

Inhaltsverzeichnis

1	Die Außenwirtschaft einer Volkswirtschaft	11
1.1	Gründe für eine außenwirtschaftliche Betätigung	11
1.2	Die Außenwirtschaft der Bundesrepublik Deutschland	12
1.3	Die Zahlungsbilanz	15
1.4	Die Ordnung internationaler Wirtschaftsbeziehungen	23
1.4.1	Die Ordnung des Außenwirtschaftsverkehrs durch internationale Institutionen und Abkommen	23
1.4.2	Die Ordnung des Außenwirtschaftsverkehrs durch das Außenwirtschaftsgesetz	28
2	Der Außenhandel als spezieller Großhandel	33
2.1	Die Standortbildung im Außenhandel	34
2.2	Die Zweige des Außenhandels	35
2.2.1	Direkter Export	37
2.2.2	Indirekter Export	37
2.2.3	Direkter Import	38
2.2.4	Indirekter Import	38
2.2.5	Transithandel	39
2.3	Sonderformen des Außenhandels	40
2.3.1	Direktinvestitionen in Auslandsniederlassungen	40
2.3.2	Internationale Gemeinschaftsunternehmen (Joint-Ventures)	41
2.3.3	Lizenzzabkommen	42
2.3.4	Auftragsfertigung	42
2.3.5	Kompensationshandel	43
3	Die Regelung von Außenhandelsgeschäften mit Hilfe von Kaufverträgen	45
3.1	Das Kaufrecht der Außenhandelsgeschäfte	45
3.1.1	Geschriebenes Recht – Gewohnheitsrecht	45
3.1.2	Handelsbrauch	47
3.1.3	Allgemeine Geschäftsbedingungen	47
3.1.4	Die kaufmännische Schiedsgerichtsbarkeit	48
3.2	Die Anbahnung von Außenhandelsgeschäften	53
3.3	Außenhandelsspezifische Arten von Kaufverträgen	55
3.3.1	Lagergeschäft/Streckengeschäft	55
3.3.2	Abladegeschäft/Locogeschäft	56
3.4	Exportspezifische Kaufvertragspunkte	57
3.4.1	Verpackung, Markierung, Ursprungsbezeichnung	57
3.4.2	Neutrale Verpackung	60
3.4.3	Fixhandelskauf	60
3.5	Importspezifische Kaufvertragspunkte	61
3.5.1	Qualitätsbestimmung	61
3.5.2	Mengenbestimmung	62
3.5.3	Liefertermin	64
3.5.4	Versandanzeige	65
3.5.5	Selbstbelieferungsvorbehalt	66
3.6	Die Incoterms	73
3.7	Die Zahlungsbedingungen in Außenhandelskontrakten	92

4	Die Handelsmittler im Bereich des Außenhandels	95
4.1	Der Exportvertreter	96
4.2	Der Auslandsvertreter	96
4.3	Der Cif-Agent	98
4.4	Der Handelsmakler	99
4.5	Der Kommissionär	100
5	Die güterbezogene Abwicklung von Außenhandelsgeschäften	103
5.1	Der Transport der Güter	103
5.1.1	Der Gütertransport auf dem Wasserweg	103
5.1.1.1	Der Gütertransport auf Trampschiffen	104
5.1.1.2	Der Gütertransport auf Linienschiffen	106
5.1.1.3	Der Gütertransport auf Binnenschiffen und Schiffsleichtern	108
5.1.2	Der Gütertransport auf dem Luftweg	109
5.1.3	Der Gütertransport auf dem Landweg	110
5.1.4	Der kombinierte Transport von Gütern	111
5.1.5	Der Güterversand in Containern und LASH-Carriern	112
5.1.5.1	Der Container als Ladungseinheit	112
5.1.5.2	Transportsysteme im Containertransport	113
5.1.5.3	Aufgaben- und Kostenverteilung im Containertransport	115
5.1.5.4	Vorteile des kombinierten Warentransports in Containern	116
5.1.5.5	Der Gütertransport in LASH-Carriern	117
5.1.6	Die Wahl der Versandart als unternehmerische Entscheidung	117
5.1.7	Die gütertransportierenden Unternehmungen	118
5.1.8	Die Transportmittler	119
5.1.8.1	Spediteure	120
5.1.8.2	Der Schiffsmakler und der Reederei-Agent	125
5.1.9	Transportarten und Lieferklauseln	126
5.2	Die Lagerung der Güter	127
5.3	Die Transportversicherung der Güter	131
5.3.1	Die Risiken beim Gütertransport	131
5.3.2	Der Abschluss des Transportversicherungsvertrages	131
5.3.3	Die Versicherungsbedingungen in der Gütertransportversicherung	134
5.3.3.1	Die Deckungsformen nach DTV-Güterversicherungsbedingungen 2000/2008	134
5.3.3.2	Die Deckungsformen nach den Institute Cargo Clauses (ICC)	140
5.3.4	Maßnahmen im Schadensfall	140
5.3.5	Die Havarie-grosse	141
5.3.6	Schutzversicherungen – Mehrwertversicherung	142
5.4	Die Kontrolle und Abnahme der Güter	155
5.4.1	Die Kontrolle und Abnahme von Gütersendungen im Exportgeschäft	155
5.4.2	Die Kontrolle und Abnahme von Gütersendungen im Importgeschäft	156
5.5	Die zollamtliche Abfertigung der Güter	159
5.5.1	Die zollamtliche Abfertigung von Exportgütern	159
5.5.2	Die zollamtliche Abfertigung von Importgütern	160
5.5.3	Die Intrahandelsstatistik (INTRASTAT)	166
6	Die dokumentenbezogene Abwicklung von Außenhandelsgeschäften	167
6.1	Wesen und Arten der Dokumente	167
6.2	Die Transportdokumente	171
6.2.1	Das Konnossement	171

