

Inhaltsverzeichnis

Abbildungsverzeichnis	13	
Tabellenverzeichnis	15	
Abkürzungsverzeichnis	17	
1	Einleitung	21
1.1	Positionierung der Arbeit	21
1.2	Zielsetzung	22
1.3	Methodik	23
1.4	Aufbau der Arbeit	28
2	Aspekte von Governance in der Entwicklungspolitik	33
2.1	Einführung	33
2.1.1	Definition	34
2.1.2	Entwicklungen des Governance-Konzeptes	36
2.2	Good Governance	38
2.2.1	Einführung und Definition	38
2.2.2	Historisch-theoretische Darstellung von Good Governance im Lichte der entwicklungstheoretischen Ansätze	40
2.2.2.1	Von den Anfängen bis zum Washington-Consensus	40
2.2.2.2	Post-Washington-Consensus bis zu den Millennium Development Goals	42
2.2.2.3	Zusammenfassung	47
2.2.3	Kritik an Good Governance	48
2.2.4	New Public Management und Good Governance	51
2.2.4.1	Privatisierung	52
2.2.4.2	Dezentralisierung	54
2.3	Global Governance	55
2.3.1	Einführung und Definition	56
2.3.2	Historisch-theoretische Darstellung von Global Governance im Lichte der entwicklungstheoretischen Ansätze	58
2.3.3	Kritik an Global Governance	60
2.4	Zusammenfassung	62
3	Private Infrastrukturinvestitionen in Entwicklungsländern	65
3.1	Begriffsabgrenzung	65
3.1.1	Definition von Ausländischer Direktinvestition	65
3.1.2	Definition von Infrastruktur	67
3.1.3	Definition von Armut	70
3.2	Auswirkungen von ADI auf Entwicklungsländer	74
3.2.1	Einführung	75
3.2.2	ADI und Spillover-Effekte	76

3.2.3	ADI und Wirtschaftswachstum	79
3.3	Auswirkungen von Infrastruktur auf Armut reduktion	83
3.3.1	Einführung	83
3.3.2	Infrastruktur und Armut reduktion	85
3.3.2.1	Indirekte Auswirkung von Infrastruktur auf Armut reduktion	85
3.3.2.2	Direkte Auswirkung von Infrastruktur auf Armut reduktion	86
3.3.2.3	Konzeptioneller Rahmen für die Darstellung der Auswirkungen von Infrastruktur auf Armut reduktion	87
3.3.3	Energieinfrastruktur und Armut reduktion	89
3.3.4	Transportinfrastruktur und Armut reduktion	91
3.4	Zusammenfassung	93
4	Öffentlich-private Bereitstellung von Infrastruktur	97
4.1	Einführung	98
4.1.1	Definition von Partnerschaft in einem kooperativen Modell	98
4.1.2	Definition von Public Private Partnerships	100
4.1.3	Ziele und Interessen der Partner	103
4.1.4	Risiken und Problembereiche	106
4.2	PPI in der Entwicklungspolitik	110
4.2.1	Auswirkungen der entwicklungs politischen Veränderungen in der Infrastrukturfinanzierung	110
4.2.2	Die Rolle der ODA in der Infrastrukturfinanzierung	112
4.2.3	Die Rolle des privaten Sektors in der Infrastrukturfinanzierung	113
4.2.3.1	PPI-Ströme nach Sektoren	113
4.2.3.2	PPI-Ströme nach Regionen	114
4.2.3.3	Zusammenfassung der PPI-Entwicklung in den Entwicklungsländern	115
4.2.4	Eine neue Rollenverteilung in der Infrastrukturfinanzierung	117
4.3	Länderrisiken bei Infrastrukturinvestitionen in Entwicklungsländern	119
4.3.1	Einführung	119
4.3.2	Wirtschaftliche Risiken	121
4.3.2.1	Absatz- und Zuliefererrisiken	121
4.3.2.2	Delkredererisiko	122
4.3.3	Politisches Risiken	122
4.3.3.1	Politische Risiken i.e.S.	122
4.3.3.2	KT-ZM Risiko	123
4.3.4	Wechselkursrisiken	124
4.3.4.1	Währungsumrechnungsrisiko	125
4.3.4.2	Währungsumwechslungsrisiko	125
4.3.4.3	Ökonomisches Wechselkursrisiko	126
4.4	Öffentlich-private Infrastrukturmodelle	126
4.4.1	Einführung	126
4.4.2	Service- und Management Modelle	128

