

Inhalt

Vorwort.....	3
Einführung.....	7
1. Berufsbilder und Struktur der Berufe	8
1.1 Allgemeines.....	8
1.2 Strukturkonzept und erforderliche Ausbildungsinhalte.....	8
1.3 Prüfungskonzepte.....	13
1.4 Durchlässigkeit zwischen beiden Ausbildungsberufen.....	16
1.5 Evaluation und Erprobung.....	16
1.6 Begleitende Maßnahmen.....	16
2. Kosten und Nutzen der Ausbildung	17
Ausbildungsordnung und Ausbildungsrahmenplan	19
1. Ausbildungsordnung.....	20
Erläuterungen zu den Paragrafen der Ausbildungsordnung	22
§ 1 Staatliche Anerkennung der Ausbildungsberufe.....	23
§ 2 Ausbildungsdauer.....	24
§ 3 Zielsetzung der Berufsausbildung.....	25
§ 4 Struktur der Berufsausbildung	25
§ 5 Ausbildungsplan.....	26
§ 6 Berichtsheft	26
§ 7 Fortsetzung der Berufsausbildung	26
§ 8 Ausbildungsberufsbild.....	27
§ 9 Ausbildungsrahmenplan	29
§ 10 Zwischenprüfung.....	30
§ 11 Abschlussprüfung	31
§ 12 Ausbildungsberufsbild.....	33
§ 13 Ausbildungsrahmenplan	33
§ 14 Zwischenprüfung.....	33
§ 15 Abschlussprüfung	33
§ 16 Nichtanwendung von Vorschriften.....	33
§ 17 Übergangsregelung	33
§ 18 Inkrafttreten, Außerkrafttreten	34
2. Ausbildungsrahmenplan Verkäufer/Verkäuferin.....	35
2.1 Sachliche Gliederung des Ausbildungsrahmenplans mit Erläuterungen zu den Lernzielen	35
2.2 Zeitliche Gliederung des Ausbildungsrahmenplans mit Erläuterungen.....	68
3. Erprobungsverordnung Kaufmann/Kauffrau im Einzelhandel	71
Erläuterungen zu den Paragrafen der Erprobungsverordnung	71
§ 1 Struktur und Gegenstand der Erprobung	71
§ 2 Struktur der Berufsausbildung	72
§ 3 Ausbildungsberufsbild.....	73
§ 4 Ausbildungsrahmenplan	76
§ 5 Gestreckte Abschlussprüfung.....	77

§ 6 Teil 1 der Abschlussprüfung.....	78
§ 7 Teil 2 der Abschlussprüfung.....	79
§ 8 Gewichtungs- und Bestehensregelung.....	81
§ 9 Fortsetzung der Berufsausbildung	82
§ 10 Bestehende Berufsausbildungsverhältnisse	83
§ 11 Inkrafttreten, Außerkrafttreten	83
4. Ausbildungsrahmenplan der Erprobungsverordnung Kaufmann/Kauffrau im Einzelhandel	84
4.1 Sachliche Gliederung des Ausbildungsrahmenplans mit Erläuterungen zu den Lernzielen	84
4.2 Zeitliche Gliederung des Ausbildungsrahmenplans mit Erläuterungen	139
Der Rahmenlehrplan	143
1. Erläuterungen zum KMK-Rahmenlehrplan.....	144
2. Rahmenlehrplan	148
Hinweise zur Planung und Durchführung der Ausbildung.....	161
1. Voraussetzungen für die betriebliche Ausbildung	162
1.1 Organisationsstrukturen der Ausbildung	162
1.2 Ausbildungsbetrieb.....	163
■ Eignung des Betriebes	163
■ Zahl der Auszubildenden eines Ausbildungsbetriebes	163
■ Aufgaben des Ausbildungsbetriebes.....	164
■ Ausbilder	164
■ Ausbildungsberechtigung	164
1.3 Betriebstypen des Einzelhandels (Kombinationsmodelle von Wahlbausteinen)	165
1.4 Alternative Ausbildungsorganisation/Ausbilder im Verbund.....	168
1.5 Ausbildung im Ausland.....	169
1.6 EUROPASS.....	170
2. Zuständige Stellen.....	172
3. Ausbildungspraxis	173
3.1 Checklisten zur Ausbildungsplanung	173
3.2 Ausbildungsvertrag.....	177
■ Ausbildungsdauer	177
■ Unzulässige Vereinbarungen	178
■ Ausbildungsvergütung	178
■ Eintragung in das Verzeichnis der Berufsausbildungsverhältnisse.....	178
■ Probezeit	179
■ Ende der Ausbildung/Kündigung	179
■ Urlaub.....	179
3.3 Erstellen eines betrieblichen Ausbildungsplanes	180
3.4 Betriebliche Anpassungsmöglichkeiten (Flexibilitätsklausel)	184
3.5 Berufliche Handlungskompetenz.....	184
3.6 Schriftlicher Ausbildungsnachweis (Berichtsheft)	185
3.7 Abstimmung zwischen den Lernorten Ausbildungsbetrieb und Berufsschule – Möglichkeiten der Lernortkooperation.....	185

4. Aktive Lernformen und Lernmethoden.....	187
4.1 Lernformen.....	187
4.2 Didaktische Überlegungen und Prinzipien	188
4.3 Lerntypen	188
4.4 Erklärungen/Erläuterung ausgewählter Lernmethoden	189
■ Das Lehrgespräch.....	189
■ Die Leittextmethode	190
■ Die Fallmethode.....	191
■ Das Rollenspiel	192
■ Die Projektmethode.....	194
5. Prüfungen	195
5.1 Allgemeine Prüfungsanforderungen	195
5.2 Prüfungsgegenstand	195
5.3 Zwischenprüfung Verkäufer/Verkäuferin	195
5.4 Abschlussprüfung Verkäufer/Verkäuferin	196
5.5 Gestreckte Abschlussprüfung Kaufmann/Kauffrau im Einzelhandel.....	199
5.6 Bezug zur Verkäufer-Ausbildung	201
5.7 Evaluation und Erprobung.....	202
5.8 Begleitende Maßnahmen.....	202
5.9 Checkliste zur Prüfungsvorbereitung.....	202
6. Wiederholung der Abschlussprüfung.....	203
7. Zeugnisse.....	204
Informationen.....	205
1. Ansprechpartner	206
2. Weiterbildung im Handel.....	207
3. Lern- und Lehrmaterialien sowie Internetplattformen.....	210