

Inhaltsverzeichnis

Einleitung	9
Gute und schlechte Geschäfte	13
Angst und Gier: Die beiden Triebfedern	16
Das System Schneider	19
Schuldenmachen oder: Von den Arabern lernen	21
Steuern zahlen – warum nicht?	24
Ein Plädoyer für das Schulfach Wirtschaft	25
Im Haifischbecken der Marktwirtschaft	27
Geld ist Macht	31
Achtung: Getretene Hunde beißen!	32
Lug & Trug sind allgegenwärtig	33
Betrug ist schwer nachzuweisen	39
Schnäppchenjäger	43
Von der Vision zum Erfolg	47
Gute Ideen reichen nicht aus	49
Ehrgeiz kommt nicht von ungefähr	50
Keine Angst vor der Angst	51
Die Zeit muss reif sein	52
Geld ist Sprit im Tank	53
Positive Verrücktheit	54
Statussymbole	55
Neider	56
Charisma und Teamgeist	57

Risikofaktoren und Schicksalsschläge	63
Die Macht der Medien	63
Und immer droht der Knast	66
GmbH statt GBR	68
Das ideale Portfolio	70
Nachfolgeregelungen und Erbe	72
Konkurse gehören dazu	75
 Wölfe im Schafspelz: Die Banken	 77
Bürokratie und Blendwerk	79
Spitzbube Bank	80
Bloß nicht beeindrucken lassen	84
 Die Kunst des Verhandelns	 87
Sich auf den Stuhl des anderen setzen	88
Verhandlungstricks	91
Verträge zwischen Großen und Kleinen	94
Die vier Waffen des Kleinen	95
Die Macht des Zahlers	98
 Der Bauherr – vieler Herren Knecht	 99
Grundstückskauf	99
Bauplanung	101
Ausführung	102
Finanzierung	105
 Die Tücken des Umgangs mit	 107
... Architekten	107
... Handwerkern	110
... Rechtsanwälten und Notaren	112
... Steuerberatern	116

Die wirklichen Werte	119
Fünf Arten der Moral	119
Macht und Moral	120
Von Mephisto lernen	123
Preise und Werte	124
Hoffnung ist das beste Geschäft	126
Selbstbetrug	127
Ein Freund, ein guter Freund	129