

Inhaltsverzeichnis

Vorwort zur 3. Auflage.....	v
1 Vertrag und Recht.....	1
1.1 Öffentliches Recht, Privatrecht und Verträge.....	2
1.2 Rechtsfamilien und das anwendbare Recht.....	8
1.2.1 Romanisches Recht (Continental Law).....	8
1.2.2 Anglo-amerikanisches Recht.....	9
1.2.3 Islamisch-religiöses Recht.....	9
1.2.4 Anglo-amerikanisches und romanisches Recht.....	10
1.2.5 Anglo-amerikanisches Recht: Zwei Länder, eine Tradition.....	11
1.2.6 Der Einfluss europäischer Rechtsetzung.....	14
1.3 Die Wahl des anwendbaren Rechts.....	15
1.3.1 Prinzipien der Wahl.....	15
1.3.2 Das UN Kaufrecht.....	20
2 Vertragsauslegung.....	25
2.1 Unterschiedliche Auslegungsregeln.....	25
2.1.1 Auslegung nach deutschem Recht.....	25
2.1.2 Auslegung in den Vereinigten Staaten.....	28
2.1.3 Historische Auslegung und die „Parol Evidence Rule“.....	29
2.1.4 Grenzen der Auslegung: Kein Vertrag.....	32
2.2 Auslegung und Vertragsdokumente.....	34
2.3 Auslegung und Präambel.....	38
2.4 Auslegung und Definitionen.....	41
3 Vertrag oder kein Vertrag?.....	47
3.1 Überblick.....	47
Test 1: Angebot und Annahme.....	48
Test 2: Geschäftsfähigkeit.....	57
Test 3: Rechtmäßigkeit.....	59
Test 4: Der Austausch von Leistungen.....	61
Ein schwieriger Fall: Das Memorandum of Understanding.....	67
4 Bankgarantien.....	75
4.1 Was ist eine Bankgarantie?.....	75
4.2 Verschiedene Arten einer Bankgarantie.....	78
4.3 Die Patronatserklärung.....	81
4.4 Garantie auf erstes Anfordern – Demand Guarantee.....	82
4.5 Die Rückgarantie.....	87

5	Vertragsumfang und Lieferung	91
5.1	Einleitung	91
5.2	Vorfrage: Umfassende Lieferbeschreibung oder umfassende Lieferung?	92
5.3	Die fünf Bausteine der Lieferklausel	95
	Baustein 1: Incoterms	96
	Baustein 2: Transport	101
	Baustein 3: Risiko, Eigentum und Versicherung	107
	Baustein 4: Ort der Lieferung	113
	Baustein 5: Zeitpunkt der Lieferung und Verzug	116
6	Preis und Bezahlung	135
6.1	Die Preisklausel	135
6.2	Zahlung: Drei Verhandlungsschritte	136
6.3	Die Zahlungsweise	136
6.4	Zeit, Ort und Transfer der Zahlung	140
6.5	Entschuldigter/unentschuldigter Verzug und Folgen	142
6.6	Zahlung gegen offene Rechnung	145
6.7	Zahlung durch Inkasso	148
6.8	Akkreditive: Grundlagen	152
6.9	Das Akkreditiv: Unwiderruflich, bestätigt und auf Sicht zahlbar	158
	6.9.1 Widerruflich und unwiderruflich	158
	6.9.2 Bestätigt und unbestätigt	158
	6.9.3 Der „Stand-by Letter of Credit“	161
	6.9.4 Das Sichtakkreditiv und seine Alternativen	161
6.10	Die Vereinbarung der Akkreditivbedingungen	164
6.11	Das Akkreditiv und damit verbundene Dokumente	168
7	Gewährleistung	175
7.1	Qualitätshürden	175
7.2	Terminologie	180
7.3	Die Bausteine der Gewährleistungsklausel	182
	Baustein 1: Untersuchung, Annahme und Ablehnung	183
	Baustein 2: Definition – Mangel oder kein Mangel?	194
	Baustein 3: Zeitablauf der Gewährleistung	199
	Baustein 4: Mängelbeseitigung	206
	Baustein 5: Mangelfolgeschäden	213
8	Der rechtliche Rahmen	223
8.1	Die Vertragsparteien	224
	8.1.1 Identität	224
	8.1.2 Benachrichtigung	226
	8.1.3 Abtretung von Rechten und Pflichten	229
8.2	Der Status des Vertrags	231
	8.2.1 Der Vertrag als „einziges Dokument“	231
	8.2.2 Die Beendigung eines Vertrags	232

8.2.3	Die Vertragssprache	238
8.2.4	Maßeinheiten	239
8.3	Die Behebung von Meinungsverschiedenheiten	240
8.3.1	Außergerichtliche Einigung, Mediation und Schlichtung	240
8.3.2	Außergerichtliche Streitbeilegung (Adjudication)	243
8.3.3	Schiedsgerichtsverfahren	245
8.3.4	Gerichtliche Entscheidung	248
8.3.5	Die Vollstreckung von Urteilen	249
9	Haftungsbegrenzung	253
	Taktik 1: Eine Obergrenze setzen	253
	Taktik 2: Blockade durch ein Hindernis	256
	Taktik 3: Der „Eiserne Vorhang“	258
	Taktik 4: Den „Schwarzen Peter“ weitergeben	259
	Problem: Gültigkeit der Haftungsbeschränkungen	260
	Literatur	267
	Stichwortverzeichnis	271
	Die Autoren	279