

# INHALT

## **Kapitel 1. Bleib entspannt 13**

Was zeichnet Unternehmer aus?	15
<b>Oft geht es besser weiter, als du denkst</b>	<b>21</b>
Warum Scheitern wichtig ist und schlechte Erfahrungen Sinn machen	26
<b>Durchhalten, Freunde, einfach durchhalten!</b>	<b>37</b>
Dummheit gehört dazu	45
<b>Hast du das Zeug zum Unternehmer?</b>	<b>49</b>
Undank ist der Welt Lohn	51

## **Kapitel 2. Die Kraft der Jugend 61**

Brenne für deine Sache und bleib dir treu	63
<b>Warum es gut ist, nicht alles zu haben</b>	<b>67</b>
Yes, you can!	72
<b>Work-Life-Balance? Work is life.</b>	
<b>And so much fun!</b>	<b>75</b>
Warum wilde Teenies manchmal die besseren Unternehmer sind	78

## **Kapitel 3. Wieso es auf die innere Haltung ankommt 91**

Das Bundesheer als Mindset-Schmiede	92
<b>Ohne Selbstbewusstsein geht nichts</b>	<b>97</b>
Die Sache mit dem Ego	100
<b>Unternehmerleben? Warum denn?</b>	<b>103</b>
Wieso du dir diese Fragen stellen sollst – und auch das hier wissen musst	106
<b>Lass uns über Geld sprechen</b>	<b>114</b>

## **Kapitel 4. Was du garantiert brauchen wirst 117**

Eine dicke Haut	118
<b>Optimismus, Resilienz, Vorbilder</b>	<b>119</b>
Bist du ein guter Verkäufer?	
Oder hast du einen?	122
<b>Bleib deinen Zielen und dir selbst treu</b>	<b>124</b>
Disziplin – was du darüber wissen musst	126
<b>Ein paar Fragen, die du (selbstkritisch) beantworten solltest</b>	<b>137</b>
Mach es dir nicht unnötig schwer	139

## **Kapitel 5. Freaks, Start-ups und Alltagsgeschichten** **143**

Verrückte Ideen sind okay, Querulanten auch 146

**Start-ups – warum sie unersetzlich sind  
und manchmal nicht 152**

Der 4-Punkte-Plan von Steve Blank 153

**Scheitern aus eigenem Unvermögen 157**

Motivation und Dämpfer,

Perfektion und Effizienz 160

**Die richtigen Motive 163**

Kannst du das auch? –

Diese Geschichten verraten es dir 166

**Welcher Unternehmertyp bist du? 178**

## **Kapitel 6. Okay, ich werde Unternehmer – was muss ich jetzt tun? 183**

Der Unterschied zwischen Selbstständigkeit  
und Unternehmertum 184

**Namen, Rechtsform, Partnerwahl 186**

Businessplan 188

**Strukturiertes Arbeiten 190**

Zahle rechtzeitig! 191

**Startkapital 198**

Hüte dich vor Dampfplauderern!	200
<b>Beschäftige dich mit den Märkten, in denen du tätig sein willst – Österreich, Deutschland und die Schweiz im Kurzvergleich</b>	<b>202</b>
Overdelivery und die Gefahr dahinter	205
<b>Steuerberater, Anwälte, Behörden, Banken</b>	<b>206</b>
Businessnetzwerke	209
<b>Deine finale Checkliste</b>	<b>210</b>

## **Kapitel 7. Was du tun sollst – und wovon du lieber die Finger lässt    213**