

# Inhaltsübersicht

Abkürzungsverzeichnis .....	XI
Literaturverzeichnis .....	XV
<b>A. Einführung und Überblick über den Ablauf eines Unternehmenskaufs bzw. Unternehmensverkaufs .....</b>	<b>1</b>
I. Einleitung und Überblick .....	1
II. Familien-interne Unternehmensnachfolge .....	3
III. Familien-externe Unternehmensnachfolge durch Unternehmensverkauf .....	3
IV. Typische Konstellationen eines Unternehmensverkaufs .....	4
V. Überblick: Arten und chronologische Phasen des Unternehmenskaufs und Unternehmensverkaufs .....	7
<b>B. Phase 1: Vorbereitung des Unternehmensverkaufs .....</b>	<b>15</b>
I. Projekt Unternehmens(ver)kauf: Systematische Herangehensweise .....	19
II. Unternehmensbewertung und Kaufpreisfindung .....	31
III. Steuerliche Optimierung durch frühzeitige Strukturierung .....	64
<b>C. Phase 2: Vorvertragliche Phase beim Unternehmenskauf .....</b>	<b>177</b>
I. Rechtliche Rahmenbedingungen der vorvertraglichen Phase beim Unternehmenskauf .....	181
II. Datenschutzrechtliche Fragen der vorvertraglichen Phase beim Unternehmenskauf .....	263
III. Rechtsbeziehungen beim Unternehmenskauf durch Informationsaustausch, Aufnahme von Verkaufsgesprächen etc. ....	267
IV. Due Diligence beim Unternehmenskauf .....	281
<b>D. Phase 3: Verhandlung und Abschluss des Kaufvertrags beim Unternehmenskauf .....</b>	<b>315</b>
I. Kaufgegenstand beim Unternehmensverkauf .....	325
II. Zustimmungserfordernisse, Erlaubnisse, Anzeigen beim Unternehmenskauf .....	329
III. Parteien des Kaufvertrages und Vollmachten/Genehmigungen beim Unternehmenskauf .....	379
IV. Strukturierung des Unternehmenskaufvertrags mit und ohne gesondertes Closing beim Unternehmenskauf .....	382
V. Formfragen beim Unternehmenskaufvertrag .....	386
VI. Die Leistung des Unternehmenskäufer beim Unternehmenskauf: Der Kaufpreis .....	401
VII. Vertragliche und gesetzliche Haftung des Käufers beim Unternehmenskauf .....	428
VIII. Die Leistung des Verkäufers beim Unternehmensverkauf: Lieferung des Unternehmens/der Anteile .....	457
IX. Weitere Leistung des Unternehmensverkäufers beim Unternehmenskauf: Haftung für Mängel etc .....	487
X. Steuerliche Regelungen im Unternehmenskaufvertrag .....	591
XI. Sonstige spezielle Regelungsbereiche des Kaufvertrages beim Unternehmenskauf .....	610
XII. Vertrag mit gesondertem Closing, Übergabe, Gefahrübergang beim Unternehmenskauf .....	625
<b>E. Private Equity im Mittelstand .....</b>	<b>629</b>
I. Überblick Private Equity .....	630
II. Rechtliche Unterschiede des Private-Equity-Deals gegenüber dem „normalen“ Unternehmensverkauf .....	636
III. Steuerliche Besonderheiten gegenüber dem „normalen“ Unternehmensverkauf .....	645
<b>F. Unternehmenskauf und -verkauf in Krise und Insolvenz .....</b>	<b>673</b>
I. Rahmenbedingungen beim Unternehmenskauf in Krise und Insolvenz .....	674
II. Verkauf in der Phase vor einem Insolvenzantrag .....	685
III. Verkauf in der Phase des Insolvenzeröffnungsverfahrens .....	693
IV. Verkauf nach Insolvenzeröffnung .....	696
	IX

**Inhalt**

V. Zusammenfassung von Entscheidungsparametern beim Unternehmenskauf in Krise und Insolvenz ..... 705

VI. Steuerliche Besonderheiten des Unternehmenskaufs und -verkaufs in Krise und Insolvenz ..... 710

**G. Mustertexte** ..... 713

Die Autoren ..... 835

Stichwortregister ..... 837