte Steuerdienstleistungs-
firma weltweit, an der auch Warren E. Buffett Anteile hält.

Weitere Informationen finden Sie auf www.fischerverlage.de.

**MEINE WARREN
BUFFETT BIBEL**
ERFOLGREICH
DENKEN
LERNEN

Die Grundsätze des
Star-Investors
Neu gesammelt von
Robert L. Bloch

Aus dem Amerikanischen von
Elisabeth Schmalen

FISCHER Taschenbuch



3. Auflage: April 2018

Erschienen bei FISCHER Taschenbuch
Frankfurt am Main, Oktober 2016

© 2015 by Robert L. Bloch
Die amerikanische Originalausgabe erschien 2015
unter dem Titel ›My Warren Buffett Bible‹
bei Skyhorse Publishing, New York.

Für die deutschsprachige Ausgabe:
© 2016 S. Fischer Verlag GmbH,
Hedderichstr. 114, D-60596 Frankfurt am Main

Satz: Pinkuin Satz und Datentechnik, Berlin
Druck und Bindung: CPI books GmbH, Leck
Printed in Germany
ISBN 978-3-596-29609-5

Vorbemerkung

Vor mehr als einem Jahrzehnt hatte ich das Glück, Warren Buffett kennenzulernen, als er gerade zum Großaktionär von H&R Block geworden war, dem Steuerberatungsunternehmen, zu dessen Gründern mein Vater Henry Bloch 1955 gehörte.

Warren und mein Vater haben viel gemeinsam. Beide Unternehmer kamen vor dem Zweiten Weltkrieg im Mittleren Westen zur Welt und stammen aus Mittelschichtsfamilien. Sie sind extrem bodenständig, aufrichtig und verfügen über eine Menge gesunden Menschenverstand. Ohne Zweifel haben sie »weit mehr Freude an der Arbeit an sich als an den Erträgen«, wenn es um Geschäfte und Investitionen geht.

Buffetts Investmentprinzipien sind »simpel, altmodisch und auf wenige begrenzt«. Ganz ähnlich wie bei meinem Vater beruht auch Warrens Erfolg auf seiner Persönlichkeit, seinem Charakter und seiner Bereitschaft, zu lernen und zu lehren. Von seinen vielen herausragenden Qualitäten sei es vor allem seine Qualität als Lehrer, von der er

wolle, dass sie den Menschen in Erinnerung bleibe, sagt Warren.

Vor kurzem habe ich Warren zu meinem Lehrer und Mentor gemacht, indem ich seine Leitsätze ein ums andere Mal gelesen habe, bis sie zu einem Teil meiner selbst wurden. Wie das »Orakel von Omaha« einmal sagte: »Es ist gut, sich mit Menschen zu umgeben, die besser sind als man selbst. Suchen Sie sich Geschäftspartner, deren Verhalten besser ist als Ihres, dann werden Sie sich in die richtige Richtung entwickeln.« Wollen wir erfolgreich sein, sollten wir uns alle darum bemühen, uns in Warrens Richtung zu entwickeln.

Es sind bereits Dutzende Bücher über die Philosophie und die Persönlichkeit Warren Buffetts veröffentlicht worden, doch dieser geniale Mann lässt sich nicht mit Worten beschreiben ... außer vielleicht mit seinen eigenen. Buffett kann Buffett am besten erklären. Da Warren bisher keine Autobiographie geschrieben hat, sind die Zitate in diesem Buch die direkteste und unmittelbarste Quelle, die wir haben.

Nachdem Warren im Lauf seines Lebens mehrere Baissen miterlebt hatte, lernte er, sich nicht ver-

unsichern zu lassen und an seinen Investmentprinzipien festzuhalten, wenn andere verkauften oder ihre Strategien in Frage stellten. Diese erprobte Disziplin ist also ein Schlüsselfaktor, um erfolgreich zu sein. Mir hat dieses Buch dabei geholfen, mehr Disziplin an den Tag zu legen.

