

# Inhaltsverzeichnis

<b>Abkürzungsverzeichnis</b>	<b>8</b>
<b>I. EINLEITUNG</b>	<b>10</b>
<b>1. Überblick über die Freihandelstheorien und verschiedene Aspekte der Globalisierung</b>	<b>11</b>
1.1. Theorie der absoluten Kostenvorteile von Adam Smith	11
1.2. „Erziehungszoll“-Argument von Friedrich List	12
1.3. Theorie der komparativen Kostenvorteile von Ricardo	13
1.4. Kritische Gesamtbeurteilung	15
<b>1.5 Liberalisierung des Welthandels und Globalisierung der Märkte</b>	<b>18</b>
1.5.1. Begriff und Dimensionen der Globalisierung	18
1.5.2. Nebenwirkungen der Globalisierung	20
1.5.3. Die wirtschaftlichen Voraussetzungen der Nutzung der Chancen der Globalisierung	23
<b>II. G A T T (General Agreement on Tariffs and Trade - Das Allgemeine Zoll- und Handelsabkommen)</b>	<b>25</b>
<b>II.1 Die Entstehungsgeschichte des GATT</b>	<b>25</b>
<b>II.2 Organisation und zusätzliche Sonderabkommen des GATT</b>	<b>27</b>
<b>II.3. WTO (World Trade Organisation) und WTO-Übereinkünfte</b>	<b>28</b>
<b>II.3.1 Organe der WTO</b>	<b>30</b>
<b>II.3.2. Streitbeilegung beim WTO-System</b>	<b>31</b>
II.3.2.1. Streitschlichtungsverfahren nach dem GATT-Vertrag	31
II.3.2.2. Das neue Verfahren der WTO	32
<b>II.4 Grundprinzipien des GATT</b>	<b>36</b>
<b>II.4.1 Die Meistbegünstigungsklausel</b>	<b>36</b>
II.4.1.1 Zollbegriff, Zollabbau und GATT-Runde	37
II.4.1.1.2 GATT-Runde und Zollabbau	39
II.4.1.1.3. Effektive Zollsenkung nach der Uruguay- Runde	42
<b>II.4.2 Der Grundsatz der Inländerbehandlung</b>	<b>44</b>
<b>II.4.3 Das Verbot nichttarifärer Handelshemmnisse</b>	<b>45</b>
II.4.3.1. Aufteilung von nichttarifären Handelshemmnisse	45
II.4.3.1.1. direkte Handelshemmnisse	45
II.4.3.1.1.1. Importkontingente und -Kontrolle	46
II.4.3.1.1.2. Abschöpfungen	47
II.4.3.1.2. Indirekten Handelshemmnisse	47
II.4.3.1.2.1. Ursprungsregeln	48

II.4.3.1.2.2. Technische Handelshemmnisse	49
II.4.3.1.2.3. Inspektion vor Versand	51
II.4.3.1.2.4. Diskriminierende Zollwertfestsetzung	52
II.4.3.1.2.5. Komplizierte Einfuhrförmlichkeiten	52
II.4.3.1.2.6. Besondere Qualitäts- oder Verpackungsstandard	54
II.4.3.1.2.7. Direkte Beteiligung des Staates am Handel	54
II.4.3.2. Freiwillige Exportbeschränkungsabkommen	54
II.4.3.2.1. Paradebeispiel für Exportbeschränkungsabkommen: Textilindustrie	58
<b>II.4.4. Der Grundsatz der Reziprozität</b>	<b>60</b>
<b>II.5. Neuere Gebiete der WTO</b>	<b>62</b>
<b>II.5.1. Der Handel mit Dienstleistungen (GATS- General Agreement on Trade in Services)</b>	<b>62</b>
II.5.1.1. Begriff und Arten der „Dienstleistungen“	62
II.5.1.2. Handelshindernisse im internationalen Dienstleistungshandel und Marktzugangspflichten im GATS	63
II.5.1.3. Die Haltung der Entwicklungsländer während der Uruguay-Runde	65
II.5.1.4. Inhalt des GATS-Rahmenabkommens	66
<b>II.5.1.5. Audiovisionsbereich im WTO-Vertragswerk („Kulturelle Ausnahmen“)</b>	<b>71</b>
<b>II.5.1.6. Finanzdienstleistungen</b>	<b>74</b>
II.5.1.6.1. Liberalisierung der Finanzmärkte	74
II.5.1.6.1.1. Der Begriff der Finanzdienstleistungen im GATS	77
II.5.1.6.1.2. Inhalt des WTO- Finanzdienstleistungsabkommens	77
<b>II.5.1.7. Öffentliches Beschaffungswesen</b>	<b>79</b>
