

Inhaltsverzeichnis

<i>Vorwort</i>	V
<i>Hinweise zum Auffinden der Rechtsquellen des Wirtschaftsvölkerrechts</i>	XIII
<i>Abkürzungsverzeichnis</i>	XV
 § 1 Grundlagen	 1
I. Wirtschaftsvölkerrecht als Teil des internationalen Wirtschaftsrechts ...	1
1. Elemente des internationalen Wirtschaftsrechts	2
a) Nationales Wirtschaftsrecht	2
b) Völkerrecht der internationalen Wirtschaftsbeziehungen	4
c) Europäisches Wirtschaftsrecht	5
d) Internationale Standards und die sog. „Lex mercatoria“	7
2. Abgrenzung des Wirtschaftsvölkerrechts von anderen Elementen des internationalen Wirtschaftsrechts	8
3. Gegenstand dieses Lehrbuchs	10
 II. Völkerrechtliche Grundlagen des Wirtschaftsvölkerrechts	 12
1. Völkerrechtssubjekte	13
a) Staaten	14
b) Internationale Organisationen	15
c) Individuen	17
d) Transnationale Unternehmen	17
e) Nichtregierungsorganisationen	18
2. Rechtsquellen des Völkerrechts	19
a) Völkerrechtliche Verträge	20
b) Völkergewohnheitsrecht	23
c) Sonstige Völkerrechtsquellen	24
3. Grundprinzipien des Völkerrechts	25
a) Souveräne Gleichheit	25
b) Friedliche Streitbeilegung	26
c) Völkerrechtliche Verantwortlichkeit	27
d) Diplomatischer Schutz	28
4. Innerstaatliche Geltung und Wirkung des Völkerrechts	29
 III. Theorie der internationalen Wirtschaftsbeziehungen	 32
1. Außenwirtschaftstheorie	32
2. Internationale Politische Ökonomie	34

§ 2 Welthandelsrecht	38
I. Umfang und Struktur des Welthandels	38
II. Theorie des Außenhandels und der Handelspolitik	40
1. Klassische Theorie der komparativen Kostenvorteile	40
2. Erweiterungen und Modifikationen der klassischen Theorie	42
3. Theorie und politische Ökonomie der Handelspolitik	44
III. Entwicklung des Welthandelssystems	46
1. Zur Bedeutung der geschichtlichen Entwicklung für das Verständnis des Welthandelsrechts	46
2. Internationale Handelsbeziehungen bis zum Ende des Zweiten Weltkriegs	48
3. GATT 1947	49
a) Gründung des GATT 1947	49
b) Struktur und Funktion des GATT 1947	50
c) GATT-Verhandlungsrunden	51
4. Die Uruguay-Runde (1986–1994)	52
5. Entwicklung der WTO seit 1995	53
a) Die WTO bis zur Ministerkonferenz von Seattle 1999	54
b) Die Doha Development Agenda	55
IV. Allgemeines WTO-Recht	57
1. Das WTO-Übereinkommen im Überblick	57
2. Institutionelles Recht	60
a) Rechtsstellung und Mitglieder der WTO	61
b) Organe der WTO	62
c) Entscheidungsfindung und Beschlussfassung	65
3. WTO-Streitbeilegung	66
a) Rechtsgrundlage und allgemeine Prinzipien der Streitschlichtung	67
b) Organe der Streitbeilegung und Beteiligte am Verfahren	68
c) Verfahrensablauf	71
d) Auslegungsregel, anwendbares Recht und Normkonflikte	77
4. Innerstaatliche und innerunionale Wirkung des WTO-Rechts	80
V. Warenhandel	84
1. Grundprinzipien des GATT	85
a) Meistbegünstigungsgrundsatz (Art. I GATT)	86
b) Inländerbehandlung (Art. III GATT)	90
c) Prinzip der Zollbindung (Art. II GATT)	97
d) Beseitigung mengenmäßiger Beschränkungen (Art. XI GATT)	98
e) Allgemeine Ausnahmen (Art. XX GATT)	100
f) Handel und Umwelt	104
2. Übereinkommen über die Anwendung gesundheitspolizeilicher und pflanzenschutzrechtlicher Maßnahmen (SPS)	109
a) Allgemeines	109
b) Anwendungsbereich	110