6.2.2	Das Mate's Receipt	182
6.2.3	Der internationale Eisenbahnfrachtbrief	183
6.2.4	Der internationale Frachtbrief im Straßengüterverkehr	186
6.2.5	Der Luftfrachtbrief	189
6.2.6	Die Spediteurversanddokumente	191
6.2.6.1	Das FCR	191
6.2.6.2	Das FCT	192
6.2.6.3	Das FBL	193
6.3	Die Warenauslieferungsdokumente	194
6.3.1	Die Konnossementsteilscheine	195
6.3.1.1	Der Reederei-Lieferschein	195
6.3.1.2	Der Kai-Teilschein	196
6.3.1.3	Die Delivery-Order	197
6.3.2	Der Lieferschein	198
6.3.3	Der Lagerschein	199
6.4	Das Transportversicherungsdokument	200
6.5	Die Einfuhrdokumente	200
6.5.1	Die Einfuhrrechnungen	201
6.5.2	Das Ursprungszeugnis	202
6.5.3	Das Einheitspapier	203
7	Die zahlungsbezogene Abwicklung von Außenhandelsgeschäften	231
7.1	Die Zahlungsarten bei Außenhandelsgeschäften	232
7.2	Die Anschaffung und Verwendung von Devisen	238
7.3	Die Zahlungsabwicklung im Außenhandel	241
7.3.1	Das Dokumenteninkasso bei den Zahlungsbedingungen D/P und D/A	244
7.3.1.1	Kasse gegen Dokumente	244
7.3.1.2	Dokumente gegen Akzept	247
7.3.2	Das Dokumentenakkreditiv	249
8	Die finanzbezogene Abwicklung von Außenhandelsgeschäften	275
8.1	Die kurzfristige Fremdfinanzierung von Außenhandelsgeschäften	276
8.1.1	Der Lieferantenkredit	277
8.1.2	Die Geldkredite der Banken	278
8.1.2.1	Der Kontokorrentkredit	278
8.1.2.2	Der Wechselkredit	279
8.1.2.3	Der Dokumentenvorschuss	280
8.1.2.4	Der Negoziierungskredit	281
8.1.2.5	Der Euro-Kredit	282
8.1.2.6	Das Exportfactoring	282
8.1.3	Die Kreditleihe der Banken	284
8.1.3.1	Der Akkreditivkredit	284
8.1.3.2	Der Akzeptkredit und der Rembourskredit	284
8.1.3.3	Garantien und Bürgschaften (Avalkredite)	286
8.2	Die mittel- und langfristige Fremdfinanzierung von Außenhandelsgeschäften	288
8.2.1	Die mittel- und langfristige Exportfinanzierung durch die AKA-Ausfuhrkredit-Gesellschaft mbH	289
8.2.2	Die langfristige Finanzierung durch die Kreditanstalt für Wiederaufbau	292
8.2.3	Die mittel- und langfristige Finanzierung durch Forfaitierungsinstitute	292

Inhaltsverzeichnis

9	Die besonderen Risiken im Außenhandelsgeschäft	296
9.1	Ursachen für die starke Risikobelastung von Außenhandelsgeschäften	296
9.2	Typische wirtschaftliche und politische Risikoarten	297
9.3	Risikopolitische Maßnahmen bei typischen wirtschaftlichen und politischen Außenhandelsrisiken	300
	Literaturverzeichnis	314
	Stichwortverzeichnis	315