<b>II.5.2. Abkommen zum Schutz geistiger Eigentumsrechte (TRIPS)</b>	<b>81</b>
II.5.2.1. Inhalt des Abkommens	82
II.5.2.1.1. Die vom TRIPS erfaßten Gebiete des Schutzes geistigen Eigentums	85
II.5.2.1.2. Urheberrechte (Copyright) und benachbarte Rechte:	85
II.5.2.1.3. Computerprogramme	86
II.5.2.1.4. Patente	86
II.5.2.1.5. Handelsmarken (§ 15):	88
II.5.2.1.6. Geographische Herkunftsangaben (§ 22):	88
II.5.2.1.7. Industriedesign (Gewerbliche Muster und Modelle) (§ 25, 26)	89
II.5.2.1.8. Topographien (Layout- Designs) für integrierte Schaltkreise	89
II.5.2.1.9. Schutz von Betriebs- und Geschäftsgeheimnisse (TRIPS-Abschnitt 7)	90
II.5.2.1.10. Kontrolle von wettbewerbswidrigen Praktiken in Vertragslizenzen	90
II.5.2.1.11. Durchsetzungsmaßnahmen (Teil 3):	90
II.5.2.2. Das Patentrecht auch als Instrumentarium des Protektionismus ?	91
<b>II.5.3. Handelsbezogene Investitionsmaßnahmen (TRIMS- Agreement on Trade Related Aspects of Investment Measures)</b>	<b>93</b>
II.5.3.1. "Local-Content"-Praxis der EG	95
II.5.3.2. Direktinvestitionen und die globale Flexibilität transnationaler Unternehmen	95
II.5.3.2.1. Beschäftigungseffekte der ausländischen Direktinvestitionen	97
<b>II.6. Neueste Gebiete der WTO:</b>	<b>99</b>
<b>Internationale Standards: Öko-Klausel, Sozial- Klausel, Korruptionsbekämpfung und Frage des Mindeststandards für ein internationales Wettbewerbsrecht</b>	<b>99</b>
<b>II.6.1. Handel und Umwelt (Umwelt- und Konsumentenschutz)</b>	<b>99</b>
II.6.1.1. Berührungspunkte des Handels mit Umweltaspekten	100
II.6.1.2. Umweltschutz im WTO-Regelwerk	101
II.6.1.3. Die Frage des Ökostandards, die Begriffe Ökolabel und Öko-Dumping	103
II.6.1.4. Ökosteuer als Ordnungspolitik	107
II.6.1.5. Internationale Umweltabkommen	109
II.6.1.7. Annäherungsbeispiele der GATT-Panels zu den bestimmten Umweltfragen	112

<b>II.6.2. Sozialklausel</b>	<b>114</b>
II.6.2.1. Sozialdumping oder neues Instrument zur Protektion ?	115
II.6.2.2. Unternehmenseigene Verhaltenskodizes (Codes of Conduct)	118
II.6.2.3. Sozialcharta der EU	121
II.6.2.4. Kritische Bewertung der EU- Entsenderichtlinie	123
<b>II.6.3. Handel und Wettbewerb (Frage des Mindeststandards für ein Kartellrecht)</b>	<b>126</b>
II.6.3.1. Auch ein TRAMS-Abkommen ?	128
II.6.3.2. Wettbewerbsregeln im GATT	127
II.6.3.3. Versuch eines Entwurfs durch („International Antitrust Code Working Group- IAC – “	128
II.6.3.4. Argumente gegen die Notwendigkeit einer internationalen Wettbewerbspolitik	129
II.6.3.5. Entwicklungsländer und die Frage des Weltkartellrechts	130
II.6.3.6. Eine Alternative für die heutige Antidumping-Praxis?	131
II.6.3.7. Kartellrechtlicher internationaler Mindeststandard	132
II.6.3.8. Intensivierung der internationalen kartellrechtlichen Konflikte	133
II.6.3.9. WTO als günstigste Alternative für die institutionelle Einbettung eines Weltkartellabkommens ?	134
<b>II.6.4. Internationale Korruptionsbekämpfung</b>	<b>136</b>
II.6.4.1. Begriff Korruption (Bestechung)	136
II.6.4.2. Korruptionsökonomik	137
II.6.4.3. Voraussetzungen für das Zustandekommen eines Korruptionsgeschäfts	137
II.6.4.4. Theoretische Ansätze für Korruptionsgeschäfte	138