c) Allgemeine Prinzipien und Pflichten	111
3. Übereinkommen über technische Handelshemmnisse (TBT)	115
a) Anwendungsbereich	116
b) Pflichten für technische Vorschriften	117
4. Handelspolitische Schutzinstrumente	119
a) Allgemeines	119
b) Antidumpingübereinkommen	120
c) Übereinkommen über Subventionen und Ausgleichsmaßnahmen	123
d) Übereinkommen über Schutzmaßnahmen	125
VI. Dienstleistungshandel	127
1. Hintergrund des Dienstleistungshandels	127
2. Allgemeines Übereinkommen über den Handel mit Dienstleistungen (GATS)	129
a) Anwendungsbereich des GATS	129
b) Meistbegünstigungsgrundsatz (Art. II GATS)	132
c) Marktzugang (Art. XVI GATS) und Inländerbehandlung (Art. XVII GATS)	135
d) Disziplinen für innerstaatliche Regulierung (Art. VI GATS)	140
e) Allgemeine Ausnahmen (Art. XIV GATS)	141
f) Sektorale Sonderregime für Telekommunikation und Finanzdienstleistungen	142
g) GATS und öffentliche Dienstleistungen	143
VII. Handelsbezogene Aspekte des geistigen Eigentums	146
1. Hintergrund des Handelsbezugs geistiger Eigentumsrechte	146
a) Begriff und Schutz des „geistigen Eigentums“ im internationalen Recht	146
b) Geistiges Eigentum und internationaler Handel	147
2. Übereinkommen über handelsbezogene Aspekte der Rechte des geistigen Eigentums (TRIPS)	148
a) Ziele und Grundprinzipien des TRIPS	149
b) Materielle Schutzstandards	150
c) Durchsetzung	152
d) TRIPS und Zugang zu HIV/AIDS-Medikamenten	153
§ 3 Internationales Investitionsrecht	158
I. Wirtschaftlicher Hintergrund	158
1. Umfang und Verteilung von Auslandsinvestitionen	158
2. Formen von Auslandsinvestitionen und ihre wirtschaftliche Bewertung ...	160
II. Rechtsgrundlagen	161
1. Einleitung	162
2. Gewohnheitsrecht	163
3. Völkervertragsrecht	165
a) Bilaterale Investitionsabkommen	165

b) Regionale Abkommen	167
c) Multilaterale Abkommen	168
4. Investor-Staat-Verträge	172
III. Materielle Elemente des Investitionsschutzes	175
1. Schutzzumfang	176
a) Sachlicher Anwendungsbereich: Investition/Kapitalanlage	176
b) Persönlicher Anwendungsbereich: Investor	177
2. Enteignungen	179
a) Begriff	179
b) Voraussetzungen und Rechtsfolgen einer Enteignung	182
c) Anerkennung ausländischer Enteignungen im innerstaatlichen Recht	185
3. Weitere Schutzstandards	186
a) Inländerbehandlung	186
b) Meistbegünstigungsgrundsatz	187
c) Gerechte und billige Behandlung	189
d) Transferfreiheit und Abschirmklauseln	190
4. Marktliberalisierung als neues Element des Investitionsrechts	191
IV. Streitbeilegung	192
1. Zwischenstaatliche Verfahren	193
2. Investor-Staat-Verfahren	194
a) Bedeutung und Verfahrensarten	194
b) Zuständigkeit eines ICSID-Schiedsgerichts	195
c) Zusammensetzung eines ICSID-Schiedsgerichts und anwendbares Recht	198
d) Inhalt, Rechtsfolgen und Überprüfbarkeit von ICSID-Entscheidungen ..	199
V. Investitionsgarantien	202
1. MIGA	202
2. Investitionsgarantien der Bundesrepublik Deutschland	203
VI. Regeln für multinationale Unternehmen	204
1. Steuerungsinstrumente des Gast- und Heimatstaats	206
2. Deliktische Haftung	207
3. Internationale Regulierungsansätze	208
a) OECD Leitsätze für multinationale Unternehmen	208
b) Tripartite Declaration der ILO	209
c) Normen und Rahmen der Vereinten Nationen	210
§ 4 Internationales Wettbewerbsrecht	213
I. Rechtliche und wirtschaftliche Grundlagen	214
II. Elemente des internationalen Wettbewerbsrechts	216
1. Extraterritoriale Anwendung des nationalen Wettbewerbsrechts	216
2. Wettbewerbsrechtliche Kooperation und Rechtshilfe	217

