

# INHALT

<b>Geleitwort Prof. Dr. Max Otte .....</b>	<b>11</b>
<b>Vorwort von John Mauldin .....</b>	<b>13</b>
<b>Danksagung .....</b>	<b>21</b>
<b>Einleitung .....</b>	<b>23</b>
<b>Kapitel 1: Schnallen Sie sich an Die Seitwärtsmärkte werden bleiben .....</b>	<b>27</b>
<b>Kapitel 2: Die Welt in Seitwärts-Perspektive Was in Seitwärtsmärkten passiert .....</b>	<b>33</b>
<b>Kapitel 3: Erschießen Sie nicht den Boten Wie die Geschichte endet.....</b>	<b>43</b>
<b>Kapitel 4: Tevje war tatsächlich ein reicher Mann Der Inbegriff des Value-Investors .....</b>	<b>55</b>
<b>Kapitel 5: Was wir von Spielern lernen können Anlageerfolg ist eine Frage der Methode .....</b>	<b>67</b>
<b>Kapitel 6: Q wie Qualität Verlieren Sie kein Geld .....</b>	<b>71</b>
<b>Kapitel 7: W wie Wachstum.....</b>	<b>85</b>
<b>Kapitel 8: B für Bewertung.....</b>	<b>97</b>
<b>Kapitel 9: Rechnen Sie's zusammen: Q + B + W.....</b>	<b>105</b>

<b>Kapitel 10: Fassen und verstauen .....</b>	<b>115</b>
<b>Kapitel 11: Der wiedergeborene Value-Investor</b>	
Warum man in einem Seitwärtsmarkt gegen den Strom schwimmen muss .....	121
<b>Kapitel 12: Die Anwendung des Darwinismus auf den Verkaufsprozess</b>	
Kaufen und Verkaufen heißt die Devise .....	133
<b>Kapitel 13: Sie sind nicht so dumm – oder klug –, wie Sie denken</b>	
Moralische Unterstützung für das Kaufen und Verkaufen in einem Seitwärtsmarkt .....	143
<b>Kapitel 14: Die Schnitzeljagd nach Aktien</b>	
Sie haben verkauft – was sollten Sie nun kaufen? .....	147
<b>Kapitel 15: Das Ende der seligen Unwissenheit</b>	
Warum Sie nicht den Kopf in den Sand stecken können, wenn die Weltwirtschaft Kapriolen schlägt .....	153
<b>Kapitel 16: Denken Sie quer</b>	
Eine andere Perspektive auf Risiko und Diversifizierung .....	167
<b>Kapitel 17 Vielleicht irre ich mich – ich glaube aber nicht .....</b>	
Stichwortverzeichnis .....	179