

# Inhaltsverzeichnis

<b>Warum Selbstcoaching? . . . . .</b>	<b>1</b>
<b>1. Tag: Nutzen Sie die Standortanalyse als Basis für Ihren Erfolg . . . . .</b>	<b>7</b>
<b>2. Tag: Machen Sie Ihren Beruf zu Ihrer Berufung . . . . .</b>	<b>15</b>
<b>3. Tag: Lassen Sie große Wünsche wahr werden . . . . .</b>	<b>19</b>
<b>4. Tag: Warum Erfolg keine Glücksache ist . . . . .</b>	<b>25</b>
<b>5. Tag: Werden Sie ein exzellenter Verkäufer . . . . .</b>	<b>29</b>
<b>6. Tag: Die 5-A-Regel: <i>Angenehm anders als alle anderen</i> . . . . .</b>	<b>35</b>
<b>7. Tag: Steigern Sie Ihren Erfolg durch Paradigmenwechsel . . . . .</b>	<b>39</b>
<b>8. Tag: Erhöhen Sie Ihr Energiepotenzial . . . . .</b>	<b>45</b>
<b>9. Tag: Entwickeln Sie Ihr persönliches Leitbild . . . . .</b>	<b>51</b>
<b>10. Tag: Optimieren Sie Ihre Zielkontrolle . . . . .</b>	<b>55</b>
<b>11. Tag: Ihr kontinuierlicher Verbesserungsprozess . . . . .</b>	<b>59</b>
<b>12. Tag: Werden Sie Ihr Beziehungsmanager . . . . .</b>	<b>65</b>
<b>13. Tag: Kleiden Sie sich wie ein Gewinner . . . . .</b>	<b>71</b>

---

<b>14. Tag: Verändern Sie Ihre Realität durch Ihre Sprache .....</b>	<b>75</b>
<b>15. Tag: Werden Sie im Umgang mit Geld noch erfolgreicher .....</b>	<b>79</b>
<b>16. Tag: Durch mentale Techniken leichter ans Ziel .....</b>	<b>85</b>
<b>17. Tag: Lassen Sie den Kunden kaufen: der Sog-Verkauf .....</b>	<b>91</b>
<b>18. Tag: Mit Menschenkenntnis besser verkaufen .....</b>	<b>99</b>
<b>19. Tag: Entwickeln Sie ein effektives Zeit- und Zielmanagement .....</b>	<b>105</b>
<b>20. Tag: Kultivieren Sie eine Gewinner-Einstellung .....</b>	<b>115</b>
<b>21. Tag: Die beste Investition, die es gibt: Sie selbst .....</b>	<b>121</b>
<b>Ergänzende Erfolgsbausteine .....</b>	<b>127</b>
<b>Situative Coachingaufgaben .....</b>	<b>131</b>
<b>Verkaufstechniken .....</b>	<b>137</b>
<b>Empfehlungsmarketing .....</b>	<b>145</b>
<b>Selbstmanagement .....</b>	<b>155</b>
<b>Internetadressen .....</b>	<b>159</b>
<b>Weiterführende Literatur .....</b>	<b>161</b>