

Inhaltsverzeichnis

Editorial: Österreichs schwaches Wachstum wirft Fragen zur internationalen Wettbewerbsfähigkeit auf – schwierige Verhandlungen um TTIP	11
Editorial: Austria's weak economic growth raises questions about international competitiveness – difficult TTIP negotiations.....	23
<i>Ernest Gnan, Ralf Kronberger</i>	
Aktuelle Entwicklung der Weltwirtschaft und des Welthandels	33
<i>Sabine Schöffmann, Julia Wörz</i>	
<i>Wissenschaftliche Assistenz: Angelika Knollmayer</i>	
1 Globaler Konjunkturverlauf.....	33
2 Rezente Entwicklungen in ausgewählten Ländern und Regionen	37
2.1 Euroraum.....	37
2.2 EU-Mitgliedstaaten in Zentral-, Ost- und Südosteuropa	39
2.3 USA	40
2.4 Japan	41
2.5 China.....	41
3 Veränderungen der Wettbewerbsfähigkeit.....	42
4 Globale Handelsströme.....	43
4.1 Regionale Entwicklungen im Welthandel.....	46
4.2 Sektorale Entwicklungen im Welthandel	48
5 Literatur	49
6 Tabellenanhang	51
Institutionelle Rahmenbedingungen des Welthandels	57
<i>Claudia Dorninger, Martina Scherthanner, Susanne Schrott, Claudia Stowasser, Barbara Tasch-Ronner</i>	
1 Neue Handels- und Investitionsstrategie der Europäischen Kommission	58
2 Laufende Entwicklungen im Rahmen der WTO	59
2.1 Rückblick 2015 und Ausblick 2016	59
2.2 Liberalisierung von Informationstechnologieprodukten	61
3 TiSA – Trade in Services Agreement	62
4 Investitionspolitik der EU.....	65
4.1 Investitionsschutz und Streitbeilegungsmechanismus im TTIP.....	65
4.2 Investitionsgerichtsbarkeit ist in den Freihandelsabkommen der EU mit Kanada (CETA) und Vietnam verankert.....	69

5	Bilaterale Handelsbeziehungen der EU	70
5.1	Freihandelsabkommen der EU mit den USA, TTIP (Transatlantic Trade and Investment Partnership)	70
5.2	Freihandelsabkommen EU-Vietnam	73
5.3	Modernisierung „Global Agreement“ mit Mexiko	74
5.4	Weitere Abkommen	75
6	Literatur	77

Österreichs Wirtschaftsentwicklung, preisliche Wettbewerbsfähigkeit und Überblick über die Außenwirtschaft	83
---	----

Christian Ragacs, Klaus Vondra

1	Österreichs Wirtschaft auf fragilem Wachstumskurs	84
1.1	Wirtschaftsentwicklung 2015 enttäuschend	84
1.2	OeNB erwartet deutliche Wirtschaftsbeschleunigung im Jahr 2016 – Risiken erhöht	85
2	Überblick über Österreichs Außenwirtschaft	88
2.1	Makroökonomische Kennziffern zum Außenhandel	88
2.2	Güter- und Dienstleistungsexport im Detail	90
3	Preisliche Wettbewerbsfähigkeit und Marktanteile	94
4	Literatur	103

Österreichs Warenaußenhandel	105
------------------------------------	-----

Leonhard Pertl

1	Entwicklung des österreichischen Warenaußenhandels im Jahr 2014 und 2015	105
2	Regionalstruktur der österreichischen Exporte	109
3	Warenstruktur des österreichischen Außenhandels	111
4	Entwicklung der österreichischen Handelsbilanz	114
5	Literatur	116

Österreichs Dienstleistungsverkehr mit dem Ausland	117
--	-----

Rene Dell'mour, Patricia Walter

1	Entwicklung des Güter- und Dienstleistungsverkehrs	117
2	Unternehmensbezogene Dienstleistungen	120
2.1	Ziel- und Herkunftsländer unternehmensbezogener Dienstleistungen	122
2.2	Hauptgruppen unternehmensbezogener Dienstleistungen	124
3	Reiseverkehr	128
4	Literatur	134

Aktuelle Entwicklungen bei Österreichs Direktinvestitionen 135
Thomas Cernohous

- 1 Weltweite Rahmenbedingungen 2015 135
- 2 Aktuelle Entwicklungen in Österreich 138
- 3 Bestand aktiver Direktinvestitionen am 31. Dezember 2013 142
 - 3.1 Regionale Verteilung nach Zielländern 142
 - 3.2 Verteilung nach Branchen 145
- 4 Bestand passiver Direktinvestitionen am 31. Dezember 2013 146
 - 4.1 Regionale Verteilung nach Herkunftsländern 147
 - 4.2 Verteilung nach Branchen 148
- 5 Erträge 149
- 6 Literatur 150

Spezialthema
Transatlantische Handels- und Investitionspartnerschaft (TTIP) – Fakten, volkswirtschaftliche Wirkungen und politische Ökonomie

