

Inhaltsverzeichnis

1.0	Einführung	11
1.1	Vertragsgestaltung – Welche Verträge sollten geschlossen werden?	13
1.2	Vertragsmethodik und Abwicklung	14
1.3	Theorie und Praxis bei internationalen Verträgen	15
1.4	Risk-Management durch optimale Vertragsgestaltung	16
2.0	Übersicht über das anwendbare Recht im internationalen Geschäftsverkehr	19
2.1	Europa	19
2.2	Lateinamerika	23
2.3	Nordamerika	24
2.4	Naher Osten	25
2.5	Asien	26
2.6	Afrika	27
2.7	Australien	27
3.0	Das UN-Kaufrecht	28
3.1	Einführung in das UN-Kaufrecht	28
3.2	Übersicht über das UN-Kaufrecht	28
3.3	Besonderheiten des UN-Kaufrechts	29
3.4	Auszüge aus dem UN-Kaufrecht	32
3.5	Unterzeichnerstaaten des UN-Kaufrechts	44
3.6	Wesentliche Inhalte und Definitionen des UN-Kaufrechts	48
3.6.1	Primärleistungspflichten des Verkäufers	48

3.6.2	Primärleistungspflichten des Käufers	49
3.6.3	Nichtlieferung	49
3.6.3.1	Schadensersatz bei Nichtlieferung	50
3.6.3.2	Deckungskauf bei Nichtlieferung	50
3.6.4	Mangelhafte Lieferung	50
3.6.4.1	Rücktritt/Wandelung	51
3.6.4.2	Ersatzlieferung	51
3.6.4.3	Nachbesserung	52
3.6.4.4	Minderung	52
3.6.4.5	Schadensersatz	53
3.6.4.6	Untersuchung der Ware	55
3.6.4.7	Frist einer Mängelrüge	56
3.6.4.8	Gewährleistungsfrist	56
3.6.4.9	Verjährungsfrist	57
3.7	Vorteile des UN-Kaufrechts	57
3.8	Nachteile des UN-Kaufrechts	58
3.9	Ausschluss des UN-Kaufrechts	59
3.10	Aufbau eines individuellen internationalen Kaufvertrags	60
3.11	Vertragssprache	61
3.12	Gerichtsstand	61
3.13	Vollstreckbarkeit von deutschen Urteilen im Ausland	62
3.14	Schiedsgerichtsverfahren	63

3.14.1	Vorteile von Schiedsgerichtsverfahren	63
3.14.2	Wahl eines Schiedsverfahrens	64
3.14.3	Nachteile von Schiedsgerichten	65
3.14.4	Welche anerkannten Schiedsgerichtsinstitutionen gibt es?	66
3.14.5	Wo gibt es im Internet wertvolle Informationen zum internationalen Recht?	67
3.15	Besonderheiten bei internationalen Verträgen – Fragen zu Rechtsproblemen bei Verträgen mit ausländischen Vertragspartnern	68
3.15.1	Welches Recht findet ergänzend zum Vertrag Anwendung?	68
3.15.2	Kann ein ausführlicher Vertrag eine Rechtswahlklausel entbehrlich machen?	71
3.15.3	Wann findet das UN-Kaufrecht auf den Vertrag Anwendung?	71
3.15.4	Kann man vereinbaren, dass das UN-Kaufrecht auch auf Werk- oder Dienstleistungsverträge Anwendung finden soll?	74
3.15.5	Muss der Käufer nach dem UN-Kaufrecht im Falle der Nichtlieferung mahnen?	74
3.15.6	Haftet eine Zwischenhändlerin nach dem UN-Kaufrecht für ihre Vorlieferanten?	74
3.15.7	Haftet der Lieferant nach dem UN-Kaufrecht dafür, dass die Ware im Käufer- oder Verwenderstaat verkaufsfähig ist?	75
4.0	Sonstige empfehlenswerte Verträge und Vereinbarungen im internationalen Einkaufsgeschäft	76
4.1	NDA – Non Disclosure Agreement/Geheimhaltungsvereinbarung	76
4.1.1	Empfehlungen zum Thema Know-How-Schutz	77
4.2	LOI – Letter of Intent/Absichtserklärung und Nomination Letter	78
4.3	QA – Quality Agreement/Qualitätssicherungsvereinbarung	80

4.3.1	Rechtliche Situation mit Qualitätssicherungsvereinbarungen	84
4.3.2	Erläuterung häufig verwendeter Qualitätssicherungsklauseln aus Sicht des Einkaufs	85
4.4	Werkzeugverträge	96
4.4.1	Wer ist Eigentümer der Werkzeuge?	98
4.4.2	Rechtliche Situation ohne Werkzeugvertrag	100
4.4.3	Rechtliche Situation mit Werkzeugvertrag	102
4.4.4	Erläuterung häufig verwendeter Werkzeugvertragsklauseln aus Sicht des Einkaufs	102
4.5	Dokumentation von Verhandlungsergebnissen	111
5.0	Zusammenfassung und Ausblick	112
	Literaturverzeichnis	113
	Abkürzungsverzeichnis	114
	Stichwortverzeichnis	115