

Inhaltsverzeichnis

	Seite	Rdnr.
Vorwort	V	
Abkürzungsverzeichnis	XXI	

A. Allgemeiner Teil

I. Einführung	1	1
Vorbemerkungen	1	1
1. Differenzierung der Lizenzverträge und Versuch einer Gruppenbildung	3	13
a) Lizenzaustauschverträge	4	15
b) Lizenzverträge zur verdeckten Gewinnabschöpfung	4	18
c) Verwertungslizenzen	5	20
2. Hauptgegenstände und Funktionen der „echten“ Lizenzverträge	5	21
a) Übertragung technischer Kenntnisse und Fertigkeiten	5	26
b) Stand der Technik	6	27
c) Ausbildung und Training	6	28
3. Rechtsprobleme (Auswahl)	6	29
a) Begriffliche Probleme (Begriffliche Affinität zum Schutzrecht)	6	29
b) Überlegungen zur Rechtsnatur	7	33
aa) Typologie des obligatorischen Teiles von Lizenzverträgen	7	33
bb) Materiell gewollte Funktion und formal geschaffene Rechtsnatur	8	34
cc) Inhaltliche und funktionale Prüfung	9	41
4. Zusammenfassung	10	50
II. Anzuwendendes Recht	12	55
1. Vorbemerkung	12	55
a) Vereinbarungsfreiheit und deren Grenzen	12	55
b) Anzuwendendes Recht bei Verträgen mit Auslandselement	14	65
2. Staatsvertragliche Regelungen	15	81
a) Weltweit geltende Quellen des anzuwendenden Rechts	15	81
aa) Bestimmung über Inhalt, Umfang und Aufrechterhaltung der zugrundeliegenden Schutzrechte	16	83
bb) Beschränkungen der Vertragsfreiheit	16	84
cc) Schutz gegen unlauteren Wettbewerb	16	85
dd) TRIPS	17	87
ee) UN-Kaufrechtsübereinkommen (Wiener Kaufrechtsübereinkommen)	17	90
b) Regional geltende staatsvertragliche Normen	17	93
aa) Vorschriften zum Inhalt, Umfang und Aufrechterhaltung der Schutzrechte	18	94
bb) Zulässigkeit von Lizenzverträgen	18	95
cc) Kartellrecht	19	96
dd) Recht des unlauteren Wettbewerbs	19	97
ee) Internationales Privatrecht	19	98
3. Wahl des anzuwendenden Rechts durch die Parteien	19	99
4. Suche des anzuwendenden Rechts bei fehlender Rechtswahl durch die Parteien	20	104
a) Qualifikation des Lizenzvertrages	22	109
b) Anknüpfung	22	113
c) Bestimmung des anzuwendenden materiellen Rechts	23	116
III. Kartellrecht	24	121
1. Kartellrechtliche Grundlagen	24	121
a) Historischer Überblick	24	121
b) Grundzüge der Wettbewerbswirtschaft	28	135
c) Spannungsverhältnis Kartellrecht/Patent	29	141

Inhaltsverzeichnis

		Seite	Rdnr.
aa) Scheinbarer Widerspruch	29	141	
bb) Moderner Wettbewerbsbegriff	30	146	
2. Lizenzkartellrecht des GWB	32	155	
a) Kartellrechtlicher Rahmen	32	155	
b) Lizenzen als Kartellverträge unter § 1 GWB	34	161	
c) Vertikale Lizenzverträge im GWB	34	163	
aa) Allgemeines	34	163	
bb) Inhalt der §§ 17, 18 GWB	36	169	
3. EG-Recht	38	178	
a) Allgemeine Rahmenbedingungen	38	178	
aa) Institutioneller Rahmen	38	178	
bb) Das geistige Eigentum im EG-Recht	41	187	
cc) Freier Warenverkehr – Art. 30, 36 EGV	41	189	
b) EG-Kartellrecht	46	202	
aa) Überblick	46	202	
bb) Wettbewerbsbeschränkende Vereinbarungen	47	206	
cc) Wettbewerbsbegriff	47	209	
aaa) Deutsche Lösung	48	210	
bbb) US-Recht	48	211	
ccc) EG-Lösung	49	213	
ddd) Neuordnung für vertikale Liefer- und Vertriebsverträge	50	216	
eee) EuGH-Rechtsprechung	51	217	
dd) Bußgeld	51	218	
ee) Nichtigkeit	52	220	
ff) Freistellung	52	222	
aaa) Comfort Letter	53	227	
bbb) Gruppenfreistellungsverordnungen	54	229	
gg) „Alles-oder-Nichts-Prinzip“	55	235	
hh) Mißbrauch marktbeherrschender Stellungen	57	237	
ii) Fusionskontrolle	59	244	
4. Lizenzverträge im EG-Kartellrecht	60	246	
a) Historische Entwicklung	60	246	
b) TT-GVO	62	253	
aa) Struktur	62	253	
bb) Inhalt	62	254	
aaa) Vertragsgegenstand	62	254	
bbb) Erläuterungen zum Vertragsgegenstand	64	258	
ccc) Freistellungen	67	272	
ddd) Grenzen der Freistellungen	68	273	
eee) Erläuterungen zu den Freistellungen	68	276	
(1) Gebietsbeschränkungen	68	277	
(2) Markenführungspflicht	69	283	
(3) Eigenbedarfsbeschränkung	69	284	
(4) Minusklausel	70	285	
fff) Dauer der Freistellungen	70	287	
ggg) Verlängerung der Dauer durch Einbeziehung zukünftiger Verbes- serungen	72	294	
hhh) „Weiße Liste“	74	303	
iii) Erläuterungen zur „Weißen Liste“	76	306	
(1) Rücklizenzpflichtung	76	308	
(2) Bezugs- und Qualitätspflichtung	77	313	
(3) Dauer der Lizenzgebührenpflicht	77	315	
(4) Bereichslizenz	78	319	
(5) Anlagenbau	78	320	
(6) Zweite Lieferquelle	78	322	
(7) Erschöpfung durch Lizenzierung?	79	324	

