

Inhalt

Erster Abschnitt

Literaturverzeichnis	XVI
Die Provisionsansprüche	1
§ 1 Die Problematik	1
§ 2 Die Regelung der Maklerprovision	4
I. Der Zivilmakler	4
1. Überblick	4
2. Das Lösungsmodell der „beschränkten Erfolgsgarantie“	5
II. Der Handelsmakler	12
§ 3 Die Regelung der Handelsvertreterprovision	13
§ 4 Der Provisionsanspruch des Kommissionärs	15
§ 5 Zusammenfassung	18

Zweiter Abschnitt

Provisionsansprüche und Anfechtung des provisionspflichtigen Geschäfts	19
§ 6 Maklerprovision und Anfechtung	19
I. Rechtslage nach wirksamer Anfechtungserklärung	19
1. Der Standpunkt der h. M.	19
2. Abweichende Stimmen	20
3. Eigener Lösungsansatz	21
4. Zusammenfassung	30
II. Vertragsaufhebung ohne Anfechtungserklärung	31
1. Anfechtungslage und Wandlung	31
a) Konkurrenzlage von § 119 Abs. 2 und §§ 459 ff.	31
aa) Die Käuferprovision	31
bb) Die Verkäuferprovision	38
b) Konkurrenz von §§ 459 ff. und § 123 BGB	39
2. Anfechtungslage und Rücktritt	40
a) Gesetzliches Rücktrittsrecht	40
b) Vertragliches Rücktrittsrecht	45

3. Anfechtungslage und contrarius consensus	47
4. Zusammenfassung	48
§ 7 Handelsvertreterprovision und Anfechtung	48
I. Rechtslage bei erfolgter Anfechtung	48
1. Grundsatz	49
2. Ausnahmen	49
3. Eigener Lösungsansatz	50
4. Zusammenfassung	52
II. Vertragsaufhebung ohne Anfechtungserklärung	53
1. Ausgangslage	53
2. Konkurrenzkonflikte	53
3. Eigener Lösungsansatz	54
4. Zusammenfassung	55
§ 8 Die Provision des Kommissionärs bei Anfechtung des Ausführungsgeschäftes	55
I. Rechtslage nach wirksamer Anfechtungserklärung	55
1. Der herkömmliche Ausgangspunkt	55
2. Eigener Lösungsansatz	55
3. Zusammenfassung	57
II. Vertragsaufhebung ohne Anfechtungserklärung	57

Dritter Abschnitt

Provisionsansprüche und Wandlung des provisonepflichtigen Geschäfts	58
§ 9 Maklerprovision	58
I. Der Standpunkt der h. M.	58
II. Gegenstimmen	62
III. Eigener Lösungsansatz	63
1. Grundsatz	63
2. Die Käuferprovision	63
3. Die Verkäuferprovision	67
IV. Zusammenfassung	68
§ 10 Handelsvertreterprovision	68
I. Provision des Verkaufsagenten	68
II. Provision des Einkaufsagenten	69
III. Zusammenfassung	72
§ 11 Provisionsanspruch des Kommissionärs	72
I. Provision des Einkaufskommissionärs	72
II. Provision des Verkaufskommissionärs	73
III. Ergebnis	73

Vierter Abschnitt

Provisionsansprüche und Ausübung gesetzlicher Rücktrittsrechte	74
§ 12 Maklerprovision	74
I. Die herkömmliche Auffassung vom Erfüllungsrisiko des Auftraggebers	74
II. Durchbrechungen	75
III. Eigener Lösungsansatz	79
IV. Zusammenfassung	81
§ 13 Handelsvertreterprovision	81
I. Rücktritt des Unternehmers	81
1. Ausgangslage	81
2. Grundsatz	82
3. Klageobliegenheit des Geschäftsherrn	82
4. Übergang auf Sekundäransprüche	86
5. Rücktritt nach teilweiser Ausführung	87
6. Ergebnisvergleich mit dem Maklerrecht	87
II. Rücktritt des Kontrahenten	88
1. Bei „Vertretenmüessen“	88
2. Bei Fehlen eines irgendwie gearteten Verschuldens	88
3. Eigener Lösungsansatz anhand des „Sphärengedankens“	89
4. Ergebnisvergleich mit dem Kommissions- und Maklerrecht	91
III. Zusammenfassung	92
§ 14 Provisionsanspruch des Kommissionärs bei Ausübung eines gesetzlichen Rücktrittsrechtes	92
I. Rücktrittsrecht des Kommissionärs	92
II. Rücktrittsrecht des Kontrahenten	94
III. Zusammenfassung	95

Fünfter Abschnitt

Provisionsansprüche bei Fehlen oder Wegfall der Geschäftsgrundlage	96
§ 15 Maklerprovision	96
I. Der Standpunkt der herkömmlichen Auffassung	96
II. Rechtsprechung	97
III. Eigener Lösungsansatz	98
IV. Zusammenfassung	100
§ 16 Handelsvertreter und Kommissionär	100
I. Handelsvertreterprovision	100
II. Provision des Kommissionärs	101

Sechster Abschnitt

Provisionsansprüche und Kündigung	102
§ 17 Maklerprovision	102
§ 18 Handelsvertreterprovision	103
I. Ausgangslage	103
II. Sukzessivlieferungsverträge	103
III. Dauerschuldverhältnisse der Gebrauchs- und Nutzungüberlassung	104
IV. Versicherungsverträge	107
V. Zusammenfassung	107
VI. Provision des Kommissionärs	108