Economic Analysis of TTIP 153
Gabriel Felbermayr

- 1 Introduction 153
- 2 Overview of methods and results 155
- 3 What is the right TTIP scenario? 159
- 4 What is the right model structure? 162
- 5 How are third countries affected? 164
- 6 Labor market outcomes: the short- versus the long-run 166
- 7 Conclusions 169
- 8 References 170

TPP Lessons for TTIP 173
Gary Hufbauer, Cathleen Cimino-Isaacs

- 1 Introduction 173
- 2 National Treatment and Market Access 176
- 3 Sanitary and Phytosanitary Measures 178
- 4 Technical Barriers to Trade 178
- 5 Investment 179
- 6 Cross Border Trade in Services 180
- 7 Financial Services 182
- 8 Telecommunications 183
- 9 Electronic Commerce 184
- 10 Government Procurement 184
- 11 State-owned Enterprises 186
- 12 Regulatory Coherence 187
- 13 Dispute Settlement 188
- 14 Conclusion 189

The Politics of TTIP: Negotiating Behind the Border Barriers 191

Vinod K. Aggarwal, Simon J. Evenett

1	Introduction	191
2	Implications of the existing literature for the scope of trade negotiations.....	193
2.1	Beyond market access in trade negotiations	194
2.2	Beyond the Unitary State: Bureaucratic Politics	195
2.3	Bringing in transgovernmental and transnational relations	196
3	Negotiating financial Services, GMOs, and cross-border data flows	197
3.1	Financial services	198
3.2	GMOs	199
3.3	Cross-border data flows	201
4	Conclusions	203

No TTIP without the European Parliament! 205

Othmar Karas

1	European Parliament: from lightweight to heavyweight	205
1.1	Treaty of Lisbon enhancing European Parliament's role in trade matters	206
1.2	A new era of trade agreements	207
2	What is TTIP all about?	208
2.1	Who are the EU players on the TTIP field?	210
2.2	TTIP criticism in the EU.....	211
3	European Parliament: the safeguard in TTIP	213
3.1	First EP's resolution: the 'negotiation mandate'	213
3.2	Second EP's resolution: Tightening the EP's 'negotiation mandate'	214
4	Conclusions	216
5	References	217

Lack of Trust, Campaigning and Opposition against the TTIP 221

Hans Pitlik

1	Introduction	221
2	Lack of trust as a root cause of opposition against the TTIP.....	223
3	Results	226
3.1	Data and empirical strategy.....	226
3.2	Results of baseline regressions	227
3.3	Endogeneity and reverse causality problems	229
4	Conclusions	230
5	References	231
6	Appendix	232

The EU's New 'Investment Court System'	235
<i>August Reinisch, Lukas Stifter</i>	
1 Introduction	235
1.1 Civil society's scepticism	236
1.2 ... and the EU's response.....	236
2 TTIP's New 'Investment court system'	238
2.1 The two-tier system	239
2.2 Enforcement of awards	241
2.3 Transparency and other issues	243
3 The EU's 'constitution' and investment courts	243
4 Conclusion	246
 Engineering in TTIP: Lowering Regulatory Barriers	247
<i>Jacques Pelkmans</i>	
1 Introduction	247
2 The engineering sector in Transatlantic trade	247
3 The TTIP issues in engineering.....	250
4 The North Atlantic standards embroglio	252
5 Lowering avoidable conformity assessment costs in the US	256
6 Conclusions	258
7 References	259
 TTIP and the Bilateral Trade Relationships between Austria and the US: Evidence from a Product Space Augmented Gravity Model for Manufacturing Industries	261
<i>Elisabeth Christen, Harald Oberhofer, Andreas Reinstaller, Peter Reschenhofer</i>	
1 Introduction	261
2 The development of industry-level drivers of competitiveness in Austrian exports to the US between 2003 and 2013	262
2.1 Revealed factor intensities in Austrian exports to the US between 2003 und 2013	262
2.2 Horizontal and vertical diversification of Austrian exports to the US between 2003 und 2013	264
3 Quantification of TTIP induced trade effects: A gravity model at the Industry-level and empirical evidence	267
3.1 Local externalities and local search as a determinant of "self-discovery" in (bilateral) exports.....	267
3.2 Estimating trade effects of the TTIP agreement.....	268
3.3 Estimation results.....	269
3.4 Quantifying the impact of TTIP for the bilateral trade relationships between Austria and the US	272
4 Summary and conclusions	273
5 References	274

Domestic Value Added in Austrian Gross Exports to the United States 277

Christoph Schmid, Leonhard Pertl

1 Introduction 277

2 (Value added) structure of gross exports to the United States 279

 2.1 Direct gross exports 279

 2.2 Domestic value added in gross exports – direct national effects 280

 2.3 Domestic value added in final demand of US – direct national and indirect multinational effects 282

3 Sectoral (value added) structure of gross exports to the US 285

 3.1 Direct gross exports 285

 3.2 Domestic value added in gross exports – direct national effects 286

 3.3 Domestic value added in final demand of US – direct national and indirect multinational effects 289

4 Appendix 292

5 References 293

Verzeichnis der Abbildungen..... 295

Verzeichnis der Tabellen 297

Autorenverzeichnis 299