

TEIL 1 • DIE GEISTIGE HALTUNG

1	Werden Sie Mitglied im Club	9
2	Nicht aufrechnen	25
3	Wie lautet Ihre Mission?	37
PORTRÄTS GROSSER „CONNECTORS“: BILL CLINTON		
4	Bauen Sie es auf, bevor Sie es brauchen	63
5	Das Genie der Unverfrorenheit	71
6	Die Networking-Nervensäge	83
PORTRÄTS GROSSER „CONNECTORS“: KATHARINE GRAHAM		

TEIL 2 • FÄHIGKEITEN

7	Machen Sie Ihre Hausaufgaben	97
8	Namen sammeln	105
9	Blindanrufe – nur mit offenen Augen	113
10	Der kunstgerechte Umgang mit dem Torwächter	123
11	Geh nie alleine essen	133
12	Teile deine Leidenschaften mit anderen	141
13	Nachhaken oder scheitern	149
14	Werden Sie zum Konferenz-Kommando	155
15	Connections zu Connectors	179
PORTRÄTS GROSSER „CONNECTORS“: PAUL REVERE		
16	Seinen Kreis erweitern	193
17	Die Kunst des Plauderns	199
PORTRÄTS GROSSER „CONNECTORS“: DALE CARNEGIE		

TEIL 3 • MACHEN SIE VERBINDUNGEN ZU VERBÜNDETEN

18	Gesundheit, Vermögen und Kinder	221
19	„Social Arbitrage“	233
PORTRÄTS GROSSER „CONNECTORS“: VERON JORDAN		
20	Klingeln – und zwar ständig	247
21	Ankergäste finden und füttern	259

TEIL 4 • HOCH SPIELEN UND ZURÜCKGEBEN

22	Seien Sie interessant	275
PORTRÄTS GROSSER „CONNECTORS“: DALAI LAMA		
23	Bauen Sie Ihre eigene Marke auf	303
24	Verbreiten Sie Ihre Marke	313
25	Die Sache mit dem Schreiben	333
26	In die Nähe der Macht gelangen	339
27	Erst aufbauen – Die Leute kommen dann schon	353
PORTRÄTS GROSSER „CONNECTORS“: BENJAMIN FRANKLIN		
28	Nicht überheblich werden	367
29	Finden Sie Mentoren, finden Sie Schützlinge – und noch einmal von vorn	375
PORTRÄTS GROSSER „CONNECTORS“: ELEANOR ROOSEVELT		
30	Ausgleich gleich Unsinn	393
31	Willkommen im „verbundenen“ Zeitalter	399