II.6.4.5. Auswirkungen der Korruption auf Wirtschaft und Politik	139
II.6.4.6. Korruptionsschäden an Demokratien über das Parteienstruktursystem (Parteienklientelismus)	141
II.6.4.7. Korruptionsbekämpfung (Antikorruptionspolitik)	143
II.6.4.7.1. Die OECD- Konvention	144
II.6.4.7.2. Korruptionsindex (KI)	145
II.6.4.7.3. Bekämpfung im Geschäftsverkehr (Verhaltenskodex der ICC)	146
<b>II.6.4.8. Geldwäsche</b>	<b>147</b>
II.6.4.8.1. Definition und sozioökonomische Auswirkungen der Geldwäsche	147
II.6.4.8.2. Internationale Bekämpfung und nationale gesetzliche Maßnahmen	149
<b>III. AUSNAHMEN</b>	<b>149</b>
<b>III.1 Die Erteilung von sog. "Waivers"</b>	<b>149</b>
<b>III.2 Die Schutzklausel (sog. "Escape Clause")</b>	<b>150</b>
<b>III.3 Dritte Ausnahme: Regionalismus (Bildung von Wirtschaftsblöcken)</b>	<b>152</b>
<b>III.3.1. Theoretischen Ansätze über die Optimalität einer Integration</b>	<b>157</b>
III.3.1.1. Determinanten einer Zollunion	158
III.3.1.2.1 Voraussetzungen der Vereinbarkeit der Integrationsverträge mit GATT	163
III.3.1.3. Arten der wirtschaftlichen Kooperation der EU mit der Außenwelt	166
III.3.1.3.1. Fällige interne Reformen der EU noch vor einer neuen Erweiterung	168
III.3.1.3.2. Wirtschaftsräume mit der EU	171
III.3.1.3.2.1 Auf der Grundlage einer Zollunion	171
III.3.1.3.2.1.1 Charakteristikum von Assoziierungsabkommen	171
III.3.1.3.3. Arten der Assoziierung	172
III.3.1.3.3.1. Assoziierungsabkommen mit den Reformstaaten Osteuropas	173
<b>III.3.1.3.3.2. Assoziierungsabkommen mit der Türkei</b>	<b>176</b>
III.3.1.3.3.2.1. Der langjährige Verlauf der Zollunion mit der Türkei	176
III.3.1.3.3.2.2. Ehrgeizige Infrastrukturinvestitionen	178
III.3.1.3.3.2.3. Die Frage der Arbeitnehmer -Freizügigkeit und das Assoziationsrecht als „Teil des Rechts der Europäischen Union“	180
III.3.1.3.3.2.4. Statistische Grunddaten über die türkische Wirtschaft	182
III.3.1.3.3.2.5. Beitrittskandidatur von Helsinki und die auferlegten Prämissen	183
III.3.1.3.3.2.6. Wunschzettel bestimmter Gegnerkreise	187
III.3.1.3.3.2.2. Wirtschaftsräume mit der EU auf der Grundlage einer Freihandelszone	190

III.3.2.1.2.2.1 EWR (Europäischer Wirtschaftsraum)	190
III.3.2.1.2.2.2. Die Lomé - Abkommen mit AKP- Staaten	191
III.3.2.4. Freihandelszonenabkommen mit Israel	194
III.3.2.5. Assoziationsabkommen mit Marokko	194
III.3.2.6. Freihandelsabkommen mit Mexiko	194
III.3.2.7. Handels- und Kooperationsabkommen mit Südafrika	195
III.3.2.8. Wirtschaftsräume der übrigen Länder	195
III.3.2.8.1.1. Besondere Art der Beziehung der Schweiz zur EU	197
III.3.2.9. NAFTA (Nordamerikanische Freihandelszone)	201
III.3.2.10. APEC (Asean Pacific Economic Cooperation - Asiatisch-Pazifische Wirtschaftliche Zusammenarbeit)	203
III.3.2.11. ASEAN/AFTA (Assoziation of Southeast Asian Nations/ Asean Free Trade Area - Vereinigung Südostasiatischer Staaten)	204
III.3.2.12. Anden-Pakt-Gemeinschaft	206
III.3.2.13. MERCOSUR (Mercado Commun del Cono Sur- Gemeinsamer Markt in Südamerika)	207
III.3.2.14. SAARC (South Asia Association for Regional Cooperation- Südasiatische Gemeinschaft für Regionale Zusammenarbeit)	208
III.3.2.15. ECOWAS (Economic Community of West African States)	209
