

Inhaltsverzeichnis

Schreibweisen in diesem Buch	7
Vorwort	8
Grundlagen der Restkreditversicherung	9
<i>Geschichte und Marktentwicklung, Übersicht der gängigen Absicherungsprodukte, Die Produktvarianten im Überblick, Versicherer und Prämien gestaltung, Entwicklung der Kundenwahrnehmung in den vergangenen Jahren</i>	
Risiken für die Einkommenserzielung	33
<i>Klassische Risikokombinationen und Bausteine, Todesfall, Arbeitsunfähigkeit, Arbeitslosigkeit, Arbeitslosigkeit: Das „unbekannte“ Risiko in der Kundenberatung, weitere (biometrische) Risiken, Scheidung, Assistance - „Helfer in der Not“</i>	
Versicherungsvertragliche Besonderheiten	72
<i>Leben, Sach, Kranken - was ist die RKV eigentlich?, Tarifgestaltung: einer für alle..., vertragliche Konstruktion: Gruppenversicherungsvertrag, „12/24-Klausel“ ersetzt individuelle Risikoprüfung, Risikoausschlüsse und Besonderheiten in den Bedingungen, Begrifflichkeiten und Spezifika in der RKV, Einmalbeitrag und der „echte“ Effektivzins, Kreditaufstockung, Leistungsfall, Vertragsende und Rückkaufswert</i>	
Die RKV in der Kundenberatung	111
<i>Vorschlag für einen Beratungsprozess, „Ich habe genug gespart!“, „Ich kann den Gürtel enger schnallen!“, „Die RKV nützt nur der Bank!“, „Ich habe bereits andere Versicherungen.“, „Die RKV ist zu teuer!“, „Der mitfinanzierte Einmalbeitrag ist schlecht“</i>	
Der Einkommensschutzbrief – Produktansatz für die Zukunft	137
Quellenverzeichnis	143
Register	145