

# INHALT

<b>Einleitung</b>	<b>Auf welchem Feld des Quadranten operieren Sie? Ist es das richtige für Sie? .....</b>	<b>9</b>
<b>Teil I</b>	<b>Der CASHFLOW Quadrant</b>	
Kapitel 1	»Weshalb sucht ihr euch keinen Job?« .....	21
Kapitel 2	Unterschiedliche Quadrantenfelder – unterschiedliche Menschen .....	35
Kapitel 3	Weshalb Menschen Sicherheit über Freiheit stellen .....	69
Kapitel 4	Die drei unterschiedlichen Unternehmensformen .....	97
Kapitel 5	Die sieben Investortypen .....	111
Kapitel 6	Geld kann man nicht mit den Augen sehen .....	133
<b>Teil II</b>	<b>Machen Sie das Beste aus sich selbst</b>	
Kapitel 7	Entfalten Sie Ihre eigene Persönlichkeit .....	169
Kapitel 8	Wie werde ich reich? .....	187
Kapitel 9	Seien Sie die Bank – nicht der Banker .....	213
<b>Teil III</b>	<b>Wie man ein erfolgreicher »B« und »I« wird</b>	
Kapitel 10	Machen Sie kleine Schritte .....	247
	<i>In sieben Schritten zu Ihrer persönlichen finanziellen »Überholspur«</i>	
Kapitel 11	Schritt 1: Es ist Zeit, dass Sie sich um Ihre eigenen Geschäfte kümmern .....	267
Kapitel 12	Schritt 2: Übernehmen Sie die Kontrolle über Ihren Cashflow .....	271
Kapitel 13	Schritt 3: Lernen Sie den Unterschied zwischen einem Risiko und riskantem Verhalten .....	279

## Inhalt

Kapitel 14	Schritt 4: Entscheiden Sie sich, welcher Investortyp Sie sein wollen .....	285
Kapitel 15	Schritt 5: Suchen Sie Mentoren .....	295
Kapitel 16	Schritt 6: Schöpfen Sie Kraft aus Ihren Enttäuschungen .....	303
Kapitel 17	Schritt 7: Die Macht des Vertrauens .....	309
Kapitel 18	Kurz zusammengefasst .....	317

## Anhang

Kurzer Überblick über den Weg zum Reichtum .....	320
Der Autor .....	322
Kontaktadressen .....	323
Weiterführende Literatur und Tonaufnahmen .....	324
Cashflow Quadrant – Dankeschön mit Bonusmaterial .....	327
Stichwortverzeichnis .....	329