

INHALT

Hinweise für den Benutzer	VIII
Erster Teil: Die Volkswirtschaft	1
Volkswirtschaftliche Gesamtrechnung	3
Skeptisch gegenüber wirtschaftlicher Leistung	3
Das Sozialprodukt und seine Verwendung	4
Die Anteile der Faktoreinkommen	7
Einige bedeutende Wirtschaftszweige	8
Versorgungsbetriebe in öffentlicher Hand	11
Konsumgüter sind manchmal Investitionsgüter	13
Sortimentserweiterung im Bäckerladen	15
Umschlag ist teuer	19
Bedeutender Frachtenmarkt: die „Baltic“	20
Ideen braucht's im Werbegeschäft	21
Außenhandel und Zahlungsbilanz	23
Vom Sinn der internationalen Arbeitsteilung	23
Englands Stärke: unsichtbare Leistungen	26
Notfalls: IWF-Ziehungen und Swaplinien	28
Gemeinsame Politik im Gemeinsamen Markt	30
Konjunkturpolitik = Nachfragesteuerung	33
Große Ziele: Vollbeschäftigung bei Preisstabilität	33
Unterkonsumtion und Verelendung	37
Keynes beschreibt den Multiplikatoreffekt	39
Traditionelle Mittel: Offenmarkt-Politik und Diskont	41
Wieder modern: die „naive“ Quantitätstheorie	43
Falscher Ehrgeiz: Feineinstellung der Konjunktur	46
„Schlechtes Geld verdrängt das gute“	47
Theorien über den Außenwert des Geldes	50
Glanz und Elend des Golddevisenstandards	51
Geldschöpfung – Geldvernichtung	55
Kaufen auf Stottern	58
Konjunkturpolitik mit Mindestanzahlungen	61
Arbeit	63
Die Ausbreitung der Gewerkschaftsbewegung	63
Auch der Angestellte ist ein „worker“	65
Kampf um den Lohnvorsprung	66
Abkühlungsfrist – Gewerkschaftsbetrieb – Beitragseinzahlung	68
Arbeitsbeziehungen: Lösungsversuch über die Gerichte	72
Demokratie an der Werkbank	76

IV

Soziales	78
Vom Armenrecht zum Beveridge Report	78
Auf dem Wege zum lohngkoppelten Versicherungssystem	81
Stolz auf den Staatlichen Gesundheitsdienst	83
Aus dem Ballungsgebiet auf die Grüne Wiese	85
Steuern und Abgaben	87
Lenken – oder nur Einnahmen erheben?	87
Gerecht, allgemein, billig und einfach	89
Das höchste Aufkommen von der Einkommensteuer	90
Wohnhaft, aber nicht daheim	91
Sechs Einkunftsarten	93
Ausgaben – Werbungskosten – Freibeträge	96
„In Ausübung dienstlicher Tätigkeiten“	97
Meist selbst zu tragen: Kosten der Weiterbildung	98
Ordnungsgemäße Buchführung	101
Richtige Vorratsbewertung	102
Schicksal der meisten Aktiva: Wertminderung	103
Substanzverringerung – faule Forderungen – Verlustvortrag	106
„Arbeitsloses Einkommen“ – hoch besteuert	107
Im Streitfalle Berufung	108
Reform an Haupt und Gliedern	109
Doppelbesteuerung von Gesellschaftsgewinnen	111
Vorbeugen gegen die Nachlaßsteuer	114
Das meiste am Whisky ist Akzise	116
Autofahren mit Einheitssteuer	117
 Zweiter Teil: Das Unternehmen	 119
Unternehmensformen	121
Einzelunternehmen und Handelsgesellschaft	121
Im Wettbewerb um den Anleger: die AG	124
Robin Saunders entdeckt eine Marktlücke	126
Viele Gesellschaften ohne Geschäftsbetrieb	128
Alles steht in der Satzung	129
Kapital: genehmigt, begeben, aufgerufen, eingezahlt	132
Die Vorrechte von Vorzugsaktien	133
Beschlüsse in der Hauptversammlung	136
„Hauptamtliche“ und „Nebenamtliche“ im Verwaltungsrat	139
Amerika: General-, Finanz-, Verwaltungsdirektor	141
Gewinn nach Steuern und Minderheitenanteilen	144
Zweckgerechte Vergleichsbasis: Rendite auf eingesetztes Kapital	150
Unternehmerische Fehlschläge: Liquidation, Konkurs	152
Unwillkommene Gäste: Zwangs-, Konkursverwalter, Abwickler	152
Das Ende aller Dinge: Abwicklung	154
Zweierlei freiwillige Abwicklung	157
Abtretung – Vergleich – Kontrolle	158
Konkursgründe	160

