

## Inhaltsverzeichnis

	Seite
1. Einleitung	1
2. Das europäische Produkthaftungsrecht aus rechtlicher und rechts- ökonomischer Sicht	2
2.1. Einführung	2
2.2. Grundlagen der Produkthaftung außerhalb des Produkthaftungsgesetzes	3
2.2.1. Zur Abgrenzung der Produkthaftung von der Gewährleistungs- haftung	3
2.2.2. Produkthaftung im Rahmen von Kauf- und Werkverträgen	4
2.2.2.1. Haftung für zugesicherte Eigenschaften	4
2.2.2.2. Haftung für Schlechterfüllung und sonstige Nebenpflichtsver- letzungen	5
2.2.2.3. Haftung aus selbständigen Garantieerklärungen	6
2.2.2.4. Beweislastverteilung	6
2.2.3. Deliktische Produkthaftung	6
2.2.3.1. Deliktische Produkthaftung nach § 823 Abs.1 BGB	8
2.2.3.1.1. Verletzung eines geschützten Rechts	8
2.2.3.1.2. Verletzung einer Rechtspflicht	9
2.2.3.1.2.1. Konstruktionsfehler	11
2.2.3.1.2.2. Fabrikationsfehler	12
2.2.3.1.2.3. Instruktionsfehler	12
2.2.3.1.2.4. Händlerspezifische Verkehrspflichten	14
2.2.3.1.3. Kausalität	15
2.2.3.1.4. Verschulden	15
2.2.3.1.5. Darlegungs- und Beweislast	15
2.2.3.1.5.1. Darlegungs- und Beweislast des klagenden Ver- brauchers	16
2.2.3.1.5.2. Der Entlastungsbeweis des beklagten Herstellers	17
2.2.3.1.6. Rechtsfolge und Haftungsschuldner	18
2.2.3.1.7. Freizeichnung	19
2.2.3.2. Deliktische Haftung für Schutzgesetzverletzung	19
2.2.4. Exkurs: Strafrechtliche Produzentenhaftung	21
2.3. Die Produkthaftung nach dem Produkthaftungsgesetz	22
2.3.1. Der Haftungstatbestand	22
2.3.1.1. Die geschützten Rechtsgüter und der ersatzfähige Schaden	23
2.3.1.2. Der Produktbegriff	24
2.3.1.3. Die Definition des Produktfehlers	24
2.3.1.4. Haftungseinschränkungen	27
2.3.1.5. Haftungsausschluß für Zulieferer	29
2.3.2. Der Herstellerbegriff	29
2.3.3. Beweislast	32
2.3.4. Mitverschulden, Höchstbeträge, Verjährung	32
2.4. Auswirkungen des Produkthaftungsrechts auf mittelständische Unter- nehmen	33

	Seite
2.4.1. Ökonomische Auswirkungen des bisherigen Haftungsrechts	33
2.4.1.1. Ökonomische Einordnung der Produkthaftung im Rahmen von Kauf- und Werkverträgen	34
2.4.1.2. Rechtsökonomische Aspekte der deliktischen Produkthaftung	34
2.4.2. Ökonomische Einordnung des neuen EG-Produkthaftungsrechts	36
2.4.3. Auswirkungen des neuen EG-Haftungsrechts auf kleine und mittlere Unternehmen	38
2.4.3.1. Haftungsverschärfende Regelungen	38
2.4.3.1.1. Uneingeschränkte Haftung für Fabrikationsmängel wegen Verschuldensunabhängigkeit	39
2.4.3.1.2. Uneingeschränkte Haftung des Endherstellers für Fehler des Zulieferers	39
2.4.3.1.3. Subsidiäre Haftung des Händlers	39
2.4.3.1.4. Haftung des Quasiherstellers	40
2.4.3.1.5. Haftung des Importeurs	40
2.4.3.1.6. Vermutung für Entstehung des Produktfehlers beim Hersteller	40
2.4.3.1.7. Verbot der Freizeichnung	41
2.4.3.2. Regelungen ohne eindeutig haftungsverschärfenden Charakter	41
2.4.3.2.1. Der Fehlerbegriff	41
2.4.3.2.2. Allgemeiner Verzicht auf das Verschuldenserfordernis	42
2.4.3.3. Auswirkungen auf verschiedene Betriebstypen	42
2.4.3.3.1. Hersteller	42
2.4.3.3.2. Assembler	43
2.4.3.3.3. Zulieferer	43
2.4.3.3.4. Händler und Importeure	44
2.4.3.3.5. Handwerker	44
2.4.4. US-amerikanische Haftungsverhältnisse als Folge der neuen EG-Produkthaftung?	44
2.4.4.1. Besonderheiten des US-amerikanischen Haftungs- und Rechtssystems	45
2.4.4.2. Übertragbarkeit auf die Bundesrepublik	46
2.4.5. Zusammenfassung	47
3. Die Auswirkungen des EG-Produkthaftungsrechts auf den grenzüberschreitenden Warenverkehr	48
3.1. Rechtliche Aspekte	48
3.1.1. Die EG-Produkthaftungsrichtlinie zwischen Rechtsangleichung, Verbraucherschutz und Warenverkehr	48
3.1.2. Die nationalen Haftungsrechte der EG-Mitgliedstaaten und die Umsetzungsgesetze zur EG-Produkthaftung	49
3.1.2.1. Frankreich	50
3.1.2.1.1. Produzentenhaftung außerhalb der EG-Produkthaftung	50
3.1.2.1.2. Entwurf eines Umsetzungsgesetzes	51
3.1.2.2. Belgien	52
3.1.2.2.1. Produzentenhaftung außerhalb der EG-Produkthaftung	52

