

Inhaltsverzeichnis

Vorwort	5
---------------	---

1. Beschaffungswesen – Aufträge bearbeiten und Lagerorganisation

<i>Fall 1:</i> Ein Betrieb stellt sich vor.....	11
<i>Fall 2:</i> Beschaffungsplanung	14
<i>Fall 3:</i> Materialbeschaffung - Bestellverfahren.....	16
<i>Fall 4:</i> Lieferantenauswahl	20
<i>Fall 5:</i> Preiskalkulation bei Handelswaren.....	30
<i>Fall 6:</i> Die optimale Bestellmenge	33
<i>Fall 7:</i> Bestellverfahren	35
<i>Fall 8:</i> Die ABC-Analyse	37
<i>Fall 9:</i> Ein Entscheidungsproblem: Make or buy.....	39
<i>Fall 10:</i> Das Produkthaftungsgesetz.....	41
<i>Fall 11:</i> Kennzahlen der Lagerhaltung	45
<i>Fall 12:</i> Rationalisierungsmaßnahmen im Lager	47

2. Verträge abschließen und erfüllen

<i>Fall 13:</i> Rechts- und Geschäftsfähigkeit	49
<i>Fall 14:</i> Nichtigkeit und Anfechtbarkeit.....	54
<i>Fall 15:</i> Eigentumsvorbehalt	58
<i>Fall 16:</i> Vertragsarten	61
<i>Fall 17:</i> Inhalte des Kaufvertrags	64
<i>Fall 18:</i> Zustandekommen eines Kaufvertrags.....	67
<i>Fall 19:</i> Schlechtleistung / Mangelhafte Lieferung (I).....	72
<i>Fall 20:</i> Schlechtleistung / Mangelhafte Lieferung (II).....	76
<i>Fall 21:</i> Lieferungsverzug / Nicht-Rechtzeitig-Lieferung	85
<i>Fall 22:</i> Annahmeverzug	90
<i>Fall 23:</i> Zahlungsverzug / Nicht-Rechtzeitig-Lieferung	93

3. Unternehmensgründung und Unternehmensformen

<i>Fall 24:</i> Rechtliche Grundlagen der Unternehmung	98
<i>Fall 25:</i> Kaufmannseigenschaften	103
<i>Fall 26:</i> Die Einzelunternehmung	105
<i>Fall 27:</i> Die Offene Handelsgesellschaft (OHG)	106
<i>Fall 28:</i> Die Kommanditgesellschaft (KG)	111
<i>Fall 29:</i> Gegenüberstellung von OHG und KG	115
<i>Fall 30:</i> Die Gesellschaft mit beschränkter Haftung (GmbH)	122
<i>Fall 31:</i> Die Aktiengesellschaft (AG)	126
<i>Fall 32:</i> Die Unternehmung in der Krise	132
<i>Fall 33:</i> Vollmachten in der Unternehmung	139
<i>Fall 34:</i> Betriebsratswahl – Ja oder Nein?	143

4. Die Berufsausbildung und der Arbeitsvertrag

<i>Fall 35:</i> Grundlagen des Jugendarbeitsschutzes	153
<i>Fall 36:</i> Kündigung und Kündigungsschutz	158

5. Personal unter dem Aspekt der Wettbewerbsfähigkeit beschaffen und führen

<i>Fall 37:</i> Einstellungsverhandlungen	164
<i>Fall 38:</i> Eigenes Personal oder Personalleasing	169
<i>Fall 39:</i> Führungsstile und Führungsmethoden	174

6. Absatzmarktbezogen planen und handeln

<i>Fall 40:</i> Grundlegende Ziele der Absatzwirtschaft	179
<i>Fall 41:</i> Produkt- und Programmpolitik	183
<i>Fall 42:</i> Kommunikationspolitik	190
<i>Fall 43:</i> Preispolitik	197
<i>Fall 44:</i> Distributionspolitik	201
<i>Fall 45:</i> Absatzhelfer – Ein Entscheidungsproblem	208
<i>Fall 46:</i> Von der Produktplanung bis zur Markteinführung	218
<i>Fall 47:</i> Die Portfolio-Analyse	227
<i>Fall 48:</i> Die marktbezogene Abwicklung eines Kundenauftrages	234

7. Zahlungsverkehr abwickeln

Fall 49: Die Bargeldzahlung..... 239

Fall 50: Die halbbare Zahlung..... 241

Fall 51: Die bargeldlose Zahlung durch Überweisung 243

Fall 52: Zahlung mit Scheck 245

Fall 53: Sonderformen der Überweisung 247

Fall 54: Plastikgeld und Electronic Banking..... 253

Fall 55: Anwendungsaufgaben zum Zahlungsverkehr..... 256

8. Zur Stabilisierung und Entwicklung des Unternehmens finanzieren und investieren

Fall 56: Finanzierungsmöglichkeiten kennen lernen 261

Fall 57: Finanzierungsentscheidungen treffen 264

Fall 58: Finanzierung durch Kapitalbeteiligung 268

Fall 59: Finanzierung durch Fremdkapitalbeschaffung 270

Fall 60: Vergleich von Kreditkonditionen und buchhalterische Erfassung
der Kreditfinanzierung 273

Fall 61: Leasing – eine Alternative zum Kauf?..... 278

Fall 62: Sonderformen der Fremdfinanzierung..... 284

Fall 63: Formen der Innenfinanzierung..... 287

Fall 64: Risikosicherung von Krediten..... 290

Fall 65: Konkrete Finanzierungsentscheidungen 293

Stichwortverzeichnis297