

Inhaltsverzeichnis

Vorwort	5
---------------	---

1. Beschaffungswesen – Aufträge bearbeiten und Lagerorganisation

Fall 1: Ein Betrieb stellt sich vor.....	11
Fall 2: Beschaffungsplanung	14
Fall 3: Materialbeschaffung - Bestellverfahren.....	16
Fall 4: Lieferantenauswahl	20
Fall 5: Preiskalkulation bei Handelswaren.....	30
Fall 6: Die optimale Bestellmenge	33
Fall 7: Bestellverfahren	35
Fall 8: Die ABC-Analyse	37
Fall 9: Ein Entscheidungsproblem: Make or buy	39
Fall 10: Das Produkthaftungsgesetz.....	41
Fall 11: Kennzahlen der Lagerhaltung	45
Fall 12: Rationalisierungsmaßnahmen im Lager	47

2. Verträge abschließen und erfüllen

Fall 13: Rechts- und Geschäftsfähigkeit	49
Fall 14: Nichtigkeit und Anfechtbarkeit.....	54
Fall 15: Eigentumsvorbehalt	58
Fall 16: Vertragsarten	61
Fall 17: Inhalte des Kaufvertrags	64
Fall 18: Zustandekommen eines Kaufvertrags.....	67
Fall 19: Schlechteistung / Mangelhafte Lieferung (I)	72
Fall 20: Schlechteistung / Mangelhafte Lieferung (II).....	76
Fall 21: Lieferungsverzug / Nicht-Rechtzeitig-Lieferung	85
Fall 22: Annahmeverzug	90
Fall 23: Zahlungsverzug / Nicht-Rechtzeitig-Lieferung	93

3. Unternehmensgründung und Unternehmensformen

<i>Fall 24:</i> Rechtliche Grundlagen der Unternehmung	98
<i>Fall 25:</i> Kaufmannseigenschaften	103
<i>Fall 26:</i> Die Einzelunternehmung	105
<i>Fall 27:</i> Die Offene Handelsgesellschaft (OHG)	106
<i>Fall 28:</i> Die Kommanditgesellschaft (KG)	111
<i>Fall 29:</i> Gegenüberstellung von OHG und KG.....	115
<i>Fall 30:</i> Die Gesellschaft mit beschränkter Haftung (GmbH)	122
<i>Fall 31:</i> Die Aktiengesellschaft (AG).....	126
<i>Fall 32:</i> Die Unternehmung in der Krise	132
<i>Fall 33:</i> Vollmachten in der Unternehmung	139
<i>Fall 34:</i> Betriebsratswahl – Ja oder Nein?.....	143

4. Die Berufsausbildung und der Arbeitsvertrag

<i>Fall 35:</i> Grundlagen des Jugendarbeitsschutzes.....	153
<i>Fall 36:</i> Kündigung und Kündigungsschutz.....	158

5. Personal unter dem Aspekt der Wettbewerbsfähigkeit beschaffen und führen

<i>Fall 37:</i> Einstellungsverhandlungen	164
<i>Fall 38:</i> Eigenes Personal oder Personalleasing	169
<i>Fall 39:</i> Führungsstile und Führungsmethoden.....	174

6. Absatzmarktbezogen planen und handeln

<i>Fall 40:</i> Grundlegende Ziele der Absatzwirtschaft.....	179
<i>Fall 41:</i> Produkt- und Programmpolitik	183
<i>Fall 42:</i> Kommunikationspolitik	190
<i>Fall 43:</i> Preispolitik	197
<i>Fall 44:</i> Distributionspolitik	201
<i>Fall 45:</i> Absatzhelfer – Ein Entscheidungsproblem.....	208
<i>Fall 46:</i> Von der Produktplanung bis zur Markteinführung	218
<i>Fall 47:</i> Die Portfolio-Analyse	227
<i>Fall 48:</i> Die marktbezogene Abwicklung eines Kundenauftrages	234

7. Zahlungsverkehr abwickeln

<i>Fall 49:</i> Die Bargeldzahlung.....	239
<i>Fall 50:</i> Die halbbare Zahlung.....	241
<i>Fall 51:</i> Die bargeldlose Zahlung durch Überweisung	243
<i>Fall 52:</i> Zahlung mit Scheck	245
<i>Fall 53:</i> Sonderformen der Überweisung	247
<i>Fall 54:</i> Plastikgeld und Electronic Banking.....	253
<i>Fall 55:</i> Anwendungsaufgaben zum Zahlungsverkehr.....	256

8. Zur Stabilisierung und Entwicklung des Unternehmens finanzieren und investieren

<i>Fall 56:</i> Finanzierungsmöglichkeiten kennen lernen	261
<i>Fall 57:</i> Finanzierungsentscheidungen treffen	264
<i>Fall 58:</i> Finanzierung durch Kapitalbeteiligung	268
<i>Fall 59:</i> Finanzierung durch Fremdkapitalbeschaffung	270
<i>Fall 60:</i> Vergleich von Kreditkonditionen und buchhalterische Erfassung der Kreditfinanzierung	273
<i>Fall 61:</i> Leasing – eine Alternative zum Kauf?.....	278
<i>Fall 62:</i> Sonderformen der Fremdfinanzierung.....	284
<i>Fall 63:</i> Formen der Innenfinanzierung.....	287
<i>Fall 64:</i> Risikosicherung von Krediten.....	290
<i>Fall 65:</i> Konkrete Finanzierungsentscheidungen	293
Stichwortverzeichnis	297