	Seite	Rdnr.
(8) Nichtangriffsklausel	80	328
(9) Kündigungsvorbehalt bei Wettbewerbseintritt	80	330
jjj) „Schwarze Liste“	82	337
(1) Historie	82	338
(2) Inhalt der „Schwarzen Liste“	82	341
kkk) Erläuterungen zur „Schwarzen Liste“	83	342
(1) Preisbindung	83	342
(2) Wettbewerbsbeschränkungen	83	344
(3) Parallelhandel	83	346
(4) Abnehmerbeschränkungen	84	347
(5) Mengenbeschränkungen	84	349
(6) Übertragung von Verbesserungen	84	350
(7) Dauer der Gebietsbeschränkungen	85	351
lll) Widerspruchsverfahren	85	352
(1) Allgemeines	85	352
(2) Aufwand der Anmeldung	85	356
(3) „Insbesondere“-Fälle	86	357
mmm) Entzug der Freistellung	86	359
(1) Allgemeines	86	359
(2) Marktmacht	87	361
(3) Parallelhandel	88	367
(4) Mindestmengenverpflichtung	89	370
c) Mißbrauch marktbeherrschender Stellung	90	372
aa) Anwendbarkeit des Art. 86 EGV	90	372
bb) Marktbeherrschung	90	375
aaa) Sachlich relevanter Markt	91	377
(1) Kreuz-Preis-Elastizität	91	378
(2) Marktstatistiken	91	381
(3) Beurteilungskriterien	92	382
bbb) Räumlich relevanter Markt	92	384
ccc) Marktanteil	92	385
cc) Mißbrauch	93	390
aaa) Ausbeutungsmißbrauch	94	394
bbb) Struktur- und Behinderungsmißbrauch	95	397
(1) Verstärkung der Marktbeherrschung durch weiteres geistiges Eigentum	95	398
(2) Ersatzteil- und Zubehörmarkt	96	401
(3) Mangelnde Marktversorgung	96	402
(4) Lizenzverweigerung	96	403
(5) Lizenzerteilung	97	404
(6) Vertrieb patentierter Produkte	97	407
(7) Abbruch von Geschäftsbeziehungen	97	408
(8) Kopplungsgeschäfte	97	409
(9) Marktbeherrschung durch frühere Inhaber staatlicher Monopole	97	410
ccc) „Essential Facilities“-Doktrin	98	411
IV. Streitentscheidung	100	417
1. Einführung (Grundsätze)	100	417
2. Möglichkeiten und Formen von Vereinbarungen	102	435
a) Form von Zuständigkeitsvereinbarungen	102	436
b) Ausschließliche Zuständigkeit und Schiedsfähigkeit	102	440
c) Vereinbarung von Schiedsgerichten und staatlichen Gerichten alternierend ...	104	446
d) Insbesondere Vereinbarungen von Schiedsgerichten	105	450
aa) Differenzierung nach Ländern	105	458
bb) Differenzierungen nach dem anzuwendenden Recht und der Vollstreckbarkeit von Entscheidungen	106	462

