

Inhalt

Warum logisches Argumentieren?	5
Wie das logische Argument wirkt	6
Wie wir überzeugen können	8
Was logische Kompetenz bringt	11
Wie Sie von diesem Buch profitieren	17
Ihr Handwerkszeug: Argumente	19
Wie Argumente aufgebaut sind	20
Wie erfolgreiche Argumente aussehen	29
Welche Argumentationstypen es gibt	38
Wer die Beweislast trägt	40
FullPower-Argumente: Die Kraft der logischen Beweise	45
Das absolut stichhaltige Argument	46
Bedingungsbestätigung und Konsequenzverneinung	50
Das Entweder-oder-Argument	69
Elegante Schlussketten	73
Das Dilemma	76
Indirekte Beweise	83
Alle FullPower-Argumente auf einen Blick	87
High- und LowPower- Argumente:	
Aus Erfahrung gut	93
Argumente mit Erkenntnisgewinn	94
Die statistische Verallgemeinerung	97
Statistisches Top-Down-Argument	112
Das Autoritätsargument	121

Das Analogieargument	132
Das Kausalargument	139
Hypothesenbestätigung und -widerlegung	154
Argument der praktischen Konsequenz	164
Das Lawinenargument	169
Das Beispielsargument	177
Das Verschwendungsargument	183
Das Regelargument	187
Alle HighPower- und LowPower-Argumente auf einen Blick	190
NoPower-Argumente: Unfaire Verführer	207
Beeinflussen statt überzeugen	208
Taktik des abstrusen Gegenbeispiels	209
Fehlschluss der Faktenverneinung	212
Argument aus dem Nichtwissen	215
Fehlschluss der Zusammensetzung	217
Da-capo-Taktik	220
Fehler der einseitigen Perspektive	221
Fehlschluss der Beispield widerlegung	223
Vage Ausdrücke	224
Alle NoPower-Argumente auf einen Blick	231
Übungen	233
Lösungen	247
Stichwortverzeichnis	249