Siebenter Abschnitt

Provisionsansprüche und Suspensivbedingungen	109
§ 19 Maklerprovision	109
I. Bedeutung des § 652 Abs. 1 S. 2 BGB	109
II. Abweichende Vereinbarungen	109
III. Bedingungsvereitelung	111
IV. Provisionsanspruch unter der Bedingung der Ausführung des Hauptvertrages	114
V. Zusammenfassung	116
§ 20 Handelsvertreterprovision	116
I. 1. Grundsatz	117
2. Abweichende Vereinbarung	117
II. Bedingungsvereitelung	119
III. Zusammenfassung	119
§ 21 Provision des Kommissionärs	119
I. Grundsatz	119
II. Ausnahmen	119
III. Zusammenfassung	121

Achter Abschnitt

Provisionsansprüche und Rücktrittsvorbehalt	122
§ 22 Maklerprovision	122
I. Ausgangslage	122
II. Meinungsstand im 19. und in der 1. Hälfte des 20. Jahrhunderts	122
III. Die Änderung der Rechtsprechung in der Nachkriegszeit	124
IV. Abweichende Positionen	130
V. Eigener Lösungsansatz	132

VI. Zusammenfassung	138
§ 23 Handelsvertreterprovision	138
I. Meinungsstand	138
II. Eigener Lösungsansatz	139
III. Zusammenfassung	140
§ 24 Provisionsanspruch des Kommissionärs	141
I. Ausgangslage	141
II. Rücktritt durch den Kommissionär	141
III. Rücktritt durch den Kontrahenten	142
IV. Zusammenfassung	143

Neunter Abschnitt

Provisionsansprüche und Resolutivbedingungen	144
§ 25 Maklerprovision	144
I. Meinungsstand	144
II. Eigener Lösungsansatz	148
III. Zusammenfassung	149
§ 26 Handelsvertreterprovision	149
I. Herkömmliche Betrachtungsweise	149
II. Eigener Lösungsansatz	150
III. Zusammenfassung	151
§ 27 Provisionsanspruch des Kommissionärs	151

Zehnter Abschnitt

Provisionsansprüche und Vorkaufsrecht	153
§ 28 Maklerprovision	153
I. Ausgangslage	153
II. Der Käufer ist Auftraggeber	157
III. Der Verkäufer ist Auftraggeber	160
IV. Provisionspflicht des Vorkaufsberechtigten	163
V. Zusammenfassung	163
§ 29 Handelsvertreterprovision	163

Elfter Abschnitt

Provisionsansprüche und fehlende Genehmigung des Vertrages	165
§ 30 Maklerprovision	165
I. Genehmigungsbedürftigkeit des Verpflichtungsgeschäftes	165
1. Grundsatz	165
2. Meinungsstand bei Aufhebung des Vertrages vor Erteilung der Genehmigung	166
3. Eigener Lösungsansatz	166

II.	Genehmigungsbedürftigkeit des Erfüllungsgeschäftes	168
1.	Versagung der Genehmigung als Anwendungsfall einer <i>nachträglichen Unmöglichkeit</i>	168
2.	Der Standpunkt der h. M.	169
3.	Eigener Lösungsansatz	170
III.	Zusammenfassung	171
§ 31	Handelsvertreter und Kommissionär	172
I.	Handelsvertreterprovision	172
II.	Provision des Kommissionärs	172
Zwölfter Abschnitt		
Provisionsansprüche und Vorvertrag		174
§ 32	Maklerprovision	174
I.	Rechtslage vor Abschluß des Hauptvertrages	174
1.	Grundsatz	174
2.	Parallele zum aufschiebend bedingten Vertrag	174
3.	Sonderfälle	175
II.	Rechtslage bei Nichtausführung des Vorvertrages	176
III.	Zusammenfassung	178
§ 33	Handelsvertreter und Kommissionär	178
I.	Handelsvertreterprovision	178
II.	Provision des Kommissionärs	179
Dreizehnter Abschnitt		
Provisionsansprüche und Aufhebungsverträge		180
§ 34	Maklerprovision	180
I.	Grundsatz	180
II.	Ausnahmen	180
1.	Ausgangslage	180
2.	Aufhebungsvertrag und Unwirksamkeit des Hauptvertrages	181
3.	Aufhebungsvertrag als Anfechtungssurrogat	182
4.	Aufhebungsvertrag als Surrogat für andere Auflösungsgründe	182
III.	Zusammenfassung	183
§ 35	Handelsvertreterprovision	183
I.	Grundsatz	183
II.	Problemfälle	185
III.	Zusammenfassung	185
§ 36	Provision des Kommissionärs	185

Vierzehnter Abschnitt

Zusammenfassung und Ergebnisse	186
§ 37 Maklerprovision und Vertragsauflösung	186
I. Überblick	186
II. Die bisherigen Grundsätze	188
III. Konfliktsituationen	188
IV. Eigener Lösungsansatz	188
V. Ergebnisvergleich	189
§ 38 Handelsvertreterprovision und Vertragsauflösung	189
I. Ergebnisse	190
II. Vergleich mit dem Makler	
§ 39 Provisionsanspruch des Kommissionärs und Auflösung des Ausführungsgeschäftes	191
I. Ergebnisse	191
II. Vergleich mit Makler und Handelsvertreter	192
Stichwortverzeichnis	193