

Inhaltsverzeichnis

Einleitung	7
Wer argumentiert, verliert	9
Was besser ist als Argumente	12
Drei besonders erfolgreiche Ideen	15
Keine Angst vor Gesichtsverlust	20
Drehen Sie den Spieß um	23
Chruschtschows dritter Schuh – verrückt erscheinen	25
Was Sie von Nietzsche lernen können	28
Angriff ist die beste Verteidigung	31
Auf Dankbarkeit hoffen ist Bauernart	35
Ein Ratschlag aus der Antike	37
Die Kubakrise – mit Kanonen auf Spatzen schießen	39
Mit anderen Kulturen verhandeln	42
Die Drohung – die große Verlockung	50
Alternativen zur Drohung	58
Der Ton macht die Musik	61
Wer sich erniedrigt, wird erhöht	63
Das tapfere Schneiderlein und andere Vorbilder	69