B. Formularkommentar

Patentlizenzverträge

	Seite	Rdnr.
I. Ausschließlicher Lizenzvertrag (Mechanik)	109	
Einführung	122	1
Vorbemerkung zum Sachverhalt	123	7
Anmerkungen	123	9
1. Präambel	123	9
2. Vertragsgegenstand	124	11
3. Vertragsschutzrechte	124	12
4. Definition des Vertrags-Know-How	126	19
5. Bedeutung des Vertrags-Know-How als Vertragsgegenstand in Patentlizenzverträgen	127	25
6. Vertragsprodukte	128	27
7. Vertragsgebiet	128	30
8. Lizenzerteilung	129	32
9. Reine Herstellungs- oder Herstellungs- und Vertriebslizenz	129	37
10. Ausschließliche Lizenz	129	38
11. Einfache Lizenz	131	48
12. Eigennutzungsvorbehalt des Lizenzgebers	131	51
13. Unterlizenzen	132	53
14. Übertragung der Lizenz	133	58
15. Lizenzgebühr – Grundsätze	133	60
16. Umsatzlizenz	134	65
17. Stücklizenz	135	69
18. Höhe der Lizenzgebühr	135	72
19. Zahlung in Euro	136	75
20. Mindestlizenzgebühr/Eintrittsgeld	137	83
21. Pauschalvergütung	138	86
22. Anpassung bei Offenkundigwerden des Vertrags-Know-How	138	87
23. Anpassung bei Wegfall der Vertragsschutzrechte	139	90
24. Abrechnung und Zahlung der Lizenzgebühr	141	97
25. Ausübungspflicht/Best-Efforts-Klausel	142	103
26. Mindestqualitätsstandard	144	115
27. Zulassung	145	119
28. Durchführung von Werbemaßnahmen	146	123
29. Lizenzvermerk	147	131
30. Anmeldung und Aufrechterhaltung der Vertragsschutzrechte/Verzicht	148	133
31. Mitteilung des Vertrags-Know-How	148	139
32. Gewährleistung des Lizenzgebers	149	144
33. Sachmängelgewährleistung des Lizenzgebers	151	150
34. Angriffsgemeinschaft	152	158
35. Verteidigung der Nutzung der Vertragsschutzrechte	153	162
36. Fortentwicklung der Vertragsprodukte durch Lizenzgeber	154	163
37. Fortentwicklung der Vertragsprodukte durch Lizenznehmer	155	172
38. Gemeinschaftliche Fortentwicklung	158	185
39. Vorkaufsrecht	158	186
40. Geheimhaltung	158	187
41. Laufzeit des Vertrages	160	201
42. Außerordentliche Kündigung	161	207
43. Benutzungsrecht nach Vertragsbeendigung	165	228
44. Anzuwendendes Recht	167	242
45. Gerichtsstandsvereinbarung	169	255
46. Schriftform	171	271
47. Sonstige Vertragsbestimmungen	172	278

	Seite	Rdnr.
II. Ausschließlicher Lizenzvertrag (Pharmazie)	174	
Vorbemerkungen	184	283
1. Präambel	186	290
2. Definitionen	186	291
3. Ausschließliche Lizenz	186	292
4. Anwendungsbeschränkungen (field of use)	188	299
5. Qualitätsstandards/Kontrollbefugnisse des Lizenzgebers	188	301
6. Territoriale Beschränkung	189	306
7. Markenlizenz	190	310
8. Best-Efforts-Klausel/Wettbewerbsverbot	190	312
9. Unterlizenzen	191	316
10. Lizenzgebühr	192	318
11. Abrechnung und Zahlung der Lizenzgebühr	192	319
12. Erfahrungsaustausch	192	320
13. Verbesserungen des Vertragsprodukts	192	321
14. Bezugsverpflichtung	192	322
15. Ausfalllizenz für den Wirkstoff	194	328
16. Registrierung/Zulassung	194	330
17. Verteidigung der Nutzung der Schutzrechte	194	331
18. Nichtangriffsklausel	194	332
19. Geheimhaltungsverpflichtung	195	338
20. Gewährleistung des Lizenzgebers	195	339
21. Produkthaftung	196	340
22. Laufzeit	197	348
23. Weiterbenutzungsrecht	198	352
24. Übertragung	199	355
25. Schiedsklausel	199	356
26. Rechtswahl	199	357
27. Sonstige Vertragsbedingungen	199	358
28. Schriftform	199	359

Know-How-Lizenzverträge

III. License and Technical Assistance Agreement	200	
Anmerkungen	209	360
1. Allgemeiner Überblick	212	360
2. Gründe für den Technologietransfer	213	372
3. Probleme des internationalen Technologietransfers	216	385
4. Kartellrechtliche Aspekte. Allgemeines	217	390
5. Die Spürbarkeit im EG-Kartellrecht	223	417
6. Art. 85 EGV und die Abgrenzung von Patentlizenzverträgen zu Know-How-Lizenzverträgen	224	419
7. Art. 85 EGV und der Know-How-Begriff gemäß der TT-GVO	224	420
8. §§ 17, 18 GWB und der Know-How-Begriff	225	423
9. Die Rechtsnatur des Know-How-Lizenzvertrages	226	426
10. Der Gegenstand des Know-How-Lizenzvertrages	226	428
11. Der Know-How-Begriff	226	429
12. Arten des Know-How	227	432
13. Der Know-How-Austauschvertrag und der Vertrag über ein technisches Sachgebiet	227	437
14. Der „Verlängerte Werkbank“-Vertrag	229	440
15. Abgrenzung zwischen Know-How-Lizenzvertrag, gemischem Vertrag und Patentlizenzvertrag	229	441
16. Abgrenzung des Know-How-Lizenzvertrages von Marken- und Software-Lizenzen	231	449
17. Geheimhaltungsvereinbarungen	231	451
18. Vorvertrag, letter of intent, memorandum of understanding	232	452

