

# Inhaltsverzeichnis

<b>Vorwort oder: Werteflüsse in das Königsmodul</b>	<b>7</b>
<b>1 Unsere Voraussetzungen für die Beschreibung des logistischen Verkaufs- und Produktionsprozesses</b>	<b>15</b>
1.1 Organisatorische Voraussetzungen	16
1.2 Die Standardmaterialkalkulation	22
<b>2 Der Kundenauftrag</b>	<b>41</b>
2.1 Kundenauftrag anlegen	43
2.2 SD-Preisfindung	45
2.3 Erlös- und Kostensammler?	46
2.4 Schnittstelle zum CO-PA	49
2.5 Abstimmungsmöglichkeiten mit dem Rechnungswesen	62
<b>3 Der Fertigungsauftrag</b>	<b>67</b>
3.1 Plankalkulation Fertigungsauftrag	67
3.2 Produktionsprozess	73
3.3 (Monats-)Abschluss Fertigungsauftrag	92
3.4 Abstimmungsmöglichkeiten mit dem Rechnungswesen	121
<b>4 Der Warenausgang</b>	<b>125</b>
<b>5 Die Faktura</b>	<b>133</b>
5.1 Faktura anlegen	133
5.2 Die Konditionsart VPRS	135
5.3 Schnittstelle zum Rechnungswesen	136
5.4 Abstimmungsmöglichkeiten mit dem Rechnungswesen	146
5.5 Exkurs: Das Auftragsbestandsreporting über CO-PA	157

<b>6 Umlage in das CO-PA</b>	<b>159</b>
6.1 Der Umlageprozess in die Ergebnisrechnung	159
6.2 Abstimmungsmöglichkeiten beim Umlagezyklus ins CO-PA	171
<b>7 Weitere Periodenabschlussaktivität: Ware in Arbeit (WIP)</b>	<b>177</b>
7.1 Der Prozess der WIP-Ermittlung	177
7.2 Abstimmungsmöglichkeiten beim WIP	184
<b>8 Die Zukunft von CO-PA unter SAP S/4 HANA</b>	<b>187</b>
8.1 Wer oder was ist HANA?	187
8.2 Änderungen mit SAP S/4 Finance	188
<b>9 Unser Schlusswort</b>	<b>191</b>
<b>A Die Autoren</b>	<b>196</b>
<b>B Index</b>	<b>199</b>
<b>C Disclaimer</b>	<b>205</b>