

Inhaltsverzeichnis

1. Inflation und die gesamtwirtschaftliche Theorie der Einkommensverteilung	9
2. Gesellschaftlicher Verteilungskonflikt und schleichende Inflation	18
2.1 Zum Einfluß der schleichenden Inflation auf die faktische Einkommensverteilung	18
2.1.1 Vorbemerkung	18
2.1.2 Aktive Empfängergruppen und Lohn-lag-Hypothese	21
2.1.3 Passive Einkommensempfängergruppen	31
2.2 Einkommensanspruchsverhalten der gesellschaftlichen Gruppen und Inflation	33
2.2.1 Die verteilungsorientierte Einkommenspolitik der Gruppen als generelle Inflationsursache	34
2.2.1.1 Das Einkommensanspruchsverhalten der gewerkschaftlich organisierten Arbeitnehmer	51
2.2.1.2 Das Einkommensanspruchsverhalten der Unternehmer-Kapitalisten	60
2.2.2 Eine positive Interpretation der schleichenden Inflation	73
3. Das Problem der kurzfristigen Bestimmung der gesamtwirtschaftlichen Einkommensverteilung	83
3.1 Der unzureichende Erklärungswert der Grenzproduktivitätstheorie der Verteilung	84
3.1.1 Funktionelle Verteilung oder Verteilung auf soziale Klassen	84
3.1.2 Drei Hauptgründe für das Ungenügen der Grenzproduktivitätstheorie	92
3.2 Die Bestimmung von Verteilungsstruktur und Verteilungsniveau als Kernfrage der Theorie der Einkommensverteilung	101
3.2.1 Zu den Begriffen Verteilungsstruktur und Verteilungsniveau	101
3.2.2 Der verteilungstheoretische Grundrahmen für die weitere Analyse ...	105
4. Die Bestimmung der Struktur der Verteilung durch die unternehmerische Preispolitik	110
4.1 Einige Bemerkungen zum Verhältnis von Preistheorie und Inflationstheorie	110
4.2 Preistheoretische Grundlagen der modernen Verteilungstheorie	112
4.2.1 Die Zielsetzung der Unternehmer	112
4.2.1.1 Überblick über die Zielforschung	112
4.2.1.2 Die relevante Zielsetzung in verteilungsanalytischer Sicht	117

4.2.2 Kostenbasis und Gewinnaufschlag	126
4.2.2.1 Die relevante Kostenbasis	126
4.2.2.2 Absoluter oder relativer Aufschlag	131
4.2.2.3 Konstanter oder flexibler Aufschlag	133
4.2.3 Zusammenfassung der preistheoretischen Grundannahmen	138
4.3 Der Ansatz zur Bestimmung der Verteilungsstruktur	140
4.4 Inflation als Determinante der Verteilungsstruktur?	149
5. Die Bestimmung des Niveaus der Verteilung durch die Ausgabenentscheidungen im Einkommenskreislauf	155
5.1 Grundzüge der sogenannten keynesianischen Verteilungstheorie	155
5.2 Der Ansatz von N. Kaldor in kurzfristiger Analyse	158
5.2.1 Darstellung und einige Kritik	158
5.2.2 Kaldor-Modell und das Problem Inflation	171
5.3 Zum Einfluß der Inflation auf die Ausgabenentscheidungen	174
5.3.1 Vorbemerkung	174
5.3.2 Das Ausgabenverhalten der privaten Haushalte unter Inflation	176
5.3.2.1 Der Einfluß der Inflation auf die Konsumentenentscheidungen	176
5.3.2.2 Zur Entwicklung des privaten Sparens bei Inflation	179
5.3.3 Investitionsverhalten und Inflation	182
5.3.4 Ergebnis	192
6. Die dominante Rolle des Verteilungsprozesses	193
Literatur	197
Sachregister	234
Personenregister	238