

VORWORT	7
--------------------------	----------

TEIL 1 • DAS MINDSET

1 Werden Sie Mitglied im Klub.	17
2 Nicht aufrechnen	31
3 Wie lautet Ihre Mission?	43

PORTRÄTS GROSSER „CONNECTORS“: BILL CLINTON

4 Bauen Sie es auf, bevor Sie es brauchen	67
5 Das Genie der Kühnheit.	75
6 Die Networking-Nervensäge	85

PORTRÄTS GROSSER „CONNECTORS“: KATHARINE GRAHAM (1917-2001)

TEIL 2 • DAS SKILL-SET

7 Machen Sie Ihre Hausaufgaben	99
8 Namen sammeln	107
9 Das Erwärmen der Kaltakquise	115
10 Der geschickte Umgang mit dem Torwächter	127
11 Geh nie alleine essen	135
12 Teile deine Leidenschaften mit anderen	143
13 Nachhaken oder scheitern	151
14 Werden Sie zum Konferenzkommando.	157

PORTRÄTS GROSSER „CONNECTORS“: SUSAN CAIN

15 Connections zu Connectors	183
---	------------

PORTRÄTS GROSSER „CONNECTORS“: PAUL REVERE (1734-1818)

16 Seinen Kreis erweitern	197
17 Die Kunst des Small Talks	203

PORTRÄTS GROSSER „CONNECTORS“: RENÉ BROWN

PORTRÄTS GROSSER „CONNECTORS“: DALE CARNEGIE (1888-1955)

TEIL 3 • MACHEN SIE VERBINDUNGEN ZU VERBÜNDETEN

18	Gesundheit, Wohlstand und Kinder	227
PORTRÄTS GROSSER „CONNECTORS“: ADAM GRANT		
19	„Social Arbitrage“	241
PORTRÄTS GROSSER „CONNECTORS“: VERNON JORDAN		
20	Anpingen – und zwar ständig	253
21	Ankergäste finden und „füttern“	265

TEIL 4 • CONNECTIONS IM DIGITALEN ZEITALTER

22	Die Ränder anzapfen	279
23	Werden Sie Meister des Contents	299
24	Dem Glück auf die Sprünge helfen	321

TEIL 5 • VERBESSERN UND ZURÜCKGEBEN

25	Seien Sie interessant	337
PORTRÄTS GROSSER „CONNECTORS“: DER DALAI-LAMA		
26	Bauen Sie Ihre eigene Marke auf	361
27	Verbreiten Sie Ihre Marke	371
28	In die Nähe der Macht gelangen	393
29	Erst aufbauen – die Leute kommen dann schon	407
PORTRÄTS GROSSER „CONNECTORS“: BENJAMIN FRANKLIN (1706-1790)		
30	Nicht überheblich werden	421
31	Finden Sie Mentoren, finden Sie Schützlinge – und noch einmal von vorn	429
PORTRÄTS GROSSER „CONNECTORS“: ELEANOR ROOSEVELT (1884-1962)		
32	Balance ist Bullshit	445
33	Willkommen im vernetzten Zeitalter	451