

Inhalt

1 Konfliktinvestitionen als Eskalationsrisiko	9
2 Prämissen	13
2.1 Konflikte als Entrapment-Phänomene: Definition und Abgrenzung	13
2.2 Konflikte als Entrapment-Phänomene: Theoretische Schlussfolgerungen.....	18
3 Hypothesen.....	23
3.1 Einflussfaktoren auf Entrapment	23
3.2 Wendepunkte in der Konfliktescalation	32
3.3 Überschreiten des Wendepunktes und Eskalationsfolgen	38
4 Untersuchungsdesign	43
4.1 Experimentelles Design.....	43
4.2 Messinstrumente	48
4.3 Externe Validität	52
5 Ergebnisse	59
5.1 Die Studienteilnehmer: Sieger und Verlierer	59
5.2 Der Einfluss von Sunk Costs und Zielanreizen auf Entrapment.....	61
5.3 Der Einfluss von Narzissmus auf Entrapment.....	68
5.4 Die Einflussfaktoren auf Entrapment: Zusammenfassung	71
5.5 Konfliktescalation durch Entrapment.....	71
6 Schlussfolgerungen.....	75
6.1 Ergebnisnahe Schlussfolgerungen.....	75
6.2 Grundsätze für Verhandlungen	81
6.3 Ausblick: Entrapment im Irak-Konflikt 2002-03?	87

7	Literaturverzeichnis	93
8	Anhang	101
8.1	Statistische Daten	101
8.2	Externe Validität: Vergleich von Nichtstudenten und Studenten.....	114
8.3	Auszug aus dem Fragebogen zur Strategiewahl	115