

Vorwort

M&A-Transaktionen mit grenzüberschreitendem Bezug nehmen in Deutschland eine bedeutende Stellung ein. In den vergangenen Jahren wurde über die Hälfte der veräußerten deutschen Unternehmen von ausländischen Käufern erworben. Eine wichtige Rolle spielen weiterhin US-amerikanische Investoren als größte Käufergruppe. Beispielhaft genannt sei der Erwerb des Handelskonzerns *Douglas* durch den Finanzinvestor *Advent International*. Ihnen folgen Erwerber aus dem westeuropäischen Ausland. Und für besondere mediale Aufmerksamkeit sorgen regelmäßig chinesische Investoren, wie der Erwerb des Gabelstaplerherstellers *Kion* durch *Shandong Heavy Industry* oder die Veräußerung des Betonpumpenproduzenten *Putzmeister* an *Sany Heavy Industry* zeigen. Beschränkt ist dieser internationale Einschlag keinesfalls auf den Erwerb größerer Unternehmen. Ausländische Investoren interessieren sich ebenso für kleinere und mittlere deutsche Unternehmen.

Diese starke und zukünftig weiter zunehmende Internationalisierung bestätigt die Zielrichtung dieses Buches, sich den grenzüberschreitenden Themen von M&A-Transaktionen zu widmen. Hierbei wird auch in der Neuauflage der Ansatz fortgesetzt, über international-privatrechtliche Fragen hinaus materiellrechtliche Bereiche solcher Transaktionen zu behandeln. Und wo es sinnvoll erscheint, insbesondere um ein besseres Verständnis für bestimmte grenzüberschreitende Themen zu schaffen, wird das nationale Recht in die Darstellung einbezogen.

Für die vorliegende Neuauflage wurde das Buch vollständig überarbeitet und erweitert. Damit hat sich auch der Autorenkreis vergrößert. Die bisherigen Ausführungen zu Legitimationsnachweisen wurden aufgrund der hohen Praxisrelevanz vertieft und in die Hände von *Dr. Alexander Gebele* gelegt. Vergleichbares gilt für den Abschnitt zum Erwerb börsennotierter Unternehmen, der nunmehr von *Dr. Stephan Schulz* bearbeitet wird. Neu aufgenommen wurde ein Kapitel über die Finanzierung grenzüberschreitender Unternehmenskäufe, für das *Dr. Oliver Rossbach* gewonnen werden konnte. Zudem wurden alle in diesem Buch behandelten Unternehmenstransaktionen um steuerrechtliche Ausführungen ergänzt. Hierfür verantwortlich zeichnet sich *Prof. Dr. Florian Haase*. Schließlich werden die Themen der grenzüberschreitenden Verschmelzung und der Gründung einer Europäischen Gesellschaft (SE) nun auch arbeitsrechtlich beleuchtet. Diesen Teil hat *Dr. Michael Kubnke* übernommen.

Auch auf der Ebene der Herausgeber gibt es eine Änderung. *Prof. Dr. Hanno Merkt*, Begründer und zuletzt Mitherausgeber dieses Buches, hat die alleinige Verantwortung in die Hände von *Dr. Stephan R. Göthel* übergeben. Für das damit verbundene Vertrauen sei ihm an dieser Stelle herzlich gedankt.

Vorwort

Fortgesetzt wurde das Anliegen, nicht nur den klassischen internationalen Unternehmenskauf als solchen, sondern auch darüber hinausgehende Bereiche grenzüberschreitender M&A-Transaktionen zu behandeln, namentlich die Umstrukturierung, das Joint Venture und die europäischen Gesellschaftsformen. Dies hat Herausgeber und Verlag dazu veranlasst, mit der vorliegenden Auflage den Titel des Buches von „Internationaler Unternehmenskauf“ in „Grenzüberschreitende M&A-Transaktionen“ zu ändern.

Ein Werk wie das vorliegende ist ohne die häufig „im Verborgenen“ geleistete Hilfe vieler Personen nicht denkbar. Herausgeber und Autoren danken daher ihren Mitarbeitern sehr herzlich für die tatkräftige und unermüdliche Unterstützung bei der Vorbereitung dieser Auflage.

Hamburg im September 2014

Stephan R. Göthel