

# Inhalt

1. Worum es geht . . . . .	5
2. Zwingen – Überreden – Überzeugen . . . . .	12
3. »Weil« und »deshalb« – Worte der Logik . . . . .	30
4. Voraussetzungen: Vorurteile im Denken . . . . .	37
5. Verdeckte Voraussetzungen . . . . .	50
6. Verallgemeinerung . . . . .	56
7. Logik des Fanatismus – Geschlossene und offene Welt . . . . .	71
8. Möglichkeit . . . . .	80
9. Der Widerspruch . . . . .	89
10. Umkehrschlüsse . . . . .	104
11. Von der Wirkung zur Ursache . . . . .	112
12. Definition und Bedeutungswechsel . . . . .	119
13. »Das gilt auch für dich selbst!« . . . . .	132
14. Ist und Soll . . . . .	142
15. »Das ist unnatürlich!« – »Das ist unnormal!« . . . . .	150
16. Sprechen beschreibt und schafft Sachverhalte . . . . .	158
17. Die Kunst und die Tricks des Gesprächs . . . . .	164
18. Wert und Unwert des logischen Denkens . . . . .	172
19. Übungsaufgaben . . . . .	188
 Anmerkungen und Quellennachweise . . . . .	 209