

Inhalt

6 ■ Vorwort
7 ■ Was ist Manipulation?
10 ■ Wie sollte man mit Manipulation umgehen?
12 ■ Sechs Maximen für den Umgang
mit Manipulation

15 ■ Typische Manipulationsstrategien
15 ■ Die Blockadestrategie
17 ■ Die Durchsetzungsstrategie
19 ■ Sabotage im Gespräch
20 ■ Sabotage nach dem Gespräch

23 ■ Elegante Abwehrtechniken
23 ■ Fragen und zuhören
31 ■ Das Gespräch versachlichen:
der Präzisierungstrichter
33 ■ Ignorieren und weitermachen
35 ■ Dumm stellen und Band zurückspulen
36 ■ Schallplatte mit Sprung
38 ■ Perspektive wechseln
39 ■ Aus der Situation treten
41 ■ Wie Sie mit Blockaden umgehen
45 ■ Wie Sie ein Gespräch abbrechen

Argumentationsfallen und Scheinargumente	■	47
Schwarzweißmalerei	■	50
Der Fehlschuß der falschen Alternative	■	52
Das falsche Dilemma	■	54
Die Analogiefalle	■	57
Schwarzfärberei	■	61
Rutschbahntaktik	■	64
Die Präzisionsfalle	■	68
Die Autoritätstaktik	■	70
Die Brunnenvergiftung	■	73
Die Evidenztaktik	■	77
Die Garantietaktik	■	80
Die Traditionstaktik	■	81
Die Tabuisierungstaktik	■	83
Die Perfektionsfalle	■	86
Die Irrelevanztaktik	■	88
Der Angriff auf die Person	■	91
Der Angriff auf die Unparteilichkeit	■	98
Die Prinzipienfalle	■	100
Emotionale Appelle	■	103
Die Strohmann-taktik	■	111
Der Trivialitätstrick	■	114
Der Zirkelschuß	■	116
Der Mengentrick	■	118
Die Perspektivefalle	■	119
Der definitorische Rückzug	■	121
Absicherungstaktik und Sicherheitsleinen	■	122
Stichwortverzeichnis	■	127