

Inhaltsverzeichnis

Inhaltsverzeichnis.	5
Einleitende Gedanken.	13
1. Ihre erfolgreiche Unternehmensnachfolge in sechs Schritten.	21
Schritt 1: Grundsatzentscheidung „Werde ich Unternehmer?“	23
Schritt 2: Wertvorstellung des Unternehmens.	26
Schritt 3: Übernahmeform	30
Schritt 4: Verhandlung und Finanzierung.	32
Schritt 5: Umsetzung der Nachfolge.	32
Schritt 6: Coaching als Begleitung.	33
2. Der Idealfall einer Unternehmensnachfolge.	35
Das Verlaufsmemorandum.	37
Worauf müssen Sie beim Unternehmenskauf besonders achten?	43
Fragwürdige Unternehmensangebote.	44
3. Grundsätzliches zur Unternehmensnachfolge.	47
4. Unternehmensnachfolge in Deutschland - eine Situationsanalyse.	57
Eine Unternehmensnachfolgestatistik des IfM Bonn....	61
5. Betriebsübernahme als Existenzgründung.	63
Das Wesen eines Unternehmens verstehen.	65
Vorteile einer Betriebsübernahme.	67
Risiken und Nachteile einer Betriebsübernahme.	68
Schwierigkeiten nach einer Betriebsübernahme.	69

6. Der Kauf eines Unternehmens.	71
Der Kauf mit Einmalzahlung.	74
Der Kauf mit wiederkehrenden Zahlungen.	75
Das Pachten des Unternehmens.	76
Betriebsneugründung oder Betriebsübernahme?	77
7. Die Beteiligung an einem Unternehmen.	81
Management-Buy-out und Management-Buy-in.	83
Das Franchise-Prinzip.	87
8. Die Bewertungsphase des Unternehmens.	89
Die Ermittlung des Unternehmenswertes.	91
Verschiedene Bewertungsverfahren.	93
Die Due Diligence.	106
Durchführung einer Due-Diligence-Prüfung.	112
9. Der Verkauf von Familienunternehmen.	115
Der Verkaufsvorgang aus Übergeber sieht.	118
10. Von der Geschäftsidee zum Unternehmenskonzept	121
Das Unternehmenskonzept.	124
Was gehört in ein Konzept?	127
Die Marketinginstrumente.	134
11. Woran können Unternehmensnachfolger scheitern? ..	141
Die häufigsten Ursachen.	143
12. Die Rechtsform.	147
Das Einzelunternehmen.	149
Personengesellschaften.	151
Kapitalgesellschaften.	154
13. Die Finanzierung.	159
Der Finanzbedarfsplan.	162
Die Umsatz- und Rentabilitätsplanung.	163
Der Liquiditätsplan.	163

Die Gewinn- und Verlustrechnung	165
Der Finanzierungsplan	165
Finanzierungsbeispiele mit Bundesmitteln	166
14. Die Eigenmittel	173
Was sind Eigenmittel?	175
15. Der Kontakt mit Ihrer Bank	179
Was sollten Sie beim ersten Bankgespräch beachten? ...	181
Mein Banker und ich	185
Voraussetzungen der Kreditgewährung	187
Das Insolvenzverfahren	191
16. Venture Capital	193
17. Erste Schritte in die Unternehmensnachfolge	197
Gewerbe genehmigungen	199
Rechtliche Voraussetzungen für das Handwerk	201
18. Ihre Umsatzziele und der Weg dorthin	203
Die Kundenanalyse	205
Die Definition Ihrer Zielgruppe	206
Die Marktanalyse	208
Das Festlegen der eigenen Ziele	210
19. Die Behörden	213
Das Finanzamt	215
Die Kammern	216
Das Handelsregister	216
Die Handwerksrolle	216
Die Berufsgenossenschaft	217
Die Bundesagentur für Arbeit	218
Die Sozialversicherung	221

20. Die Steuern	225
Umsatzsteuer	227
Einkommens- oder Körperschaftsteuer	228
Grunderwerb Steuer	229
Gewerbesteuer	229
Aufzeichnungspflichten nach dem Steuerrecht	229
Buchführungspflicht	230
Steuerfahndung	230
21. Die Versicherungen	233
Sachversicherungen	235
Technische Versicherungen	239
Transportversicherungen	241
Haftpflichtversicherungen	242
Kraftfahrtversicherungen	244
Rechtsschutzversicherungen	245
Personenversicherungen	245
22. Ihr Unternehmensberater	249
Grundsätzliche Aufgaben	251
Beratung bei der Unternehmensnachfolge	253
Coaching	255
Fördermöglichkeiten	255
Honorare für eine Unternehmensberatung	256
Nachwort	259
Anhang: Ihre persönliche Checkliste	
zur Unternehmensnachfolge	261
Literaturhinweise	269
Stichwortverzeichnis	271

PPN: 255185138

Titel: Die erfolgreiche Unternehmensnachfolge : Betriebsübernahmen als Existenzgründung; mit Checklisten, Tipps und Finanzierungsbeispielen; [für Existenzgründer, Selbstständige und Kleinunternehmer] / Carl-Ludwig Prinz zu Hohenlohe. - Heidelberg, Neckar : REDLINE Wirtschaft, 2006

ISBN: 3-636-01382-3Pb.ca. EUR 17.90, ca. EUR 18.40 (AT), ca. sfr 31.70; 978-3-636-01382-8

Bibliographischer Datensatz im SWB-Verbund