

Inhaltsverzeichnis

Vorwort zur 3. Auflage	v
1 Vertrag und Recht	1
1.1 Öffentliches Recht, Privatrecht und Verträge	2
1.2 Rechtsfamilien und das anwendbare Recht	8
1.2.1 Romanisches Recht (Continental Law)	8
1.2.2 Anglo-amerikanisches Recht	9
1.2.3 Islamisch-religiöses Recht	9
1.2.4 Anglo-amerikanisches und romanisches Recht	10
1.2.5 Anglo-amerikanisches Recht: Zwei Länder, eine Tradition	11
1.2.6 Der Einfluss europäischer Rechtsetzung	14
1.3 Die Wahl des anwendbaren Rechts	15
1.3.1 Prinzipien der Wahl	15
1.3.2 Das UN Kaufrecht	20
2 Vertragsauslegung	25
2.1 Unterschiedliche Auslegungsregeln	25
2.1.1 Auslegung nach deutschem Recht	25
2.1.2 Auslegung in den Vereinigten Staaten	28
2.1.3 Historische Auslegung und die „Parol Evidence Rule“	29
2.1.4 Grenzen der Auslegung: Kein Vertrag	32
2.2 Auslegung und Vertragsdokumente	34
2.3 Auslegung und Präambel	38
2.4 Auslegung und Definitionen	41
3 Vertrag oder kein Vertrag?	47
3.1 Überblick	47
Test 1: Angebot und Annahme	48
Test 2: Geschäftsfähigkeit	57
Test 3: Rechtmäßigkeit	59
Test 4: Der Austausch von Leistungen	61
Ein schwieriger Fall: Das Memorandum of Understanding	67
4 Bankgarantien	75
4.1 Was ist eine Bankgarantie?	75
4.2 Verschiedene Arten einer Bankgarantie	78
4.3 Die Patronatserklärung	81
4.4 Garantie auf erstes Anfordern – Demand Guarantee	82
4.5 Die Rückgarantie	87

5	Vertragsumfang und Lieferung	91
5.1	Einleitung	91
5.2	Vorfrage: Umfassende Lieferbeschreibung oder umfassende Lieferung?	92
5.3	Die fünf Bausteine der Lieferklausel	95
	Baustein 1: Incoterms	96
	Baustein 2: Transport	101
	Baustein 3: Risiko, Eigentum und Versicherung	107
	Baustein 4: Ort der Lieferung	113
	Baustein 5: Zeitpunkt der Lieferung und Verzug	116
6	Preis und Bezahlung	135
6.1	Die Preisklausel	135
6.2	Zahlung: Drei Verhandlungsschritte	136
6.3	Die Zahlungsweise	136
6.4	Zeit, Ort und Transfer der Zahlung	140
6.5	Entschuldigter/unentschuldigter Verzug und Folgen	142
6.6	Zahlung gegen offene Rechnung	145
6.7	Zahlung durch Inkasso	148
6.8	Akkreditive: Grundlagen	152
6.9	Das Akkreditiv: Unwiderruflich, bestätigt und auf Sicht zahlbar	158
6.9.1	Widerruflich und unwiderruflich	158
6.9.2	Bestätigt und unbestätigt	158
6.9.3	Der „Stand-by Letter of Credit“	161
6.9.4	Das Sichtakkreditiv und seine Alternativen	161
6.10	Die Vereinbarung der Akkreditivbedingungen	164
6.11	Das Akkreditiv und damit verbundene Dokumente	168
7	Gewährleistung	175
7.1	Qualitätshürden	175
7.2	Terminologie	180
7.3	Die Bausteine der Gewährleistungsklausel	182
	Baustein 1: Untersuchung, Annahme und Ablehnung	183
	Baustein 2: Definition – Mangel oder kein Mangel?	194
	Baustein 3: Zeitablauf der Gewährleistung	199
	Baustein 4: Mängelbeseitigung	206
	Baustein 5: Mangelfolgeschäden	213
8	Der rechtliche Rahmen	223
8.1	Die Vertragsparteien	224
8.1.1	Identität	224
8.1.2	Benachrichtigung	226
8.1.3	Abtretung von Rechten und Pflichten	229
8.2	Der Status des Vertrags	231
8.2.1	Der Vertrag als „einziges Dokument“	231
8.2.2	Die Beendigung eines Vertrags	232

8.2.3 Die Vertragssprache	238
8.2.4 Maßeinheiten.....	239
8.3 Die Behebung von Meinungsverschiedenheiten.....	240
8.3.1 Außergerichtliche Einigung, Mediation und Schlichtung	240
8.3.2 Außergerichtliche Streitbeilegung (Adjudication)	243
8.3.3 Schiedsgerichtsverfahren	245
8.3.4 Gerichtliche Entscheidung	248
8.3.5 Die Vollstreckung von Urteilen	249
9 Haftungsbegrenzung	253
Taktik 1: Eine Obergrenze setzen	253
Taktik 2: Blockade durch ein Hindernis	256
Taktik 3: Der „Eiserne Vorhang“.....	258
Taktik 4: Den „Schwarzen Peter“ weitergeben.....	259
Problem: Gültigkeit der Haftungsbeschränkungen	260
Literatur	267
Stichwortverzeichnis	271
Die Autoren	279