

Inhaltsverzeichnis

Vorwort	V
Abbildungsverzeichnis	XI
Tabellenverzeichnis	XIV
1 Einleitung	1
1.1 Fragestellung	1
1.2 Aufbau der Studie	4
2 Stand der Forschung	7
2.1 Produktion und Produktionskapazität: Existierende Indikatoren in Deutschland	7
2.1.1 Produktionspotenzial	8
2.1.2 Physischer Kapitalstock	10
2.1.3 Humankapitalbestand	12
2.1.3.1 Geleistete Arbeitsstunden	13
2.1.3.2 Bevölkerung im erwerbsfähigen Alter und Erwerbspersonen	14
2.1.4 Indikatoren der Kapazitätsauslastung	15
2.1.4.1 Auslastungsgrad des Produktionspotenzials	16
2.1.4.2 Industrieller Auslastungsgrad	18
2.1.4.3 Indikatoren der Humankapitalnutzung	18
2.1.5 Zusammenfassung	21
2.2 Theoretische Entwicklung des Humankapital-Konzepts	24
2.2.1 Historische Wurzeln	25
2.2.2 Die Beiträge von Mincer und Becker	27
2.2.3 Konzeptionelle Erweiterungen	30
2.3 Empirische Beiträge zur Humankapital-Messung	32
2.3.1 Studien zum Humankapital in Deutschland	32
2.3.2 Studien zu Bildungsrenditen in Deutschland	35
2.3.3 Studien zum Humankapital in den USA	38
3 Die Erwerbseinkommenskapazität als Indikator des Humankapitals	42

3.1	Das Konzept der Erwerbseinkommenskapazität	42
3.2	Einkommenskapazität als Humankapital-Indikator	46
3.3	Die Messung der Erwerbseinkommenskapazität: Eine kurze Beschreibung	47
3.4	Eine formalere Beschreibung der individuellen Erwerbseinkommenskapazität	48
3.5	Die Erwerbseinkommenskapazität im Kontext der Humankapital-Literatur	51
4	Die Erwerbseinkommenskapazität und ihre Auslastung	53
4.1	Die aggregierte Erwerbseinkommenskapazität in Deutschland 1984-2006	53
4.2	Die Pro-Kopf-Erwerbseinkommenskapazität in Deutschland 1984-2006	58
4.3	Die Auslastung der aggregierten Erwerbseinkommenskapazität in Deutschland 1984-2006	60
4.3.1	Das Konzept der Kapazitätsauslastung	61
4.3.2	Die Kapazitätsauslastungsrate der Bevölkerung im erwerbsfähigen Alter	63
4.4	Die Struktur des ungenutzten Humankapitals 1984-2006	65
4.4.1	Das aggregierte ungenutzte Einkommenspotenzial im Zeitablauf	65
4.4.2	Das durchschnittliche ungenutzte Einkommenspotenzial im Zeitablauf	67
4.4.3	Die Gründe der Unterauslastung des Einkommenspotenzials	70
4.4.3.1	Die Gesamtbevölkerung	70
4.4.3.2	Frauen und Männer	75
4.5	Zusammenfassung	80
5	Die Nutzung des Humankapitals nach Bildung und Alter	90
5.1	Die Erwerbseinkommenskapazität und ihre Auslastung nach Bildungsgruppen	90
5.1.1	Durchschnittliche Erwerbseinkommenskapazität nach Bildungsgruppen	91
5.1.2	Auslastung der Erwerbseinkommenskapazität nach Bildungsgruppen	95
5.2	Die Erwerbseinkommenskapazität und ihre Auslastung nach Altersgruppen	98
5.2.1	Durchschnittliche Erwerbseinkommenskapazität nach Altersgruppen	98

5.2.2	Auslastung der Erwerbseinkommenskapazität nach Altersgruppen	102
5.3	Zusammenfassung	104
6	Die Nutzung des Humankapitals in Ost- und Westdeutschland	111
6.1	Ökonomischer und gesellschaftlicher Hintergrund der Entwicklung in Ostdeutschland	111
6.1.1	Auswirkungen des Transformationsprozesses auf die Arbeitsnachfrage	112
6.1.2	Die Rolle von Gewerkschaften und Treuhand	113
6.1.3	Effizienzlöhne	115
6.1.4	Selektionseffekte und Arbeitsangebot	116
6.2	Durchschnittliche Erwerbseinkommenskapazität in Ost- und Westdeutschland	117
6.2.1	Die Konvergenz der Pro-Kopf-Erwerbseinkommenskapazität	118
6.2.2	Entwicklung nach Bildungs- und Altersgruppen	121
6.3	Die Kapazitätsauslastungsrate in Ost- und Westdeutschland	123
6.3.1	Die Divergenz der Kapazitätsauslastungsrate	124
6.3.2	Die Entwicklung nach Bildungs- und Altersgruppen	126
6.4	Zusammenfassung	128
7	Konzeptionelle Vertiefungen des Humankapital-Indikators	134
7.1	Arbeitsmarkt- und Haushaltsproduktivität	134
7.1.1	Überblick	134
7.1.2	Die Messung der Produktivität im Haushalt	138
7.1.3	Die Messung der Produktivität am Arbeitsmarkt	141
7.2	Die aggregierte Produktionskapazität und ihre Auslastung in Deutschland 1984-2005	145
7.2.1	Die Arbeitsmarktpunktivität und die Haushaltsproduktivität	146
7.2.2	Haushaltsproduktivität nach Geschlecht und Bildung	147
7.2.3	Die Auslastung der Produktionskapazität	153
7.3	Zusammenfassung	157
8	Vergleiche mit den USA	158
8.1	Die Erwerbseinkommenskapazität in Westdeutschland und den USA 1984-2000	159
8.1.1	Aggregierte und durchschnittliche Erwerbseinkommenskapazität	160
8.1.2	Die Erwerbseinkommenskapazität nach Bildung und Alter	165

8.2	Die Auslastung der Erwerbseinkommenskapazität in Westdeutschland und den USA 1984-2000	172
8.3	Zusammenfassung	182
9	Wirtschaftspolitische Schlussfolgerungen	185
9.1	Arbeitszeit	186
9.2	Erwerbsbeteiligung von Frauen	188
9.3	Lohnkosten und Lohnstruktur	191
9.4	Bildung	195
9.5	Alterung der Erwerbspersonen	198
9.6	Beschäftigung in Ostdeutschland	202
	Appendix	205
A	Die Schätzung der individuellen Einkommenskapazität	205
B	Weitere Tabellen	209
	Literaturverzeichnis	217
	Autoren	225
	Personenverzeichnis	227
	Stichwortverzeichnis	229