

Inhalt

1	Konfliktinvestitionen als Eskalationsrisiko	9
2	Prämissen	13
2.1	Konflikte als Entrapment-Phänomene: Definition und Abgrenzung	13
2.2	Konflikte als Entrapment-Phänomene: Theoretische Schlussfolgerungen	18
3	Hypothesen	23
3.1	Einflussfaktoren auf Entrapment	23
3.2	Wendepunkte in der Konflikteskalation	32
3.3	Überschreiten des Wendepunktes und Eskalationsfolgen	38
4	Untersuchungsdesign	43
4.1	Experimentelles Design.....	43
4.2	Messinstrumente	48
4.3	Externe Validität	52
5	Ergebnisse	59
5.1	Die Studienteilnehmer: Sieger und Verlierer	59
5.2	Der Einfluss von Sunk Costs und Zielanreizen auf Entrapment.....	61
5.3	Der Einfluss von Narzissmus auf Entrapment.....	68
5.4	Die Einflussfaktoren auf Entrapment: Zusammenfassung	71
5.5	Konflikteskalation durch Entrapment.....	71
6	Schlussfolgerungen.....	75
6.1	Ergebnisnahe Schlussfolgerungen.....	75
6.2	Grundsätze für Verhandlungen	81
6.3	Ausblick: Entrapment im Irak-Konflikt 2002-03?	87

7	Literaturverzeichnis	93
8	Anhang	101
8.1	Statistische Daten	101
8.2	Externe Validität: Vergleich von Nichtstudenten und Studenten.....	114
8.3	Auszug aus dem Fragebogen zur Strategiewahl	115