

# Inhalt

Vorwort	5
Aller Anfang ist schwer – oder?	7
Die freien Berufe: Zählt mein Job dazu?	8
Bin ich der richtige Typ?	10
Welche Erfahrungen bringe ich mit?	13
Welche Leistungen will ich anbieten?	15
Mit der Steuernummer fängt alles an	18
Bekomme ich einen Gründungszuschuss?	22
Kunden finden leicht gemacht	25
Kennen Sie Ihre Kunden?	26
Networking: Gerne auf Empfehlung	31
Was bringt eine eigene Webseite?	39
Kunden finden mit XING & Co.	51
Mit gezielter Pressearbeit punkten	56
Was sonst noch Kunden bringt	61
Honorare: Wie kann ich von meiner Arbeit leben?	65
Diesen Stundensatz möchte ich erzielen	66
Was gibt der Markt her?	68

---

<b>Da liegt ein Brief vom Finanzamt</b>	<b>70</b>
Wichtige Aufgabe: Rechnungen stellen	71
Buchhaltung: Worauf muss ich achten?	80
Die EÜR: Einnahmen versus Ausgaben	92
Umsatzsteuervoranmeldung – monatlich oder quartalsweise?	95
Die Steuererklärung: Stichtag 31. Mai	97
 <b>Als Einzelkämpfer auf sich allein gestellt?</b>	 <b>101</b>
Welche Vorteile hat eine Bürogemeinschaft?	104
Oder doch gleich eine Partnerschaft?	105
Co-Working: Gemeinsame Synergien nutzen	108
Als „fester Freier“ im Unternehmen	111
Soll ich jetzt Mitarbeiter einstellen?	116
 <b>Selbstständig – selbst und ständig</b>	 <b>122</b>
Disziplin versus Freiheit	122
Auszeit zum Kräftetanken	126
 <b>Ein Dankeschön an alle!</b>	 <b>2</b>