Inhaltsverzeichnis

	Seite	Rdnr.
19. Forschungs- und Entwicklungskooperation, Gemeinschaftsunternehmen und Lizenzregelungen	232	453
20. Vertriebliche Kooperationen und Know-How-Lizenzregelungen	232	455
21. Der Aufbau des Know-How-Lizenzvertrages	232	456
22. Die Vertragsparteien	233	460
23. Präambel	233	461
24. Definitionen (Artikel I)	233	462
25. Definition des Vertragsgegenstandes (Artikel I [1])	234	464
26. Definition des Know-How (Artikel I [2])	236	473
27. Definition der technischen Verbesserungen (Artikel I [3])	240	491
28. Definition des „Initial Date“ (Artikel I [4])	240	492
29. Definition des Verkaufspreises (Artikel I [5]) und des „angemessenen Marktpreises“ (Artikel I [6])	240	493
30. Definition des Lizenzgebietes (Artikel II)	240	494
31. Know-How-Transfer (Artikel II)	240	495
32. Technische Dokumentation (Artikel II [1] und [2])	240	496
33. Training von Fachleuten des Lizenznehmers beim Lizenzgeber (Artikel II [1])	241	499
34. Geheimhaltung des Know-How (Artikel II [3])	242	503
35. Delegation des Personals des Lizenzgebers zum Lizenznehmer (Artikel II [4])	243	505
36. Zusätzliche Leistungen des Lizenzgebers (Artikel II [6])	243	506
37. Zuliefererpflichtung des Lizenzgebers (Artikel II [7])	244	512
38. Lizenzrechte (Artikel III)	245	513
39. Das Fertigungs- oder Herstellungsrecht	245	518
40. Die Teillertigungslizenz bei Produktlizenzen	246	520
41. Fertigungsrecht für Ersatzteile	246	522
42. Regionale Fertigungsbeschränkung (Artikel III [1])	246	523
43. Nicht-exklusive und exklusive Fertigungsrechte (Artikel III [1] und [4])	247	524
44. Die „have-made“-Lizenz	247	528
45. Die Mengenbeschränkung und die Mindestmengenverpflichtung	248	529
46. Die sog. Nachbaufertigung	248	530
47. Die „technical-field-of-use“-Beschränkung	248	531
48. Das Gebrauchsrecht	248	532
49. Das Vertriebsrecht und andere Verwertungsrechte	249	534
50. Aktive und passive Verwertungsrechte	249	535
51. Regionale Vertriebsbeschränkungen und Beschränkungen auf Eigenbedarf des Lizenznehmers	249	536
52. Exklusive und nicht-exklusive Vertriebsrechte	250	539
53. Der absolute Gebietsschutz für den Lizenznehmer	251	542
54. Die „notwendigen Patente“ gemäß der TT-GVO und ihre Bedeutung für die Gestaltung von Know-How-Lizenzverträgen	251	543
55. Die Mengenbeschränkung	252	549
56. Die Mindestmengenverpflichtung	253	551
57. Die Kundenbeschränkung	253	552
58. Die Preisbeschränkung	253	553
59. Die „second-source“-Lizenz	253	554
60. Die Unterlizenz	253	555
61. Die Patentlizenz in Know-How-Lizenzverträgen (Artikel III [1] und [2])	255	560
62. Die Rücklizenz („grant back-license“) des Lizenznehmers (Artikel III [3])	255	562
63. Die kartellrechtliche Beurteilung der nicht-exklusiven Herstellungslizenz für Deutschland bzw. die gesamte EU	256	565
64. Die kartellrechtliche Beurteilung der nicht-exklusiven regional beschränkten Herstellungslizenz	256	566
65. Die kartellrechtliche Beurteilung der exklusiven Herstellungslizenz	259	575
66. Die kartellrechtliche Beurteilung von Mengenbeschränkungen und die Ausübungsverpflichtung (u. a. Mindestmengenverpflichtung)	260	580

