

Inhaltsverzeichnis

1	Die Außenwirtschaft einer Volkswirtschaft	9
1.1	Gründe für eine außenwirtschaftliche Betätigung	9
1.2	Die Außenwirtschaft der Bundesrepublik Deutschland	10
1.3	Die Zahlungsbilanz	13
1.4	Die Ordnung internationaler Wirtschaftsbeziehungen	19
1.4.1	Die Ordnung des Außenwirtschaftsverkehrs durch internationale Institutionen und Abkommen	20
1.4.2	Die Ordnung des Außenwirtschaftsverkehrs durch das Außenwirtschaftsgesetz	25
2	Der Außenhandel als spezieller Großhandel	29
2.1	Die Standortbildung im Außenhandel	30
2.2	Die Zweige des Außenhandels	31
2.2.1	Direkter Export	33
2.2.2	Indirekter Export	33
2.2.3	Direkter Import	34
2.2.4	Indirekter Import	34
2.2.5	Transithandel	35
2.3	Sonderformen des Außenhandels	36
2.3.1	Direktinvestitionen in Auslandsniederlassungen	36
2.3.2	Internationale Gemeinschaftsunternehmen (Joint-Ventures)	37
2.3.3	Lizenzabkommen	38
2.3.4	Auftragsfertigung	38
2.3.5	Kompensationshandel	39
3	Die Regelung von Außenhandelsgeschäften mit Hilfe von Kaufverträgen	41
3.1	Das Kaufrecht der Außenhandelsgeschäfte	41
3.1.1	Geschriebenes Recht – Gewohnheitsrecht	41
3.1.2	Handelsbrauch	42
3.1.3	Allgemeine Geschäftsbedingungen	43
3.1.4	Die kaufmännische Schiedsgerichtsbarkeit	44
3.2	Die Anbahnung von Außenhandelsgeschäften	48
3.3	Außenhandelsspezifische Arten von Kaufverträgen	50
3.3.1	Lagergeschäft/Streckengeschäft	50
3.3.2	Abladegeschäft/Loco-Geschäft	51
3.4	Exportspezifische Kaufvertragspunkte	52
3.4.1	Verpackung, Markierung, Ursprungsbezeichnung	52
3.4.2	Neutrale Verpackung	55
3.4.3	Fixhandelskauf	55
3.5	Importspezifische Kaufvertragspunkte	56
3.5.1	Qualitätsbestimmung	56
3.5.2	Mengenbestimmung	57
3.5.3	Liefertermin	59
3.5.4	Versandanzeige	60
3.5.5	Selbstbelieferungsvorbehalt	61
3.6	Die Incoterms	67
3.7	Die Zahlungsbedingungen in Außenhandelskontrakten	85

4	Die Handelsmittler im Bereich des Außenhandels	87
4.1	Der Exportvertreter	88
4.2	Der Auslandsvertreter	88
4.3	Der Cif-Agent	90
4.4	Der Handelsmakler	91
4.5	Der Kommissionär	92
5	Die güterbezogene Abwicklung von Außenhandelsgeschäften	95
5.1	Der Transport der Güter	95
5.1.1	Der Gütertransport auf dem Wasserweg	95
5.1.1.1	Der Gütertransport auf Trampschiffen	96
5.1.1.2	Der Gütertransport auf Linienschiffen	98
5.1.1.3	Der Gütertransport auf Binnenschiffen und Schiffsleichtern	100
5.1.2	Der Gütertransport auf dem Luftweg	101
5.1.3	Der Gütertransport auf dem Landweg	102
5.1.4	Der kombinierte Transport von Gütern	103
5.1.5	Der Güterversand in Containern und LASH-Carriern	104
5.1.5.1	Der Container als Ladungseinheit	104
5.1.5.2	Transportsysteme im Containertransport	105
5.1.5.3	Aufgaben- und Kostenverteilung im Containertransport	107
5.1.5.4	Vorteile des kombinierten Warentransports in Containern	109
5.1.5.5	Der Gütertransport in LASH-Carriern	109
5.1.6	Die Wahl der Versandart als unternehmerische Entscheidung	109
5.1.7	Die gütertransportierenden Unternehmungen	110
5.1.8	Die Transportmittler	111
5.1.8.1	Spediteure	112
5.1.8.2	Der Schiffsmakler und der Reederei-Agent	117
5.1.9	Transportarten und Lieferklauseln	118
5.2	Die Lagerung der Güter	119
5.3	Die Transportversicherung der Güter	124
5.3.1	Die Risiken beim Gütertransport	124
5.3.2	Der Abschluss des Transportversicherungsvertrages	124
5.3.3	Die Versicherungsbedingungen in der Gütertransportversicherung	127
5.3.3.1	Die Deckungsformen nach DTV-Güterversicherungsbedingungen 2000/2011	127
5.3.3.2	Die Deckungsformen nach den Institute Cargo Clauses (ICC)	133
5.3.4	Maßnahmen im Schadensfall	133
5.3.5	Die Havarie-grosse	134
5.3.6	Schutzversicherungen – Mehrwertversicherung	135
5.4	Die Kontrolle und Abnahme der Güter	148
5.4.1	Die Kontrolle und Abnahme von Gütersendungen im Exportgeschäft	148
5.4.2	Die Kontrolle und Abnahme von Gütersendungen im Importgeschäft	149
5.5	Die zollamtliche Abfertigung der Güter	152
5.5.1	Die zollamtliche Abfertigung von Exportgütern	152
5.5.2	Die zollamtliche Abfertigung von Importgütern	153
5.5.3	Die Intrahandelsstatistik (INTRASTAT)	160
6	Die dokumentenbezogene Abwicklung von Außenhandelsgeschäften	161
6.1	Wesen und Arten der Dokumente	161
6.2	Die Transportdokumente	165
6.2.1	Das Konnossement	165
6.2.2	Das Mate's Receipt	176
6.2.3	Der internationale Eisenbahnfrachtbrief	177
6.2.4	Der internationale Frachtbrief im Straßengüterverkehr	180