Vermögen für die Zahlung der Schulden	163
Wenn es ans Verteilen geht: vorrangige und bevorrechtigte Forderungen	165
Unternehmenszusammenschlüsse	168
Jeder erhofft sich Kostendegression	168
Die Taktik des Übernahmeangebots	172
Zwischen Monopol und vollständigem Wettbewerb	174
Knebelvereinbarung – Preisdiskriminierung – Personalunion	177
Maßgebender Marktanteil: ein Viertel	180
Innere Organisation	182
Linien-, Stabs-, funktionale Organisation	182
Konzernstruktur nach Märkten	186
Vielseitiger Mann: der Einkaufsleiter	189
Hoher Einmalaufwand für Vorrichtungen und Werkzeuge	192
Arbeitsstudien zur Produktivitätssteigerung	195
Akkordlohn bringt Lohnstreitigkeiten	198
Einstellung – Ausbildung – Beförderung – Versetzung	199
Viel Gesprächsstoff im Gemeinsamen Ausschuß	202
Betriebsabrechnung und Kalkulation	205
Einzel- und Gemeinkosten	205
Notwendiger Umweg über Kostenstellen	208
Auf Konten oder Betriebsabrechnungsbogen	211
Modernes Rechnen mit Grenzkosten	214
Mit Blick in die Zukunft: Plankostenrechnung	217
Materialentnahmeschein – Lohnverrechnungsblatt – Gemeinkostenzettel	220
Finanzbuchhaltung	222
Journale und Hauptbücher	222
Personen- und Sachkonten	225
Hoher Zins: Skonto	228
Böse Sache: Wechsel nicht honoriert	229
Der Abschluß der Bücher	230
Wenig Lärm um stille Reserven	232
Dritter Teil: Die Geschäfte der City	235
Banken und andere Geldinstitute	237
Menschen aller Stände	237
Eine Quadratmeile voller Wissen und Sachkenntnis	238
Eine große Vielfalt von Bankdienstleistungen	239
Betriebskapital sparen durch Factoring und Leasing	243
Der jüngste Sproß: Postscheckdienst	247
Die Zentralbank: zwölf Reservebanken	251
Darlehen – Vorschüsse – Wechselkredite	253
Emissionsgeschäft	254
Kapital vom Publikum aufnehmen	254
Wie eine Emission begeben wird	256
Steckbrief des Kapitalnehmers: der Emissionsprospekt	259
Reparierung	261

Ausgabe eines Bezugsrechts	262
Eine Eurodollaranleihe mit variablem Zins	265
Geldmarkt	267
Anlage für unbeschäftigte Gelder	267
Den Kassenbedarf der öffentlichen Hand decken	268
Dokumentencredit – Weisung über die Grenzen	271
Geldleiher der letzten Zuflucht	274
Devisenhandel und Goldmarkt	277
Enge Spannen und lebhafter Handel	277
„Outright“ mit dem Exporteur, „Swappen“ für den Gelddisponenten	278
„Heiße Gelder“ abwehren	281
Gold für gewerblichen Bedarf und zum Horten	283
Investmenttrusts und Investmentfonds	285
Open-end- und Closed-end-Fonds	285
Inventarwert plus Ausgabegebühr	288
Kursgewinne einheimsen	289
Letzte Stufe: der Dachfonds	291
Effektenbörse	293
Groß- und Einzelhändler der Börse: Jobber und Broker	293
Kurs – Kurswert – Provision	296
Prolongation und Option	298
Laufende Rendite und Effektivverzinsung	300
Sorgt für einen geordneten Markt: der „specialist“	302
Rohstoffwirtschaft und -handel	305
Lokomärkte und Terminmärkte	305
Immer wieder verkannt: die Rolle des Spekulanten	308
Gegengeschäft oder effektive Lieferung	311
Ringmakler – Auftrieb – Stellage	314
Preisstützung – Grenzböden – Rohstoffabkommen	315
Versicherung	317
Lloyd's – ein wettbewerbsfreudiger Markt	317
Das Risiko verteilen, begrenzen, decken	320
Personen-, Sach-, Rückversicherung	323
Besondere und gemeinschaftliche Havarie	326
Kraftfahrversicherung mit Schadenfreiheitsrabatt	330
Vielerlei Haftung des Unternehmers	332
Gegen Zahlungsunfähigkeit und anhaltenden Verzug	333
Unsichere Rechtstitel – Leibesebenrisiko – Bausparversicherung	334
Lebensversicherung nach Maß	335
Todesfall-, Erlebensfall-, Risikolebensversicherung	338
Mit einer Leibrente am Kapital knabbern	340
Mit „kumulativem Summenzuwachs“	342
Aktiegebunden, fondsgebunden, Immobilienzertifikate	343
Unfallversicherung nach Gefahrenklassen	344
Freie Arztwahl: Krankenversicherung	345
Rückversicherung, einzeln oder laufend	346

Vertreter – Inspektor – Außendienstleiter	348
Viele Schicksale im „Bestand“	350
Literaturverzeichnis	353
Register	359