	Seite	Rdnr.
67. Die kartellrechtliche Beurteilung der „technical-field-of-use“-Beschränkung	261	583
68. Die kartellrechtliche Beurteilung der nicht-exklusiven Vertriebslizenz	261	585
69. Die kartellrechtliche Beurteilung der exklusiven Vertriebslizenz	263	590
70. Die kartellrechtliche Beurteilung der Beschränkung des Lizenznehmers auf den Eigenbedarf	267	606
71. Die kartellrechtliche Beurteilung der Kundenbeschränkung	267	608
72. Die kartellrechtliche Beurteilung der Preisbeschränkung	269	616
73. Die kartellrechtliche Beurteilung der „second-source“-Lizenz	269	618
74. Die kartellrechtliche Beurteilung der Rechtseinräumung für Gebiete außerhalb Deutschlands und außerhalb der EU	270	621
75. Die kartellrechtliche Beurteilung der Unterlizenz	273	632
76. Die kartellrechtliche Beurteilung der Nutzungsbestimmungen in Lizenzaustauschverträgen („cross licensing agreements“)	273	634
77. Die kartellrechtliche Beurteilung der Rechtseinräumung an Know-How zwischen Konzerngesellschaften	273	636
78. Die kartellrechtliche Beurteilung der Geheimhaltungsverpflichtung	274	637
79. Die kartellrechtliche Beurteilung der Rücklizenz während der Vertragslaufzeit und nach Vertragsende	274	639
80. Allgemeine Überlegungen zur finanziellen Gegenleistung des Lizenznehmers	276	651
81. Die Kosten des Transfers der Dokumentation	277	653
82. Die Kosten des Trainings der Mitarbeiter des Lizenznehmers beim Lizenzgeber	277	655
83. Die Kosten der Delegation von Fachleuten des Lizenzgebers zum Lizenznehmer	278	658
84. Die Kosten zusätzlicher technischer und sonstiger Hilfestellung durch den Lizenzgeber	278	659
85. Die Pauschalabgeltung als Gegenleistung des Lizenznehmers für die ihm eingeräumten Lizenzrechte	278	660
86. Die Umsatzlizenzgebühr als Gegenleistung des Lizenznehmers für die eingeräumten Lizenzrechte	279	662
87. Beispiele für die Formulierung der Gegenleistung	281	666
88. Die Definition des Verkaufspreises (Artikel I [5]) und des „angemessenen Marktpreises“ (Artikel I [6])	281	667
89. Die Bemessungsgrundlage bei Gebrauch des Lizenzgegenstandes durch den Lizenznehmer oder bei anderen Verwertungsformen als dem Verkauf	283	671
90. Die Definition des Begriffs „Vertrieb“ im Zusammenhang mit der Gegenleistung des Lizenznehmers	283	672
91. Die kartellrechtliche Beurteilung der vom Lizenznehmer zu erbringenden finanziellen Gegenleistung	283	674
92. Die Zahlungsbedingungen für die finanzielle Gegenleistung des Lizenznehmers	284	676
93. Die Bezugsverpflichtung des Lizenznehmers und Qualitätsvorschriften für den Lizenznehmer und deren kartellrechtliche Beurteilung	286	680
94. Der Lizenzvermerk und seine kartellrechtliche Beurteilung	290	694
95. Die Nichtangriffsverpflichtung bezüglich des geheimen Charakters des Know-How und die kartellrechtliche Beurteilung	291	698
96. Die Markenlizenz und deren kartellrechtliche Beurteilung	292	702
97. Die Überfremdklausel und ihre kartellrechtliche Beurteilung	293	704
98. Die Meistbegünstigungsklausel und ihre kartellrechtliche Beurteilung	293	705
99. Das Wettbewerbsverbot des Lizenznehmers und seine kartellrechtliche Beurteilung	295	710
100. Die Know-How-Haftungsbestimmungen (Artikel II [3] und Artikel V [1]) ...	297	720
101. Die Patentaftungsbestimmungen in Know-How-Lizenzerträgen (gemischten Verträgen) (Artikel V [2])	299	729
102. Höhere Gewalt	301	735
103. Schiedsvereinbarung und anzuwendendes Recht (Artikel VI und VIII [4])	301	738