6.2.5	Der Luftfrachtbrief	183
6.2.6	Die Spediteurversanddokumente	185
6.2.6.1	Das FCR	185
6.2.6.2	Das FCT	186
6.2.6.3	Das FBL	187
6.3	Die Warenauslieferungsdokumente	188
6.3.1	Die Konnossementsteilscheine	189
6.3.1.1	Der Reederei-Lieferschein	189
6.3.1.2	Der Kai-Teilschein	190
6.3.1.3	Die Delivery-Order	191
6.3.2	Der Lieferschein	192
6.3.3	Der Lagerschein	193
6.4	Das Transportversicherungsdokument	194
6.5	Die Einfuhrdokumente	194
6.5.1	Die Einfuhrrechnungen	195
6.5.2	Das Ursprungszeugnis	196
7	Die zahlungsbezogene Abwicklung von Außenhandelsgeschäften	227
7.1	Die Zahlungsarten bei Außenhandelsgeschäften	228
7.2	Die Anschaffung und Verwendung von Devisen	234
7.3	Die Zahlungsabwicklung im Außenhandel	238
7.3.1	Das Dokumenteninkasso bei den Zahlungsbedingungen D/P und D/A	240
7.3.1.1	Kasse gegen Dokumente	240
7.3.1.2	Dokumente gegen Akzept	244
7.3.2	Das Dokumentenakkreditiv	246
8	Die finanzbezogene Abwicklung von Außenhandelsgeschäften	275
8.1	Die kurzfristige Fremdfinanzierung von Außenhandelsgeschäften	276
8.1.1	Der Lieferantenkredit	277
8.1.2	Die Geldkredite der Banken	278
8.1.2.1	Der Kontokorrentkredit	278
8.1.2.2	Der Wechselkredit	279
8.1.2.3	Der Dokumentenvorschuss	280
8.1.2.4	Der Euro-Kredit	281
8.1.2.5	Das Exportfactoring	282
8.1.3	Die Kreditleihe der Banken	283
8.1.3.1	Der Akkreditivkredit	284
8.1.3.2	Der Akzeptkredit	284
8.1.3.3	Garantien und Bürgschaften (Avalkredite)	284
8.2	Die mittel- und langfristige Fremdfinanzierung von Außenhandelsgeschäften	286
8.2.1	Die mittel- und langfristige Exportfinanzierung durch die AKA-Ausfuhrkredit-Gesellschaft mbH	287
8.2.2	Die langfristige Finanzierung durch die Kreditanstalt für Wiederaufbau	288
8.2.3	Die mittel- und langfristige Finanzierung durch Forfaitierungsinstitute	288
9	Die besonderen Risiken im Außenhandelsgeschäft	291
9.1	Ursachen für die starke Risikobelastung von Außenhandelsgeschäften	291
9.2	Typische wirtschaftliche und politische Risikoarten	292
9.3	Risikopolitische Maßnahmen bei typischen wirtschaftlichen und politischen Außenhandelsrisiken	296
	Literaturverzeichnis	309
	Stichwortverzeichnis	310

Verzeichnis der Dokumente und Vordrucke

Hamburger freundschaftliche Arbitrage	47
Geschäftsbedingungen der Vereinigung der am Drogen- und Chemikalien-Groß- und Außenhandel beteiligten Firmen (VDC) e. V.	62–65
Kontrakt zwischen einem Importhändler und einem Ablader	66
Schiffszettel	122
Kaianlieferantrag	123
DTV-Güterversicherungsbedingungen 2000/2011	
• Volle Deckung	137–146
• Eingeschränkte Deckung (Auszug)	147
Konnossement	198
Bill of Lading for Port to Port and intermodal shipment	199–200
Internationaler Eisenbahnfrachtbrief – CIM	201
Internationaler Frachtbrief im Straßengüterverkehr – CMR	202
Luftfrachtbrief – Air Waybill	203
Spediteurübernahmebescheinigung	204
Abholschein/Freistellung	205
FIATA FCR	206
FIATA FBL	207
Reederei-Lieferschein – Delivery-Order	208
Namenslagerschein	209
Orderlagerschein	210
Versicherungszertifikat	211
Güterpolice (Einzelversicherung)	212
Analysenzertifikat	213–214
Inspektionszertifikat	215–217
Inspektionszertifikat – Qualität	218
Inspektionszertifikat – Gewicht	219
Inspektionszertifikat – Preis	220
Verpackungserklärung	221
Packliste	222
Desinfektions-/Begasungszertifikat	223
Ursprungszeugnis/Export	224
Ursprungszeugnis/Import	225
Zahlungsauftrag im Außenwirtschaftsverkehr	265
Wechsel	266
Inkassoauftrag	267
Auftrag zur Akkreditiv-Eröffnung	268–270
Akkreditiv-Eröffnung	271–274