III.3.2.16. OAU (Organisation der Afrikanischen Einheit)	209
III.3.2.17. VAM (Vereinigter Arabischer Maghreb)	210
III.3.2.18. CEFTA (Central European Free Trade Area-Zentraleuropäische Freihandelsabkommen)	210
III.3.2.19. ECO (Organization for Economic Cooperation)	210
III.3.2.20. BSEC (Black Sea Economic Cooperation -Schwarzmeer-Wirtschaftszone)	212
<b>III.4 Ausnahmen vom allgemeinen Verbot mengenmäßiger Beschränkungen</b>	<b>213</b>
<b>III.4.1 Agrarbereich</b>	<b>215</b>
III.4.1.1. Strategie der Erweiterung der Agrar-Ausnahmen	216
III.4.1.2. Regelung der WTO	216
III.4.1.3. Probleme aus dem EU-Agrarsystem und „vorprogrammierte“ Agrarkonflikte	218
III.4.1.4. Ein interessanter Protektionsfall der letzten Zeit: EU-Bananenmarktordnung	221
<b>III.5 Subventionen (insbesondere Exportsubventionen)</b>	<b>223</b>
III.5.1. Subventionen im WTO- Abkommen	226
III.5.2. Der allgemeine Rahmen der EU-Subventionspraxis	228
III.5.2.1. Intervention des WTO-Panelurteils auf das Exportförderungssystems der USA	230
<b>III.6 Sonderstatus für die Entwicklungsländer</b>	<b>230</b>
<b>III.6.1. Weitere Ausnahme des GATT: Sonderrechte für Entwicklungsländer</b>	<b>231</b>
III.6.1.1. Sonderrechte seit der Tokio-Runde für Entwicklungsländer	232
III.6.1.2. Kein großes Echo bei den Industrieländern zur Umsetzung	233
III.6.1.3. Die Entstehung von UNCTAD	235
<b>III.6.3 Allgemeines Präferenzsystem zugunsten der Entwicklungsländer</b>	<b>236</b>
<b>III.6.4. Exportstrukturen von Entwicklungsländern</b>	<b>237</b>
<b>III.6.5. Eine gemeinsame Entwicklungspolitik der EU ?</b>	<b>238</b>
<b>III.6.6. Marktwirtschaftliche Entwicklungspolitik</b>	<b>240</b>
<b>III.7 Antidumpingregeln</b>	<b>243</b>
<b>III.7.1 Zum Begriff "Dumping"</b>	<b>243</b>
<b>III.7.2 "Dumping" als Ausnahme von den GATT-Verpflichtungen</b>	<b>244</b>
<b>III.7.3 Neuere Präzisierungen in dem WTO-Abkommen</b>	<b>245</b>
<b>III.7.4 Die Problematik der Feststellung des "fairen" Preises</b>	<b>247</b>
<b>III.7.5 Vergleich bezüglich des Antidumpingverfahrens zwischen der EU und den USA</b>	<b>248</b>
III.7.5.1 Antidumpingverfahren der EU	248
III.7.5.2 Der politische Einfluß bei der Antidumping-Politik in der EU	250
III.7.5.3 Antidumpingverfahren und der politische Einfluß bei der Antidumping-Politik der USA	254

<b>IV. Protektionismus versus Freihandel</b>	<b>257</b>
IV.1. Theorie Strategischer Handelspolitik ( <i>Rechtfertigung für neuen Protektionismus</i> )	258
<b>IV.2 Die Einwirkungen der Protektion auf die Gesamtwirtschaft</b>	<b>261</b>
IV.2.1. Subventionsbeispiele der Industrieländer aus der Praxis	265
<b>IV.3 Protektionspolitiken der „Triade“</b>	<b>267</b>
IV.3.1 Industriepolitiken der „Triade“	267
IV.3.1.1. Industriepolitik und die protektionistische Gesetzgebung der USA	268
IV.3.1.2. Industrie- und Außenhandelspolitik Japans	269
IV.3.1.3. Europäische Industriepolitik	270
IV.3.1.4. Gemeinsame Handelspolitik und Protektionismus der EG	270
IV.3.1.4.2. Neues Handelspolitisches Instrument der EU	274
IV.3.1.4.3. Industrie- und Handelspolitik nach dem Maastricht-Vertrag	275
<b>V. Schlußbetrachtung</b>	<b>277</b>
<b>Literaturverzeichnis</b>	<b>284</b>