Inhaltsverzeichnis

	Seite	Rdnr.
104. Der Wegfall oder das Bestreiten „notwendiger“ Patente	302	743
105. Die Kündigung aus wichtigem Grund und ihre kartellrechtliche Beurteilung (Artikel VII [3])	303	746
106. Die Vertragslaufzeit (Artikel VII [1] und [2]) und ihre kartellrechtliche Beurteilung	303	748
107. Rechte und Pflichten nach Vertragsende (Artikel VII [4])	304	754
108. Die salvatorische Klausel	308	765
109. Übertragbarkeit des Vertrages (Artikel III [1] und V [4])	309	769
110. Schriftformerfordernis	309	772
111. Entzug der Freistellung vom Verbot wettbewerbsbeschränkender Vertragsbestimmungen im EG-Recht	309	773
 IV. Know-How-Lizenzvertrag über Anlagen	 311	
Anmerkungen	315	780
1. Allgemeiner Überblick	316	780
2. Die Definition des Vertragsgegenstandes (§ 1 [1])	316	782
3. Die Definition des Know-How (§ 1 [2] und [3])	316	783
4. Verbesserungen (§ 1 [3])	317	789
5. Die Definition des Nettoverkaufspreises (§ 1 [4])	317	790
6. Die Definition des Lizenzgebietes (§ 1 [5])	317	791
7. Der Know-How-Transfer (§ 2)	317	792
8. Die Kosten des Know-How-Transfers (§ 3)	319	799
9. Verbesserungen (§ 2)	319	800
10. Lizenzrechte (§ 3)	319	801
11. Die finanziellen Verpflichtungen des Lizenznehmers (§ 4)	319	802
12. Die Patente im Anlagen-Know-How-Lizenzvertrag	320	804
13. Haftungsregelungen für das Anlagen-Know-How (§ 6)	320	805
14. Rechte nach Vertragsbeendigung (§ 8)	320	806
15. Die kartellrechtliche Beurteilung des Anlagen-Know-How-Lizenzvertrages	320	807
 V. License Agreement (Gemischter Know-How- und Patentlizenzvertrag über ein Verfahren zur Herstellung eines bestimmten chemischen Stoffes)	 321	
Anmerkungen	332	808
1. Vorbemerkungen	332	808
2. Aufbau des Lizenzvertrages	334	814
3. Die Präambel	334	815
4. Die Definition des „Lizenzverfahrens“ (Artikel I [1]), der „Vertragsanlage“ (Artikel 1 [2]) sowie des „Vertragsproduktes“ (Artikel I [3])	334	816
5. Die Definition des Begriffs „TECHNICAL INFORMATION“ (Artikel I [4])	335	820
6. Die Definition des Begriffs „PATENT RIGHTS“ (Artikel I [5])	335	823
7. Die Definition des Begriffs „AFFILIATE“ (Artikel I [6])	336	824
8. Die Lizenzrechte (Artikel II)	336	825
9. Die Rücklizenz (Artikel II [2])	336	826
10. Der Technologietransfer von Lizenzgeber zum Lizenznehmer (Artikel III)	337	829
11. Die Verbesserungen des Lizenzgebers (Artikel III [1])	338	835
12. Die Regelung der Kosten des Technologietransfers (Artikel III)	338	836
13. Die Rücklizenz (Artikel III [4])	339	837
14. Die Geheimhaltung (Artikel III [5], [6] und [7])	339	838
15. Die Gegenleistung des Lizenznehmers und die Zahlungsbedingungen (Artikel IV und V)	339	839
16. „Performance Guarantees“ (Artikel VI)	340	843
17. Rechte bei Kündigung und bei Vertragsablauf (Artikel VIII)	343	857
18. Die Patent-Nichtangriffsverpflichtung des Lizenznehmers (Artikel XII)	344	859
19. Die Know-How- und Patentaftung des Lizenzgebers	344	861
20. Die Meistbegünstigungsklausel (Artikel XIV)	345	863
21. Die kartellrechtliche Beurteilung des Lizenzvertrages zwischen CAG und ICI	345	865

	Seite	Rdnr.
VI. Gemischter Know-How- und Patentlizenzvertrag über ein Verfahren und eine Anlage zum Betreiben des Verfahrens	346	
Anmerkungen	351	867
1. Vorbemerkung	351	867
2. Die Präambel	352	872
3. Definitionen (§ 1)	353	873
4. Der Know-How-Transfer und die Lizenzgewährung (§ 2)	353	874
5. Die Gegenleistung (§ 3)	354	879
6. Die Meistbegünstigung (§ 3 [5])	355	884
7. Weitere Leistungen von CHEMAG (§ 4)	355	885
8. Weitergabe von Verbesserungen des Lizenzgebers und die Rücklizenz des Lizenznehmers (§ 5)	355	886
9. Die Haftungsregelung (§ 6)	356	892
10. Das Patentrisko in gemischten Lizenzverträgen auf dem Gebiet der chemischen Industrie	357	896
11. Die Geheimhaltung sowie die Nutzung nach Vertragsende (§ 7)	358	898
12. Allgemeine Bestimmungen (§ 8)	359	900
13. Die kartellrechtliche Beurteilung des Vertrages	359	901
VII. Technical Collaboration Agreement (Technischer Kooperationsvertrag)	361	
Anmerkungen	369	906
1. Der internationale Know-How-Lizenzvertrag, Einführung	369	906
2. Mustervertrag für einen deutsch-indischen Technologietransfer-Vertrag	370	910
3. Vorbemerkungen zum Vertragsentwurf	370	911
4. Artikel I des Vertragsentwurfs	372	915
5. Artikel II des Vertragsentwurfs	373	918
6. Artikel III und IV des Vertragsentwurfs	373	919
7. Artikel V des Vertragsentwurfs	373	920
8. Artikel VI des Vertragsentwurfs	373	921
9. Artikel VII des Vertragsentwurfs	373	923
10. Artikel VIII des Vertragsentwurfs	374	925
11. Artikel IX, X, XI und XII des Vertragsentwurfs	375	929
12. Artikel XIII des Vertragsentwurfs	375	931
13. Artikel XIV bis XVII des Vertragsentwurfs	375	932
14. Kartellrechtliche Aspekte des Vertragsentwurfs	375	933
Markenlizenzverträge		
VIII. Trademark License Agreement	376	
Anmerkungen	382	934
1. Sachverhalt	382	934
2. Wahl des Formulars	383	935
3. Formvorschriften	383	936
4. Rechtsnatur der Markenlizenz	383	937
5. Liste der lizenzierten Marken	384	938
6. Vertragsgebiet	384	939
7. Ausschließlichkeit der Lizenz	385	941
8. Registrierung der Lizenz	386	945
9. Weitere Markenanmeldungen	386	946
10. Form der Markenbenutzung	387	947
11. Überwachung der Benutzungsart	387	948
12. Durch Benutzung erworbene Rechte	388	950
13. Nichtangriffsklausel	388	951
14. Markenverletzungen	388	952
15. Qualitätskontrolle	389	954
16. Vermarktungsbemühungen	390	956
17. Verkaufspreise	390	957