3. Materiell-rechtliche Vorschriften	219
4. Ansätze eines multilateralen Wettbewerbsrechts	219
III. Ausblick.	220
 § 5 Internationales Währungs- und Finanzrecht	222
I. Wirtschaftstheoretische Grundlagen	222
1. Formen des internationalen Finanzverkehrs	223
2. Struktur und Bedeutung der Zahlungsbilanz	224
3. Aspekte des Währungssystems	226
a) Währungskonvertibilität	226
b) Wechselkurssystem	227
II. Entwicklung der internationalen Währungsordnung	230
1. Internationale Währungsordnung bis zur Konferenz von Bretton Woods	230
2. Das Bretton-Woods System (1945 bis 1976)	232
a) Feste Wechselkurse und Währungskonvertibilität	232
b) Niedergang des Bretton Woods-Systems und Liberalisierung der Finanzbeziehungen	233
3. Probleme und Herausforderungen des gegenwärtigen Systems	235
a) Währungs- und Finanzkrisen der 1990er Jahre	235
b) Eine „neue internationale Finanzarchitektur“?	237
c) Das internationale Währungs- und Finanzsystem nach der Wirtschafts- und Finanzkrise 2007–2009	238
III. Der Internationale Währungsfonds (IWF)	240
1. Institutionelle Grundlagen	240
a) Rechtsstellung	240
b) Bedeutung von Quoten und Sonderziehungsrechten	241
c) Organe und Entscheidungsfindung	242
2. Aufgaben des IWF	246
a) Allgemeine Grundlagen	246
b) Kreditvergabe	247
c) Politiküberwachung	251
3. Verpflichtungen der IWF-Mitglieder	253
a) Wechselkursregelungen	254
b) Devisenkontrollen	254
IV. Die Bank für Internationalen Zahlungsausgleich (BIZ)	258
1. Institutionelle Grundlagen	258
a) Rechtsstellung	258
b) Organe	259
2. Aufgaben	260
3. Baseler Ausschuss für Bankenaufsicht	261

§ 6 Entwicklungsvölkerrecht 264

I. Grundlagen 264

 1. Hintergrund 264

 2. Allgemeine Prinzipien des Entwicklungsvölkerrechts 266

 3. Problemkreise 267

II. Handel und Entwicklung 268

 1. Sonderregeln für Entwicklungsländer im WTO-Recht 269

 a) Geschichtlicher Hintergrund 269

 b) Besondere und differenzierte Behandlung als Grundsatz des WTO-Rechts 270

 c) Präferenzsysteme und die Enabling Clause 271

 2. Regulierung des Rohstoffhandels 273

 a) Internationale Rohstoffabkommen 273

 b) Transparenzregeln für Rohstoffmärkte 275

 3. EU-AKP-Assoziierungsabkommen 276

III. Finanzierung und Verschuldung 278

 1. Entwicklungsfinanzierung durch die Weltbank 278

 2. Staatsverschuldung und Zahlungskrisen 281

 a) Hintergrund und Maßnahmen zur Reduzierung der Verschuldungskrise 281

 b) Zahlungsnotstand und Insolvenzverfahren für Staaten 282

IV. Recht auf Entwicklung als Menschenrecht? 285

§ 7 Regionale Wirtschaftsintegration 289

I. Grundlagen 289

 1. Formen regionaler Integration 289

 2. Proliferation und Wandel regionaler Integration 293

II. Verhältnis regionaler zu multilateraler Integration 294

 1. Grundsätzliche Perspektiven 294

 2. Regionale Integrationsabkommen und WTO-Recht 296

III. Beispiele regionaler Integration 298

 1. NAFTA 298

 2. Integrationsabkommen in Lateinamerika und der Karibik 301

 3. ASEAN 303

 4. Regionale Wirtschaftsintegration in Afrika 304

Sachverzeichnis 307