

# Inhalt

<b>Vorwort</b>	7
Dr. Tim Ryles stellt A. L. Williams, den Mann und das Unternehmen, vor.	
<b>Einleitung</b>	10
Die Gründe, warum ich dieses Buch schrieb und ihm beinahe den Titel gab: <i>Wie man gewinnt, wenn man wie ich aussieht.</i>	
<b>1 Jeder möchte jemand sein</b>	17
Es gibt wohl keinen Menschen auf der Welt, der nicht davon geträumt hätte, wichtig oder berühmt oder erfolgreich zu sein. Erfahren Sie, wie Sie dieses besondere „Freitagabend-Gefühl“ zurückgewinnen.	
<b>2 Warnung: Versagerbotschaften</b>	32
Wenn Sie von der Begeisterung erfüllt sind, die Welt zu verändern, seien Sie auf der Hut! Versagerbotschaften greifen von überall her an. Aber: Sie können sie abwehren!	
<b>3 Das Geheimnis, wie man gewinnt</b>	41
Vielleicht steckt das Geheimnis, wie man gewinnt, schon in Ihnen, und es ist dann nicht das, was Sie dachten?	
<b>4 Warnung: Kein Freibier</b>	58
Sie glauben wohl kaum an meine „Zauber- und Gewinnformel“, aber Zentimeter um Zentimeter, dann ist's ein Kinderspiel.	
<b>5 Werden Sie wieder ein Träumer</b>	72
Wenn Sie meinen, Träumen sei nur etwas „für Kinder“, lesen Sie dieses Kapitel! Ohne einen großen Traum sind Sie „tot“.	
<b>6 Suchen Sie sich ein Anliegen</b>	92
„Stehen“ Sie für etwas? Eine Einstellung nach dem Motto „Feldzug für Geschäft und Leben“ verleiht Ihnen genau jenen zusätzlichen Vorsprung, den Sie zum Gewinnen brauchen.	

- 7 Träumen Sie im Großen – aber einfach formuliert . . . . . 112  
Halten Sie sich nicht mit Unbedeutendem auf! Sie riskieren möglicherweise Ihren Geschäftserfolg.
- 8 Seien Sie stets positiv . . . . . 128  
Seien Sie stets obenauf! Meine vier Grundsätze helfen *Ihnen, sich selbst* zu motivieren.
- 9 Behandeln Sie die Menschen „gut“ . . . . . 146  
Lob ist das Geheimnis für die wirksame Führung anderer.  
Lassen Sie sich helfen mit meinen zehn Tips, wie man ein Meister im Motivieren wird!
- 10 Geben Sie niemals auf . . . . . 167  
Geben Sie nicht auf, bevor Ihre Anstrengungen nicht genug Zeit hatten, sich zu konsolidieren! Der Erfolg ist vielleicht nur dreißig Tage entfernt. Um zu gewinnen, müssen Sie etwas mehr tun!
- 11 Das „Tu-es“-Prinzip . . . . . 187  
Reden kostet nichts, und jeder kann schön sprechen; aber ein Gewinner bricht auf, um etwas zu tun.
- 12 Warnung: Kommen Sie nicht auf die falsche Bahn . . . . . 206  
Was haben Sie wirklich geleistet, wenn Sie im Geschäftsleben erfolgreich sind, aber Ihr geistiges Interesse und Privatleben zurückbleiben? Verderben Sie sich nicht Ihre Aussichten auf Erfolg, indem Sie dieses Kapitel übergehen!

## Nachbemerkung

- Tun Sie Ihr Bestmögliches . . . . . 225  
Sorgen Sie sich nicht um Dinge, die Sie nicht ändern können!  
Konzentrieren Sie sich darauf, Ihren Teil der Welt zu verbessern, denn wenn Sie eines Tages nicht mehr gefragt sind/werden, brauchen Sie nichts zu bereuen.