Inhaltsverzeichnis

	Seite	Rdnr.
18. Lizenzgebühren	390	958
19. Mindestlizenzgebühren	391	961
20. Umsatzsteuer	392	964
21. Quellensteuer	392	966
22. Abrechnung, Zahlung und Bucheinsicht	393	968
23. Wechselseitige Freistellungen	394	969
24. Vertragslaufzeit und Kündigung	395	972
25. Kündigung aus wichtigem Grund	395	975
26. Abverkauf nach Vertragsende	396	976
27. Einschränkung von Aufrechnungsrechten.....	396	977
28. Rechtswahl.....	397	978
29. Streitentscheidung	397	979
IX. Markenlizenzvertrag	399	
Anmerkungen	407	980
1. Sachverhalt	408	980
2. Wahl des Formulars	408	981
3. Formvorschriften	408	982
4. Aufmachung	408	983
5. Rechtsnatur der Markenlizenz	409	984
6. Liste der lizenzierten Marken	409	985
7. Vertragsgebiet	409	986
8. (Teil-)Ausschließlichkeit der Lizenz	409	987
9. Vertriebsverbot für die EU	410	990
10. Benutzungsgrenzen	411	991
11. Geheimhaltung der Rezeptur	411	992
12. Beschreibung des Know-How	411	993
13. Vertraulichkeitsvereinbarungen mit Mitarbeitern	412	994
14. Einweisung, Schulung	412	995
15. Belieferung mit Rohstoffen	412	996
16. Form der Markenbenutzung	413	998
17. Überwachung der Benutzungsart	413	999
18. Durch Benutzung erworbene Rechte	413	1000
19. Nichtangriffsklausel	413	1001
20. Markenverletzungen	413	1002
21. Qualitätskontrolle	414	1003
22. Vermarktungsbemühungen	414	1004
23. Lizenzgebühren	414	1005
24. Umsatzsteuer, Quellenssteuer	415	1007
25. Abrechnung, Zahlung und Bucheinsicht	415	1009
26. Haftung	416	1010
27. Vertragslaufzeit und Kündigung	416	1012
28. Kündigung aus wichtigem Grund	417	1013
29. Abwicklung bei Vertragsende	417	1014
30. Einschränkung von Aufrechnungsrechten	417	1016
31. Rechtswahl	418	1017
32. Streitentscheidung	418	1018
Besondere Verträge		
X. Franchise Agreement	419	
Anmerkungen	432	1020
1. Sachverhalt	433	1020
2. Wahl des Formulars	434	1021
3. Franchising	434	1022
4. Methoden des internationalen Franchising	434	1023
a) Direktes Franchising	434	1023
b) Indirektes Franchising	434	1024