	Seite
3.1.2.2.2. Umsetzungsgesetz vom 25.2.1991	52
3.1.2.3. Luxemburg	53
3.1.2.3.1. Produzentenhaftung außerhalb der EG-Produkthaftung	53
3.1.2.3.2. Umsetzungsgesetz vom 21.4.1989	53
3.1.2.4. Niederlande	53
3.1.2.4.1. Produzentenhaftung außerhalb der EG-Produkthaftung	53
3.1.2.4.2. Umsetzungsgesetz vom 13.9.1990	54
3.1.2.5. Großbritannien	55
3.1.2.5.1. Produzentenhaftung außerhalb der EG-Produkthaftung	55
3.1.2.5.2. Umsetzungsgesetz (Consumer Protection Act 1987)	56
3.1.2.6. Irland	56
3.1.2.6.1. Produzentenhaftung außerhalb der EG-Produkthaftung	56
3.1.2.6.2. Umsetzungsgesetz vom 4.12.1991	56
3.1.2.7. Dänemark	57
3.1.2.7.1. Produzentenhaftung außerhalb der EG-Produkthaftung	57
3.1.2.7.2. Umsetzungsgesetz vom 7.6.1989	57
3.1.2.8. Italien	58
3.1.2.8.1. Produzentenhaftung außerhalb der EG-Produkthaftung	58
3.1.2.8.2. Umsetzungsgesetz vom 24.5.1988	59
3.1.2.9. Spanien	59
3.1.2.9.1. Produzentenhaftung außerhalb der EG-Produkthaftung	59
3.1.2.9.2. Entwurf eines Umsetzungsgesetzes	60
3.1.2.10. Portugal	60
3.1.2.10.1. Produzentenhaftung außerhalb der EG-Produkthaftung	60
3.1.2.10.2. Umsetzungsgesetz vom 6.11.1989	61
3.1.2.11. Griechenland	61
3.1.2.11.1. Produzentenhaftung außerhalb der EG-Produkthaftung	61
3.1.2.11.2. Umsetzungsgesetz vom 31.3.1988	62
3.1.3. Unterschiede in den Gerichtsordnungen der EG-Mitgliedstaaten	62
3.1.4. Kollisionsrecht und Gerichtsstand	64
3.1.5. Zusammenfassung	66
3.2. Erfahrungen der Auslandshandelskammern in ausgewählten europäischen Staaten	67
3.2.1. Allgemeines	67
3.2.2. Aspekte des Produkthaftungsrisikos	67
3.2.3. Die Bedeutung zertifizierter Qualitätssicherungssysteme	69
4. Ökonomische Analyse der Haftungsregelungen	69
4.1. Anforderungen an ein Haftungssystem	69
4.2. Die Allokationseffizienz verschiedener Haftungssysteme	72
4.2.1. Abwesenheit einer gesetzlichen Haftungsregelung (Reine Opferhaftung)	72
4.2.2. Systeme der Verschuldenshaftung	73
4.2.2.1. Verschuldenshaftung ohne Berücksichtigung des Mitverschuldens des Opfers	73