4.4.2.1	Serviceverträge	128
4.4.2.2	Managementverträge	129
4.4.3	Transfer of Operation Rights (TOR) – Modelle	130
4.4.3.1	Leasingmodelle	131
4.4.3.2	Konzessionsmodell	134
4.4.4	Public Private Partnership – Modelle	136
4.4.5	Betreibermodelle	138
4.5	Zusammenfassung	140
5	Die Unterstützung von privaten Infrastrukturinvestitionen durch internationale und nationale Finanzinstitutionen	144
5.1	Einführung	145
5.1.1	Rolle der Projektfinanzierung im Infrastruktursektor	145
5.1.2	Mindestkriterien für private Infrastrukturinvestitionen	146
5.1.3	Die Kofinanzierungsrolle der IFIs bei privaten Investitionen	147
5.2	Finanzierungs- und Absicherungsinstrumente von internationalen und nationalen Finanzinstitutionen in der Infrastrukturfinanzierung	148
5.2.1	Einführung	148
5.2.2	Multilaterale Institutionen	149
5.2.2.1	IFC	150
5.2.2.2	MIGA	153
5.2.2.3	IBRD und IDA	154
5.2.2.4	Fonds- und Programmbeteiligungen der Weltbankgruppe	155
5.2.2.5	Asian Development Bank	158
5.2.3	Europäische Institutionen	163
5.2.3.1	Europäische Investitionsbank (EIB)	163
5.2.3.2	Europäische Kommission	164
5.2.4	Österreichische Beteiligung an Internationalen Finanzinstitutionen	165
5.2.5	Österreichische Institutionen	165
5.2.5.1	Austrian Development Agency	166
5.2.5.2	Austria Wirtschaftsservice (AWS)	168
5.2.5.3	Oesterreichische Kontrollbank (OeKB)	169
5.2.6	Zusammenfassung der Instrumente für PPI	170
5.3	Detailvorstellung und kritische Würdigung einzelner innovativer Finanzierungsinstrumente der IFIs	172
5.3.1	Garantien	172
5.3.2	Finanzierung in lokaler Währung	173
5.3.3	Output-based Aid	177
5.3.4	Sub-souveräne Finanzierung	179
5.4	Zusammenfassung	183

6	Fallstudien	187
6.1	Einführung	187
6.1.1	Kriterien für die Auswahl der Fallstudien	188
6.1.1.1	Region	188
6.1.1.2	Sektor	188
6.1.1.3	Art der PPI	190
6.1.1.4	Aktualität der Fallstudien	191
6.1.1.5	Zugang zu den Daten	191
6.1.1.6	Ergebnis des Auswahlprozesses	191
6.1.2	Aufbau der Fallstudien	192
6.2	Vietnam	193
6.2.1	Einführung	193
6.2.1.1	Eckdaten	193
6.2.1.2	Wirtschaftliche Rahmenbedingungen	194
6.2.2	Phu My 2.2	197
6.2.2.1	Eckdaten	197
6.2.2.2	Entstehung	198
6.2.2.3	Finanzierungs- und Absicherungsinstrumente	198
6.2.2.4	Vertragsstruktur	203
6.2.3	Phu My 3	206
6.2.3.1	Eckdaten	206
6.2.3.2	Entstehung	208
6.2.3.3	Finanzierungs- und Absicherungsinstrumente	208
6.2.3.4	Vertragsstruktur	212
6.2.4	Zusammenfassende Gegenüberstellung von Phu My 2.2 und Phu My 3	216
6.2.5	Auswirkungen von Phu My 2.2 und Phu My 3 auf die Armutssreduktion	221
6.3	Philippinen	224
6.3.1	Einführung	224
6.3.1.1	Eckdaten	224
6.3.1.2	Wirtschaftliche Rahmenbedingungen	225
6.3.2	Kraftwerk Steag State Power Inc. Mindanao	228
6.3.2.1	Eckdaten	228
6.3.2.2	Entstehung	228
6.3.2.3	Finanzierungs- und Absicherungsinstrumente	229
6.3.2.4	Vertragsstruktur	233
6.3.2.5	Zusammenfassende Gegenüberstellung von SPI	237
6.3.2.6	Auswirkungen des Kraftwerkes Steag State Power Inc. Mindanao auf die Armutssreduktion	240
6.3.3	Northern Luzon Expressway (NLEX)	243
6.3.3.1	Eckdaten	243
6.3.3.2	Entstehung	244
6.3.3.3	Finanzierungs- und Absicherungsinstrumente	245

6.3.3.4 Vertragsstruktur	251
6.3.3.5 Zusammenfassende Gegenüberstellung von NLEX	254
6.3.3.6 Auswirkungen der NLEX auf die Armut reduktion	259
6.4 Zusammenfassung	262
7 Conclusio	271
7.1 Resümee	271
7.2 Fazit und Ausblick	275
Anhang	279
Literaturverzeichnis	285