

Inhaltsverzeichnis

	Seite
Vorwort	9
1 Warum logisches Argumentieren?	11
2 Ihr Handwerkszeug: Argumente	19
Was Sie wissen sollten, wenn Sie professionell argumentieren wollen	
2.1 Eine klare Struktur	20
Wie Argumente aufgebaut sind	
2.2 Was Argumente zum Einsturz bringt	26
Wie erfolgreiche Argumente aussehen	
2.3. Erkennen Sie die Signale!	29
Wie Sie Argumente erkennen können	
2.4 Wenn wichtige Teile fehlen	31
Was man unter unvollständigen Argumenten versteht	
2.5 Komplexe Realität	32
Mit welchen vielschichtigen Argumentationen Sie rechnen sollten	
2.6 Eine Frage des Typs	33
Welche grundlegenden Argumenttypen es gibt	
2.7 Die Sache mit der Beweislast	35
Wer die Beweislast trägt	
3 FullPower-Argumente: Die Kraft der logischen Beweise	39
Wie Sie eine absolut wasserdichte Argumentation aufbauen	
3.1 Ja-zu-den-Bedingungen, Nein-zu-den-Konsequenzen	42
Wie Sie auf starke Konsequenzen hinweisen oder Möglichkeiten effektiv widerlegen	
3.2 EntwederOder	56
Wie Sie Handlungsalternativen präzise strukturieren	
3.3 Elegante Schlußketten	59
Wie Sie interessante Zusammenhänge aufdecken	

	Seite
3.4 Welch ein Dilemma!	61
Wie Sie eine „Kaufentscheidung“ herbeiführen	
3.5 Indirekt zum Ziel	67
Wie Sie Ihren Standpunkt begründen und den gegenteiligen gleichzeitig widerlegen	
3.6 Alle FullPower-Argumente auf einen Blick	70
4 HighPower-Argumente und LowPower-Argumente:	
Aus Erfahrung gut	76
Wie Sie Ihren Standpunkt wirkungsvoll verteidigen können	
4.1 Bottom up: Richtig Verallgemeinern	78
Wie Sie von einer begrenzten Datenmenge zu brauchbaren Verallgemeinerungen kommen	
4.2 Top down: Vom Allgemeinen zum Speziellen	90
Wie Sie von einem allgemeinen Sachverhalt auf einen Spezialfall schließen	
4.3 Fragen wir den Experten	96
Wie Sie sich zur Begründung auf Autoritäten berufen	
4.4 Wer ist hier wem ähnlich?	102
Wie Sie Ihren Gesprächspartner durch ein Analogieargument überzeugen	
4.5 Alles hat eine Ursache	108
Wie Sie intelligente Kausalargumente aufbauen	
4.6 Schlaue Vermutungen	120
Wie Sie Hypothesen bestätigen oder widerlegen	
4.7 Und die Konsequenz?	127
Wie Sie eine Vorteils- oder Nachteilsargumentation entwickeln	
4.8 Vorsicht Lawine	131
Wie Sie gegen einen Vorschlag opponieren	
4.9 Ein typischer Fall	137
Wie Sie Ihren Standpunkt auf ein Beispiel stützen	
4.10 Nur keine Verschwendung	142
Wie Sie für die Weiterverfolgung eines Ziels plädieren	

	Seite
4.11 Das sind die Regeln	144
Wie Sie Regeln und Ausnahmen in Argumenten einsetzen	
4.12 Alle HighPower- und LowPower-Argumente auf einen Blick	147
5 NoPower-Argumente: Unfaire Verführer	160
Wie Sie sich vor Fehlschlüssen und Taktiken hüten	
5.1 Die Brunnenvergiftung	165
Wie Sie reagieren, wenn jemand ihre Position von vornherein diffamiert	
5.2 Das ist Tabu	165
Was Sie tun, wenn Themen von der Diskussion ausgeschlossen werden	
5.3 Attacke!	167
Wie Sie mit direkten Angriffen gegen die Person umgehen	
5.4 Alles klar, oder?	178
Wie Sie auf die Evidenztaktik und Garantietaktik reagieren	
5.5 Wirklich absurd	180
Wie Sie abstruse Gegenbeispiele kontern	
5.6 Ehrwürdige Traditionen	182
Wie Sie das Traditionsargument umgehen	
5.7 Heilige Prinzipien	184
Wie Sie Ihrem Gesprächspartner helfen, den Fakten ins Auge zu sehen	
5.8 Die Macht der Gefühle	186
Wie Sie emotionale Appelle behandeln sollten	
5.9 Bauen wir einen Strohmann	192
Wie Sie reagieren, wenn fiktive Standpunkte unterstellt werden	
5.10 Perfektionismus	196
Wie Sie den Fehlschluß der unerreichbaren Vollkommenheit verhindern	
5.11 Ich weiß, daß ich nichts weiß	198
Wie Sie falsche Argumente aus dem Nichtwissen vermeiden	

	Seite
5.12 Voll daneben	200
Wie Sie der Irrelevanztaktik entgehen	
5.13 Wir drehen uns im Kreis	203
Wie Sie sich vor dem Zirkelschluß hüten	
5.14 Nichts Halbes und Nichts Ganzes	205
Wie Sie Fehler der Zusammensetzung und der Teilung vermeiden	
5.15 Was ist die Alternative?	207
Wie Sie auf den Fehler der falschen Alternative reagieren	
5.16 Rückzug	208
Wie Sie einen definitatorischen Rückzug aufhalten	
5.17 Sicherheitsmaßnahmen	210
Was Sie bei einer fadenscheinigen Absicherungstaktik tun können	
5.18 Da Capo!	212
Wie Sie sich gegen ständige Wiederholungen wehren	
5.19 Die Macht der Menge	213
Wie Sie das Zahlenargument aushebeln	
5.20 Der einseitige Blick	215
Wie Sie den Fehler der einseitigen Perspektive verhindern	
5.21 Widerlege das Beispiel!	217
Wie Sie reagieren, wenn es jemand nur auf Ihr Beispiel abgesehen hat	
5.22 Welche Sprache sprechen Sie?	217
Wie Sie sich vor Ungenauigkeit im sprachlichen Ausdruck hüten	
5.23 Emotional geladen	222
Wie Sie mit emotional gefärbten Ausdrücken umgehen	
6 Alle 35 Taktiken auf einen Blick	225
7 Übungen	230
Literaturempfehlungen	236
Stichwortverzeichnis	237