4.2.2.2. Verschuldenshaftung unter Berücksichtigung des Mitverschuldens des Opfers	75
4.2.2.2.1. Haftungsausschluß bei Mitverschulden des Opfers	75
4.2.2.2.2. Haftungsminde rung entsprechend der Höhe des relativen Verschuldens der Beteiligten	77
4.2.3. Systeme der Gefährdungshaftung	78
4.2.3.1. Reine Gefährdungshaftung	78
4.2.3.2. Gefährdungshaftung unter Berücksichtigung des Verschuldens des Opfers	79
4.2.3.2.1. Haftungsausschluß bei Verschulden des Opfers	79
4.2.3.2.2. Haftungsminde rung entsprechend der Höhe des Verschuldens der beiden Beteiligten	81
4.3. Bewertung der einzelnen Haftungsregelungen	81
5. Das Produkthaftungsrisiko nach Einführung der EG-Produkthaftung aus unternehmensstrategischer Sicht	84
5.1. Allgemeines	84
5.2. Analyse des betriebsspezifischen Produkthaftungsrisikos	91
5.2.1. Ermittlung der möglichen Produktfehler	91
5.2.1.1. Der Begriff des Produktfehlers unter haftungsrechtlichen Aspekten	91
5.2.1.2. Methoden zur Ermittlung von Produktfehlern	92
5.2.1.2.1. Retrospektive Methoden	92
5.2.1.2.2. Prospektive Methoden	92
5.2.1.2.2.1. FMEA	93
5.2.1.2.2.2. Fehlerbaumanalyse	94
5.2.2. Abschätzung der Eintrittswahrscheinlichkeit und der Folgen eines Produktfehlers	95
5.2.2.1. Die finanziellen Auswirkungen eines Produktschadens	95
5.2.2.1.1. Vermögensschäden	96
5.2.2.1.2. Personenschäden	96
5.2.2.1.3. Sachschäden	97
5.2.2.1.4. Sonstige Schäden	98
5.2.2.2. Die Eintrittswahrscheinlichkeit eines Produktschadens	98
5.2.2.2.1. Kleine und mittlere Schäden	99
5.2.2.2.2. Groß- und Serienschäden	99
5.3. Maßnahmen zur Minderung des Produkthaftungsrisikos	100
5.3.1. Allgemeines	100
5.3.2. Vermeidung von Produktschäden	102
5.3.2.1. Maßnahmen zur Verbesserung der Produktqualität	102
5.3.2.1.1. Der Begriff der "Produktqualität"	102
5.3.2.1.2. Qualitätssicherungs-/managementssysteme	106
5.3.2.1.3. Zertifizierung nach DIN ISO 9000 ff.	111
5.3.2.2. Sonstige produktpolitische Maßnahmen	113
5.3.3. Bewältigung der Schadensfolgen	115
5.3.3.1. Rechtliche Maßnahmen	115

	Seite
5.3.3.2 Finanzwirtschaftliche Maßnahmen	117
5.3.3.2.1. Versicherung des Produkthaftungsrisikos	117
5.3.3.2.2. Bildung von Rückstellungen zu Produkthaftungszwecken	120
5.4. Produkthaftung und Qualitätssicherung - eine empirische Analyse	121
5.4.1. Die Befragungsgrundgesamtheit	122
5.4.2. Die empirischen Ergebnisse	123
5.4.2.1. Größenstruktur und Tätigkeitsbereiche der Unternehmen	123
5.4.2.2. Produkthaftungsrisiko und Qualitätssicherung	124
5.4.2.3. Die Bedeutung haftungsreduzierender bzw. -vermeidender Maßnahmen	127
5.4.2.3.1. Produktspezifische Maßnahmen	128
5.4.2.3.2. Finanzwirtschaftliche Maßnahmen	131
5.4.2.4. Die Bedeutung von Qualitätssicherungssystemen	133
5.4.2.5. Umsetzung der EG-Produkthaftungsrichtlinie in den EU-Staa- ten aus der Sicht der Unternehmen	136
6. Zusammenfassung	138
Anhang 1: Modell zur ökonomischen Effizienz von Haftungssystemen	140
Anhang 2: Fragebogen "Auslandshandelskammern"	147
Anhang 3: Fragebogen: "Qualitätssicherung und Produkthaftung"	151
Literaturverzeichnis	156