

Inhaltsverzeichnis

Liste der Abbildungen.....	IX
Liste der Tabellen	IX
Glossar.....	X
Liste der Abkürzungen fachlicher Begriffe	XII
1 Einführende Gedanken – Gang der Arbeit.....	1
2 Nichts ist beständiger außer der Wandel selbst.....	5
3 Die BEPS Rahmenbedingungen.....	10
4 Verrechnungspreissysteme quo vadis?.....	14
4.1 Arena der Akteure	14
4.2 Cluster von Verrechnungspreissystemen.....	16
4.3 Where to go?	18
4.4 Standardisierung, Simplifizierung, Dokumentation	20
5 Verrechnungspreismethoden	23
5.1 Preisbildungsmodelle - Price Setting.....	27
5.2 OECD Verprobungsmodelle	29
5.2.1 CUP Methode.....	31
5.2.2 R ⁻ Methode.....	32
5.2.3 C+ Methode.....	36
5.2.4 TNMM – fast in jeder Dokumentation	42
5.2.5 CPM	48
5.2.6 PS Methode	52
5.2.7 RPS Methode.....	53
5.2.8 Formelhafte Gewinnaufteilung.....	57
5.2.9 Andere Methoden	59
5.3 Schlussgedanke zu den Verrechnungspreismethoden	61
6 Konsistenz für das Verrechnungspreissystem	62
6.1 Nahestehende Unternehmen.....	62

6.2	Transaktionsarten	63
6.3	Transaktionen sowie Funktions- & Risikomuster	66
6.4	Modelle von Wertschöpfungsketten.....	68
6.5	Immaterielle Wirtschaftsgüter	71
6.6	Vertragsstruktur und Evidenz.....	75
6.6.1	Substance over form.....	75
6.6.2	Darlehensverträge überall.....	76
6.6.3	Strukturierung von Verträgen und Vertragsbeziehungen	78
6.7	Verprobungsmodelle	81
6.8	Außergewöhnliche Sachverhalte	83
7	Standardisierte Fremdvergleiche	85
8	Price Setting und Budgetierung.....	92
8.1	Was ist zu budgetieren?.....	92
8.2	Verrechnungspreise im Budgetierungsprozess.....	94
8.3	Gegenüberstellung Plan und IST	96
9	Angemessenheitsbeurteilung.....	99
9.1	Analyseebenen	99
9.2	Ökonometrische Analysen	102
9.3	DEMPE als Beispiel einer multivariaten Analysesicht	103
9.4	Neue Analyseformen: Schaulaufen oder mehr?	105
10	Plattformökonomie und Globalisierung 5.0.....	108
11	Vereinfachung & Integration.....	112
Anhang 1: Länderübersicht.....		119