

Inhalt

Vorwort	7
1. Einleitung	9
1.1 Einführung und Überblick	9
1.2 Definitorische Festlegung	10
1.3 Eingrenzung des Themas auf Unternehmenskooperationen zwischen Industrie- und Entwicklungsländern	11
2. Internationale Unternehmenskooperation aus weltwirtschaftlicher und volkswirtschaftlicher Sicht	13
2.1 Zwischenstaatliche wirtschaftliche Kooperationsbereitschaft	13
2.2 Internationale Unternehmenskooperation in westlichen Industrieländern	16
2.3 Internationale Unternehmenskooperation in sozialistischen Industrieländern	20
2.4 Internationale Unternehmenskooperation in Entwicklungsländern	22
3. Die internationale Unternehmung als Träger der internationalen industriellen Zusammenarbeit	29
3.1 Einleitende Bemerkungen	29
3.2 Begriff und Typus der internationalen Unternehmung	30
3.3 Die Bedeutung der internationalen Unternehmung für die internationale industrielle Zusammenarbeit	37
3.4 Der Grad der internationalen industriellen Zusammenarbeit	41
3.4.1 Die Einkaufsgemeinschaft	42
3.4.2 Die Produktionsgemeinschaft	43
3.4.3 Die Forschungsgemeinschaft	43
3.4.4 Die Vertriebsgemeinschaft	43
4. Motive der internationalen industriellen Zusammenarbeit	43
4.1 Grundsätzliche Motive für eine zwischenbetriebliche Kooperation	44
4.2 Spezielle Motive für eine internationale Kooperation	46
4.3 Funktionszusammenhänge zwischen Kooperationsmotiven und Kooperationsformen	48
4.4 Strukturbildende Faktoren der internationalen industriellen Kooperation mit Entwicklungsländern	52
5. Formen der internationalen industriellen Zusammenarbeit	53
5.1 Die unilateralen Kooperationsformen	53

5.1.1	Die Filiale	54
5.1.2	Die Tochtergesellschaft	54
5.2	Bilaterale Formen der internationalen industriellen Zusammenarbeit	55
5.2.1	Das Gemeinschaftsunternehmen mit Mehrheitsbeteiligung	56
5.2.1.1	Gründe für eine Mehrheitsbeteiligung	56
5.2.1.2	Die Haltung der Entwicklungsländer gegenüber ausländischen Mehrheitsbeteiligungen	60
5.2.1.3	Spezielle Vertragsvereinbarungen bei Mehrheitsbeteiligungen	62
5.2.1.4	Die politischen Risiken der Mehrheitsbeteiligung	62
5.2.2	Das Gemeinschaftsunternehmen mit Gleichheitsbeteiligung	63
5.2.2.1	Das Gemeinschaftsunternehmen mit Gleichheitsbeteiligung als Kompromißlösung	63
5.2.2.2	Besondere Führungsprobleme bei Gleichheitsbeteiligungen	64
5.2.2.3	Möglichkeiten zur Verhinderung der Aktionsunfähigkeit des Managements	64
5.2.3	Das Gemeinschaftsunternehmen mit Minderheitsbeteiligung	65
5.2.3.1	Die Vorteile einer Minderheitsbeteiligung	65
5.2.3.2	Die Nachteile einer Minderheitsbeteiligung	66
5.2.3.3	Spezielle Kontrollvereinbarungen bei Minderheitsbeteiligungen	68
5.2.3.4	Rechte des minderheitlich beteiligten Partners	68
5.2.4	Das Gemeinschaftsunternehmen auf Vertragsbasis	68
5.2.4.1	Gründe für ein Gemeinschaftsunternehmen auf Vertragsbasis	69
5.2.4.2	Vorteile und Nachteile eines Gemeinschaftsunternehmens auf Vertragsbasis	70
5.3	Die multilateralen Formen der internationalen industriellen Zusammenarbeit	70
5.3.1	Die liberianische Gesellschaft "Liberian American-Swedish Minerals Company (Lamco)" als Beispiel eines multilateralen Gemeinschaftsunternehmens	71
5.3.1.1	Die Struktur von Lamco	71
5.3.1.2	Die Unternehmensführung bei Lamco	72
5.3.1.3	Die Absatzpolitik von Lamco	73
5.3.1.4	Die Auswirkung von Lamco auf die liberianische Wirtschaft	73
5.3.2	Andere Beispiele multilateraler Unternehmensformen	73
5.3.3	Die Internationale Finanz-Corporation	74
5.3.3.1	Aufgaben der IFC	74
5.3.3.2	Organisation der IFC	75
5.3.3.3	Richtlinien der IFC	76
5.3.3.4	Investitionen der IFC	77
6.	Beurteilung der Grundformen der internationalen industriellen Zusammenarbeit	78
6.1	Die Haltung der Entwicklungsländer zu den drei Grundformen der internationalen industriellen Zusammenarbeit	82
6.2	Die Haltung der Investoren aus den Industrieländern zu den drei Grundformen der internationalen industriellen Zusammenarbeit	84

6.3	Die zukünftige Bedeutung der drei Grundformen der internationalen industriellen Zusammenarbeit	85
7.	Risiken der internationalen industriellen Zusammenarbeit	86
7.1	Informationsrisiken	86
7.2	Partnerschaftsrisiken	88
7.3	Soziale Risiken	90
7.4	Technische Risiken	90
7.5	Wirtschaftliche Risiken	91
7.6	Politische Risiken	92
8.	Auswirkungen der internationalen industriellen Zusammen- arbeit	93
8.1	Auswirkungen auf die Unternehmen	93
8.1.1	Auswirkungen auf die Wettbewerbsfähigkeit	93
8.1.2	Auswirkungen auf die Risikostruktur	94
8.1.3	Auswirkungen auf die Konkurrenzsituation	95
8.1.4	Auswirkungen auf das Wachstum der Unternehmen ..	96
8.2	Auswirkungen auf die Volkswirtschaften	96
8.2.1	Auswirkungen auf den Außenhandel	96
8.2.2	Auswirkungen auf die Zahlungsbilanz	97
8.2.3	Auswirkungen auf den Wettbewerb	98
8.2.4	Auswirkungen auf das wirtschaftliche Wachstum ..	100
9.	Schlußbetrachtung	101
	Anmerkungen	107
	Literaturverzeichnis	116
	Verzeichnis der Tabellen und Abbildungen	121