	Seite	Rdnr.
c) Master-Franchising	434	1025
d) Gemeinschaftsunternehmen	435	1026
5. Allgemeine Grundsätze des internationalen Franchising	435	1027
6. Rechtsquellen	435	1028
a) EG-Kartellrecht	436	1029
b) Nationales Recht	436	1030
c) USA	437	1031
d) Lateinamerika	437	1032
e) Asien	438	1033
7. AGBG	438	1034
8. Vorvertragliche Aufklärungspflichten	438	1035
9. Schriftform	439	1036
10. Franchisenehmer	440	1037
11. Präambel	440	1038
12. Definitionen	440	1039
13. Gewerbliche Schutzrechte	440	1040
14. Know-How	440	1041
15. Marken	441	1042
16. Handbuch	441	1043
17. Einräumung der Franchise	441	1044
18. Standortklausel	441	1045
19. Exklusivität	442	1046
20. Standortklausel	442	1047
21. Verwendungsverbot	442	1048
22. Verletzung von Markenrechten	442	1049
23. Leistungen des Franchisegebers	442	1050
24. Bekanntgabe der Selbständigkeit	442	1051
25. Gesetzliche Anforderungen	443	1052
26. Besteinsatzgebot	443	1053
27. Lagerhaltung	443	1054
28. Passiver Vertrieb	443	1055
29. Querlieferungen im System	443	1056
30. Lieferbedingungen	443	1057
31. Preisbindungen und -empfehlungen	444	1058
32. Bezugsbindungen	444	1059
33. Schulung	445	1060
34. Werbung	445	1061
35. Kontrolle	445	1063
36. Geschäftsplan	445	1064
37. Änderungsvorbehalt	446	1065
38. Gebühren	446	1066
a) Einstiegsgebühr	446	1067
b) Laufende Gebühren	446	1068
c) Mindestgebühr	446	1069
d) Werbegebühr	447	1070
39. Zahlungsbedingungen	447	1071
40. Geheimhaltung	447	1072
41. Wettbewerbsverbot	447	1073
42. Nachvertragliches Wettbewerbsverbot	447	1074
43. Vertragsstrafe	448	1075
44. Haftung	448	1076
45. Produkthaftung	449	1077
46. Persönlichkeitsgrundsatz	449	1078
47. Dauer des Franchisevertrages	449	1079
48. Fristlose Kündigung	449	1080
49. Angriff von Schutzrechten	449	1081

Inhaltsverzeichnis

	Seite	Rdnr.
50. Ausgleichsanspruch	449	1082
51. Übertragung der Franchise	450	1083
52. Anzuwendendes Recht	450	1084
53. Gerichtsstandsvereinbarung	451	1085
54. Mediation	451	1086
55. Schiedsverfahren	451	1087
56. Salvatorische Klausel	452	1088
57. Vertragssprache	452	1089
58. Bestätigungsvermerk	452	1090
59. Widerrufsbelehrung	452	1091
XI. Merchandising License Agreement	453	
Anmerkungen	464	1092
1. Zum Regelungsgegenstand	465	1092
2. Ausgangssachverhalt, Präambel	467	1096
3. Wahl des Formulars	467	1099
4. Formvorschriften	468	1102
5. Begriffsbestimmungen	468	1104
6. Merchandising-Objekt	468	1105
7. Merchandisingfähige Schutzrechtspositionen	469	1106
a) Urheberrechte	469	1107
b) Titel, besondere geschäftliche Bezeichnungen	470	1108
c) Marken	470	1109
d) Geschmacksmuster	470	1110
e) Persönlichkeitsrecht	471	1111
f) Ergänzender wettbewerbsrechtlicher Leistungsschutz	471	1112
8. Liste der Vertragsartikel	471	1113
9. Vertragsgebiet	472	1115
10. Umfang der Rechtseinräumung	472	1116
11. Vertragslaufzeit, Kündigung	473	1121
12. Lizenzgebühren	475	1124
a) Vorablizenz	475	1125
b) Umsatzabhängige Lizenzgebühr	475	1126
c) Mindestlizenzgebühren	475	1127
d) Stücklizenzgebühren	476	1129
13. Zahlungsbedingungen	476	1130
a) Entstehung des Lizenzgebührenanspruchs	476	1131
b) Gebührenabrechnung	476	1132
c) Fälligkeit	477	1133
d) Verzug, Aufrechnung etc.	477	1134
e) Währung	477	1135
14. Umsatzsteuer	477	1136
15. Quellensteuer	477	1139
16. Führung der Handelsbücher, Bucheinsichtsrecht	478	1141
17. Marketingplan	478	1144
18. Qualitätssicherung	478	1145
19. Produkthaftung	479	1146
20. Freigabeprozedur	479	1147
21. Produktmuster	480	1148
22. Sonstige Anforderungen an den Lizenznehmer	480	1149
23. Vertriebsbemühungen	480	1150
24. Vertrieb außerhalb des Vertragsgebietes	480	1151
25. Aufrechterhaltungspflicht des Lizenzgebers	481	1152
26. Schutzrechts-Hinweis	481	1153
27. Registrierung der Lizeneinräumung	481	1155
28. Nichtangriffsklausel	481	1156
29. Verletzung von Schutzrechten durch Dritte	481	1157

Inhaltsverzeichnis

	Seite	Rdnr.
30. Freistellung durch Lizenzgeber	482	1158
31. Freistellung durch Lizenznehmer	482	1159
32. Abverkauf	482	1160
33. Teilnichtigkeit	483	1161
34. Anzuwendendes Recht	483	1162
35. Rechtsstreitigkeiten	483	1163
Sachregister	485	