Ich bin zuversichtlich, dass es Sie nicht nur disziplinierten, sondern auch zu einem RATIONALEN, OPTIMISTISCHEN und LÄNGERFRISTIG DENKENDEN Investor und Menschen machen wird. Dass Warren Buffett jedem von uns seine Genialität offenlegt, ist eine seiner größten Großzügigkeiten.

Robert L. Bloch

Anmerkung: Ich empfinde es als Ehre, dass Warren Buffett mir sein schriftliches Einverständnis gab, seine inspirierenden Leitsätze und Sprüche zitieren zu dürfen.

»» Unsere Welt
ist
voller Möglichkeiten. ««

Im Geschäftsleben sieht man im Rückspiegel
immer klarer als durch die Windschutzscheibe.

Dem amerikanischen Handel wird es über die
Jahre gut ergehen. Und das gilt ebenso für die
Aktienkurse, die ja an die Geschäftsentwick-
lungen gekoppelt sind. Ja, es wird zwischen-
zeitliche Rückschläge geben, doch insgesamt
haben die Investoren und Manager in diesem
Spiel ausgezeichnete Karten.

*(Der Dow Jones stieg im 20. Jahrhundert von 66
auf 11497 Punkte, das heißt um 17320 Prozent,
trotz vier teurer Kriege, der »Großen Depression«
und vielen Rezessionen. Und nicht zu vergessen die
beträchtlichen Dividenden, die die Aktionäre im
Lauf des Jahrhunderts erhielten.)*

»Risiken entstehen,
wenn man nicht weiß,
was man tut.«

Da die Ausgangslage im Spiel so günstig ist, halten Charlie¹ und ich es für einen schlimmen Fehler, auf der Grundlage von Tarotkarten, den Vorhersagen von »Experten« oder dem Auf und Ab der Geschäfte ständig hin und her zu hüpfen. Die Risiken beim Ausstieg aus dem Spiel sind viel höher, als wenn man dabeibleibt.

¹ Charlie Munger ist der stellvertretende Vorsitzende von Berkshire Hathaway.

»Es ist wichtiger, »nein«
zu einer Gelegenheit zu sagen
als »ja«.«

Betrachten Sie die Marktschwankungen eher als Freund denn als Feind, profitieren Sie vom Irrsinn, statt sich daran zu beteiligen.

Es ist gut, sich mit Menschen zu umgeben, die besser sind als man selbst. Suchen Sie sich Geschäftspartner, deren Verhalten besser ist als Ihres, dann werden Sie sich in die richtige Richtung entwickeln.

»Um möglichst schnell hundert
Meter zu schwimmen,
ist es besser, mit dem Strom
zu schwimmen, als an seiner
Technik zu arbeiten.«

Die Wall Street ist der einzige Ort, den Leute im Rolls-Royce aufsuchen, um Rat von Menschen einzuholen, die mit der U-Bahn fahren.

Ich versuche niemals, Geld an der Börse zu machen. Ich kaufe immer so, als würde sie am folgenden Tag geschlossen und erst fünf Jahre später wieder geöffnet.

»» Regel Nr. 1:
Verlieren Sie niemals Geld.««

»» Regel Nr. 2:
Vergessen Sie Regel Nr. 1 nicht.««

Kaufen Sie Unternehmen, die auf eine hohe Wirtschaftlichkeit zurückblicken können und über ein starkes Geschäftsmodell verfügen.

Wenn ich eine Aktie erstehe, tue ich so, als würde ich ein ganzes Unternehmen kaufen, gleich so als würde ich den kleinen Laden in meiner Straße erstehen wollen. Wollte ich diesen Laden kaufen, würde ich alles darüber in Erfahrung bringen. Ich meine, schauen Sie, wie viel Walt Disney im ersten Halbjahr 1966 an der Börse wert war. Eine Aktie kostete 53 Dollar, was nicht gerade billig wirkte, doch bei diesem Preis hätte man das gesamte Unternehmen für 80 Millionen Dollar kaufen können, obwohl »Schneewittchen«, »Dschungel der 1000 Gefahren« und andere Filme, die schon verrechnet waren, allein schon so viel wert waren, und dann hätte man Disneyland besessen und Walt Disney, ein Genie, zum Partner gehabt.